БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№11 (442) 16 февраля 1998 года

понедельник

СЕГДНЯ

МИЛЛИАРДЫ НА ВЕТЕР

ПОЧЕМУ ЧАХНЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО, КОГДА НА ЕГО РАЗВИТИЕ ТРАТЯТСЯ ДЕНЬГИ?

В конце нынешней недели состоится очередной съезд Белорусского союза предпринимателей. Ожидается присутствие министра предпринимательства Александра Сазонова, который расскажет об успехах министерства в развитии белорусского частного бизнеса. Всего на программы государственной поддержки предпринимательства в прошлом году было израсходовано BLR 35,5 млрд. Из них BLR 17,9 млрд поступило в адрес Белорусского государственного университета...

Стр.6

СОБЫТИЕ

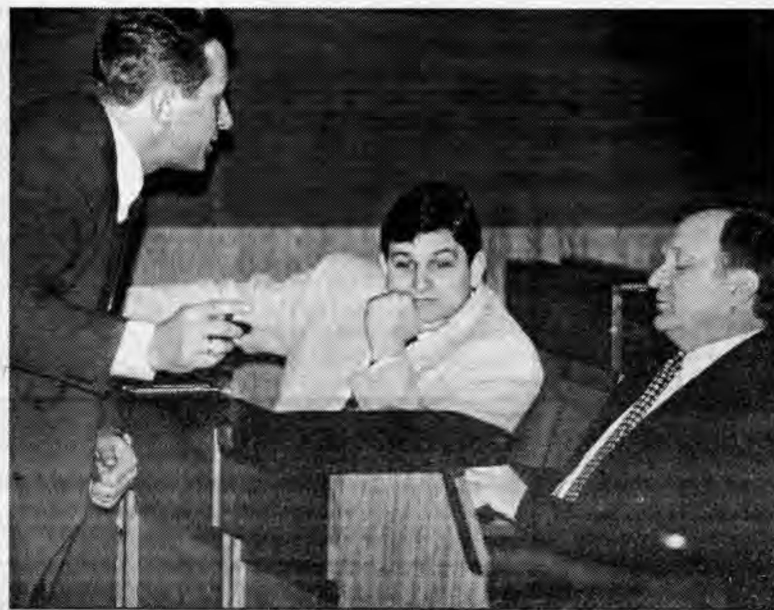
АРЕСТОВАН АНДРЕЙ КЛИМОВ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Андрей МАХОВСКИЙ

Утром 11 февраля арестован известный белорусский предприниматель, депутат Верховного Совета 13-го созыва Андрей Климов. Сотрудниками МВД задержаны также заместитель Климова и главный бухгалтер ОАО «Андрей Климов и К».

Резкие выступления депутата Андрея Климова в адрес исполнительной власти накануне прошлогоднего референдума, равно как и его подпись под обращением в Конституционный суд об импичменте президенту, не были забыты. После того, как парламент 13-го созыва был разогнан, власти, похоже, всерьез вознамерились разорить неугодного предпринимателя. Он перестал получать государственные заказы на строительство; разного рода проверяющие не оставляли фирмы Климова в покое. Многочисленные штрафные санкции фактически разорили предпринимателя. Он был вынужден резко сократить объемы производства: только в течение 1997 года из ОАО было уволено более 300 человек. По имеющимся сведениям, в последнее время Климова неоднократно вызывали в прокуратуру. Несмотря на такую мощную подготовку, при аресте предпринимателя расчет был явно сделан на внезапность.

Жена Климова Татьяна рассказала, что, возвращаясь домой 11 февраля, она и муж увидели возле своего подъезда машину, из которой вышли люди в штатском. Они представились сотрудниками управления МВД по борьбе с организованной преступностью. Климовых доставили в МВД, где Андрея сразу отвели в комнату для допросов, а Татьяну попросили подождать в коридоре. Она ждала около трех часов — вероятно, именно столько длился допрос. Своего мужа Татьяна больше не видела. Сотрудники милиции вышли из комнаты для допросов с какими-то документами и вместе с Татьяной поехали к Климовым домой. Там были произведены обыск и арест имущества. Милиционеры вывезли телевизор, видеомагнитофон, другие ценные вещи. Ордер на обыск и арест имущества был подписан минским городским прокурором Куприяновым, а основанием для этих мер названа статья 151 Уголовного кодекса, которая в данном случае расшифровывается как строительство без лицензии. Татьяна Климова заявила, что это ее очень сильно удивило, поскольку у Климова не только была лицензия на строительство, но и государственные заказы на строительство домов.



Преступник или жертва?

11 февраля сотрудники милиции заявили Татьяне, что обвинение ее мужу будет предъявлено 13 февраля, в пятницу. Однако в конце рабочего дня в прокуратуре Минска сказали, что обвинение еще не предъявлено и что сделано это будет в 10-дневный срок со дня задержания. Согласно официальной информации Андрей Климов подозревается в нарушении не только 151-й (нарушение порядка предпринимательской деятельности), но и 91-й статей Уголовного кодекса (хищение в особо крупных размерах). Так, в публикации газеты «Звязда» говорится: *«Андрей Климов, его заместитель и главный бухгалтер подозреваются в краже 2,8 миллиарда рублей путем злоупотребления служебным положением при строительстве жилых домов»*. Татьяна Климова считает, что истинная причина ареста ее мужа связана с его активной деятельностью в качестве члена комиссии по правовой оценке нарушений президентом Конституции и законов Беларуси. Кстати, в этой комиссии Андрей Климов занимался расследованием экономических преступлений власти.

Действительно, в политической подоплеке ареста Андрея Климова сомневаться не приходится. Именно поэтому белорусские политики уже приняли ряд обращений в связи с арестом парламентария. Так, Семен Шарецкий на заседании президиума Верховного Совета 13-го созыва заявил, что написал официальный запрос на имя генерального прокурора с просьбой проинформировать о причинах ареста Климова, а также с напоминанием о его депутатской неприкосновенности.

С заявлением выступила и комиссия по правовой оценке нарушений президентом Конституции и законов Беларуси — в документе подчеркивается, что арест был произведен по политическим мотивам. В заявлении Объединенной гражданской партии сказано: *«Известно достаточно примеров использования исполнительной властью прокуратуры и суда для расправы над своими политическими противниками»*.

Арест Климова свидетельствует о том, что руководство страны продолжает использовать уже неоднократно опробованную тактику — уничтожать политических конкурентов посредством обвинений в экономических махинациях. Еще в 1996 году по рейтингу, составленному «Независимой газетой», Андрей Климов входил в пятерку наиболее влиятельных бизнесменов Беларуси. Александр Пупейко, занимавший первую строку в том же рейтинге, сейчас скрывается от белорусского «правосудия» в Польше. В отношении еще десяти из пятидесяти наиболее влиятельных белорусских бизнесменов 1996 года возбуждены уголовные дела. Нынешняя власть не терпит конкуренции — ни в сфере политики, ни в сфере экономики.

ОЛИМПИАДА

ГЛАВНЫЙ БОЛЕЛЬЩИК ОТПРАВИЛСЯ В НАГАНО

Отдел информации «БДГ»

11 февраля самолет белорусского президента взял курс на олимпийский Нагано.

Решение о поездке было спонтанным и принималось буквально в день отлета. Как сообщили российские СМИ, МИД Японии не был уведомлен о решении президента Беларуси, да и разрешение на посадку его авиалайнера запрашивалось, когда самолет дозаправлялся в Красноярске. В какую сумму для государственного бюджета выльется очередной экспромт Лукашенко, который вознамерился поддержать хоккейную сборную Беларуси на трибуне для болельщиков, сказать пока сложно. Но, безусловно, эта сумма заставляет задуматься о сущности статьи Уголовного кодекса, касающейся злоупотребления служебным положением.

Решение о посещении Нагано принималось трудно. Поначалу Александр Лукашенко собирался на Олимпиаду, но когда выяснилось, что достойный президента прием ему обеспечен не будет и что главу белорусского государства хотят видеть лишь в качестве болельщика, — передумал. Можно только догадываться, по какой причине Лукашенко изменил свое решение и все же отправился в олимпийскую столицу. Возможно, на него произвела большое впечатление первая медаль белорусской сборной — бронза, которую получил биатлонист Алексей Айдаров. В качестве подарка за спортивное достижение Лукашенко зачем-то произвел Айдарова в офицеры госбезопасности.

Согласно официальной информации в Японии президент должен встретиться с представителями международных спортивных организаций, в первую очередь — с российскими спортивными деятелями. Москва, впрочем, гораздо ближе Нагано...

ОБРАЗОВАНИЕ

НЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ ВУЗЫ: ПОЛОСА ИСПЫТАНИЙ

Отдел информации «БДГ»

13 февраля в Минске прошел круглый стол, организованный Ассоциацией работников негосударственных учебных заведений Беларуси. На встрече речь шла о нынешнем состоянии, проблемах и перспективах сектора негосударственного образования.

В частности, участники круглого стола обсуждали вопросы лицензирования деятельности учебных заведений, аккредитации, выдачи выпускникам дипломов государственного образца, развития материальной и информационной базы, совершенствования законодательства в сфере негосударственного образования.

Президент ассоциации, ректор Международного института трудовых и социальных отношений Валерий Тычино отметил, что в деятельности негосударственных вузов были случаи, которые дискредитировали систему негосударственного образования как таковую. Тем не менее, подчеркнул он, ассоциация объединила 10 учебных заведений, достигших высокого уровня в своей деятельности, и именно они будут определять в целом политику и будущее негосударственной сферы образования.

СУДЫ

ПОЩЕЧИНА СТОИМОСТЬЮ 200 ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

11 февраля состоялся суд над и.о. главного редактора газеты «Имя» Ириной Халип. Согласно судебному решению журналистка должна заплатить штраф в размере BLR 200 тыс. за то, что дала пощечину следователю прокуратуры Валентину Магарилу.

После окончания заседания 23-летний следователь Валентин Магарил очень быстро покинул зал суда — его попытка скрыться от журналистов оказалась успешной. Это желание было понятно — вряд ли «пострадавшему» было что сказать прессе. К тому же журналистов сильно позабавили показания коллег Магарила, из которых вытекало, что после ухода Ирины Халип потерпевший с покрасневшей щекой твердил: *«Что она со мной сделала!»*.

Не исключено, что одной из причин переквалифицирования дела из уголовного в административное стала именно его одиозность. Есть еще одно обстоятельство, в связи с которым власти решили применить к Ирине Халип столь мягкое (по нынешним меркам) наказание. Понятно, что громкий процесс напомнил бы общественности о событиях почти годичной давности, когда во время мирной демонстрации 2 апреля сотрудниками милиции были жестоко избиты десятки граждан, в том числе Ирина и ее отец Владимир Халип, который присутствовал на акции в качестве наблюдателя от Хельсинкского комитета. Травмы, нанесенные Владимиру Халипу, были настолько тяжелы, что его пришлось госпитализировать, а результаты избиения сказываются на его здоровье до сих пор. Ирина дала пощечину следователю Магарилу после того, как он заявил ей, что дело об избиении граждан сотрудниками милиции закрыто *«за отсутствием состава преступления»*.

После суда Ирина Халип заявила: *«Я не жалею о том, что сделала. И уверена, что рано или поздно добьюсь того, что виновники избиения мирных граждан будут наказаны»*.

ПРОФСОЮЗЫ

ЭЛЕКТРОНЩИКИ ГРОЗЯТ АКЦИЯМИ ПРОТЕСТА

Виктор МАРТИНОВИЧ

11 февраля на пленуме республиканского совета Белорусского профсоюза радиоэлектронной промышленности было принято решение: если наниматели не согласятся с выдвинутыми профсоюзом условиями, после 16 февраля провести акции протеста.

Члены одного из крупнейших белорусских профсоюзов одобрили принципиальную позицию, занятую представителями организации на переговорах по заключению отраслевого тарифного соглашения на 1998 год. Для того чтобы вывести переговоры из тупиковой ситуации, представители профсоюза выступили за смягчение ранее выдвинутых ими требований к нанимателям.

Вместе с тем были приняты минимально допустимые требования профсоюза по повышению уровня жизни работников отрасли. Наниматели должны произвести поэтапное повышение среднемесячной заработной платы к концу первого полугодия не менее чем до 120% и к концу 1998 года — не менее чем до 140% МПБ. В перечне требований члены профсоюза указали и уровень минимальной оплаты труда работников отрасли. Для работников, имеющих второй и выше квалификационные разряды, выработавших месячный фонд рабочего времени, выполнивших нормы труда и требования по качеству работы, профсоюзы требуют установить минимальную заработную плату в размере не менее 65% МПБ в первом полугодии и не менее 75% МПБ — во втором. Для остальных работников минимальный размер оплаты труда определен членами профсоюза в 40% от МПБ в первом полугодии и 50% от МПБ — во втором.

По результатам пленума руководству Министерства промышленности и ассоциации «БелРЭИП» было предложено в недельный срок подписать отраслевое соглашение, в которое должны быть включены обязательства по повышению среднемесячной заработной платы и гарантии по минимальной оплате труда, изложенные в перечне минимальных требований членов профсоюза к нанимателям. Если наниматели не согласятся подписать отраслевое соглашение, в соответствии с Законом «О порядке разрешения коллективных трудовых споров (конфликтов)», профсоюз возбудит трудовой спор. Это даст организации законные основания для того, чтобы отстаивать свои права на акциях протеста.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

«ДЕЛО АГРАРИЕВ»

ВОЗБУЖДЕНО УГОЛОВНОЕ ДЕЛО ПРОТИВ ТАТЬЯНЫ СТАРОВОЙТОВОЙ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Как сообщила корреспонденту «БДГ» жена Василия Старовойтова, уголовное дело о хищении в особо крупных размерах возбуждено против их младшей дочери Татьяны Старовойтовой. 12 февраля с нее была взята подписка о невыезде.

Основанием для возбуждения уголовного дела стало то, что некоторое время Татьяна Старовойтова работала главным бухгалтером на малом предприятии своего мужа — Сергея Желобаева. Фирма г-на Желобаева специализировалась на изготовлении мебели. Четыре месяца назад он был задержан и помещен под стражу на основании обвинения в незаконном хранении оружия и боеприпасов. В конце октября Сергею Желобаеву было предъявлено еще и обвинение в хищении в особо крупных размерах. И вот 12 февраля Татьяна Старовойтова как бухгалтер фирмы Сергея Желобаева была также обвинена в хищении. Анатолий Смоленцев, начальник следственной группы, работающей в Мышковичах, взял с Татьяны Старовойтовой подписку о невыезде.

По словам жены Василия Старовойтова, после ареста отца младшая дочь начала готовиться к отъезду из Беларуси. Однако правоохранительные органы не дали Татьяне осуществить задуманное. Мать полагает, что уголовное дело против дочери объясняется исключительно ее принадлежностью к семье опального председателя. Основанием для такого предположения послужило то, что уголовные дела против иных работников предприятия Желобаева до сих пор не возбуждены. Скорее всего, судьба Татьяны Старовойтовой будет решена на том же судебном процессе, на котором будет рассматриваться дело Сергея Желобаева. Дата его начала пока неизвестна.


Глава репрессированного семейства

А 13 февраля начался суд над вторым зятем Василия Старовойтова — коммерческим директором банка «Рассвет» Валерием Ковальчуком. Ему инкриминируется хищение в особо крупных размерах. Следует заметить, что назначение первого заседания суда на 13 февраля для многих стало неожиданностью. По заявлениям представителей следственных органов, суды над мышковичскими «коррупционерами» должны были начаться лишь по окончании работы ревизионной группы (март-апрель 1998 года).

ВИЗИТЫ

ЛИДИЯ ЕРМОШИНА ХОЧЕТ СДЕЛАТЬ ВЫБОРЫ ПРОЗРАЧНЫМИ

Марина РАССАФОНОВА

Председатель Центризбиркома Республики Беларусь Лидия Ермошина на минувшей неделе побывала с визитом в России.

Целью этой поездки стало знакомство с российским опытом работы в области разработки и совершенствования избирательного законодательства, а также использования современных избирательных процедур и технологий. Однако, пожалуй, самой важной миссией г-жи Ермошиной в России стало обсуждение с главой Центризбиркома России Александром Иванченко перспективы унификации избирательных систем обеих стран.

На совместной пресс-конференции Лидия Ермошина заявила, что это, по сути, не первая, а уже третья ее встреча с Иванченко. Однако только в ходе первого официального визита появились конкретные договоренности в области совершенствования законодательства. *«Нам есть чему поучиться у России, теперь Беларусь от России будет получать экспертную и консультативную помощь»,* — сообщила глава ЦИК республики. В свою очередь Александр Иванченко заявил, что Россия позаимствует некоторые элементы избирательной системы Беларуси. А для осуществления совместных усилий в скором будущем появятся общие для Центризбиркома обеих стран сотрудники.

По сведениям «БДГ», Лидия Ермошина посетила в Москве Федеральный центр информатизации и детально ознакомилась с работой государственной автоматизированной системы «Выборы», которая очень ей понравилась. В рамках визита в Санкт-Петербург и Ленинградскую область она также посетила территориальную комиссию по организации и проведению выборов в органы самоуправления.

Какова реальная цель поездки и что означает обтекаемая формулировка «унификация избирательных систем»? Лидия ЕРМОШИНА отвечает на вопросы «БДГ».

— Верно ли предположение, что унификация избирательных систем необходима для избрания общего парламента?

— Союз Беларуси и России существует уже два года. Это реально существующий альянс. И если есть консультативные органы, необходимо, чтобы они существовали в правовом поле. Да, белорусское законодательство более консервативно, нежели российское, но оно еще не ушло от удачных советских наработок. Это, например, мажоритарная система (в России пока пропорционально-мажоритарная — по партийным спискам и одномандатным округам. — **Ред.**). Мы считаем, что она наиболее удобна для представления интересов граждан в органах власти. Поэтому работа нашего Центризбиркома ближе к территориальным комиссиям Санкт-Петербурга и Ленинградской области.

По масштабам мы близки к очень крупному субъекту Российской Федерации, такому как, например, Москва или Петербург. Тем не менее наш Центризбирком имеет статус ведомства, а не министерства, как российский ЦИК.

— О каких договоренностях можно говорить как о состоявшихся?

— Что касается создания общего парламента Союза России и Беларуси, мы пока не обсуждали правовую базу для его избрания. Но готовимся. И как только для этого появится четкая правовая основа, это станет реальностью. В основном мы обсуждали создание правовой базы для местного самоуправления. Затем сможем осилить другие уровни представительства — парламентские выборы, другие федеральные выборы.

— Испытывает ли Центризбирком Беларуси влияние с чьей-либо стороны?

— Раньше испытывал влияние парламента. Теперь он сформирован на паритетных началах — по 6 членов ЦИК от президента, по 6 от парламента. Отношения с президентом самые лучшие. В период проведения референдума по изменению Конституции Центризбирком поддержал президента.

— Что мешает избирательной системе Беларуси выйти на качественный международный уровень?

— У нас есть мечта создать и у себя государственную автоматизированную систему «Выборы». Это нужно для того, чтобы сделать выборы прозрачными, чтобы партии и средства массовой информации могли следить за подсчетом голосов и воочию убеждаться в достоверности выборов.

ХАРТИЯ-97

ЧЕШСКИЙ ОПЫТ ДЛЯ БЕЛОРУССКОЙ ОППОЗИЦИИ

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе в Праге состоялась встреча представителей белорусского общественного движения Хартия'97 с участниками аналогичного чешского движения Хартия'77.

Встреча была организована совместными усилиями членов Белорусского и Чешского хельсинкских комитетов, участников Хартии'97. В ней приняли участие сторонники некоторых оппозиционных белорусских партий (БНФ, социал-демократической) и профессиональных союзов, а также руководство Верховного Совета 13-го созыва. Помимо переговоров с чешскими единомышленниками, белорусские политические и общественные деятели провели несколько неофициальных встреч с депутатами парламента Чехии.

Представители чешской стороны выступили с докладами на тему организации и проведения сбора подписей, работы с общественностью. Члены чешского общественного движения также поделились со своими белорусскими коллегами опытом противодействия нажиму со стороны органов государственной безопасности. На семинаре представители Хартии'77 особо отметили, что цель подобных неполитических инициатив — не борьба с существующим в государстве режимом, а создание условий для образования в Беларуси гражданского общества. И если эта цель будет достигнута — бороться станет уже просто не с чем.

По оценке участников Хартии'77, нынешний режим в Беларуси не идет ни в какое сравнение с тем, что был в Чехословакии в момент образования общественного движения. В отличие от чехов членов белорусской хартии не подвергают репрессиям лишь за то, что они поставили под ней свои подписи. Вместе с тем чешские коллеги отметили массовость Хартии'97. Членам Хартии'77 удалось собрать лишь около 2 тыс. подписей, в то время как в Беларуси общественное движение встретило поддержку и одобрение уже около 50 тыс. человек.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИЯ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ ГАРАНТИРОВАЛИ ЗАЩИТУ

Отдел информации «БДГ»

Власти утверждают, что предпринимательство в Беларуси будет надежно защищено на государственном уровне Министерством предпринимательства и инвестиций. Доказательством такой защиты, как было заявлено на недавней пресс-конференции, посвященной этим проблемам, является эффективное лоббирование министерством интересов предпринимателей в ходе конфликта между ними и Государственным налоговым комитетом.

На пресс-конференции было сообщено, что министр предпринимательства и инвестиций Александр Сазонов уже завизировал проект декрета президента, согласно которому приостанавливается действие некоторых статей, касающихся налога с совокупного годового дохода. Это ст.20 Закона «О бюджете» и ст.8 Закона «Об особенностях налогообложения на текущий год». Проект также поручает соответствующим структурам в трехмесячный срок полностью решить эти вопросы, в том числе о предоставлении деклараций и о целесообразности существования такого понятия, как совокупный годовой доход.

Заместитель министра предпринимательства и инвестиций Анатолий Ахрамчук выступил с сообщением о программе государственной поддержки малого предпринимательства на 1998 год. Он отметил, что программа 1997 года была выполнена в полном объеме, а нынешняя находится на утверждении в Совете Министров. В 1998 году на реализацию программы будет выделено более BLR 300 млрд (в том числе на кредитование инвестиционных проектов, которые являются главным механизмом снижения безработицы). По словам Анатолия Ахрамчука, финансирование программы предусмотрено из разных источников, в том числе за счет акционерного капитала. *«В этих целях акционерный капитал в нашем государстве еще не использовался»,* — заметил заместитель министра.

Основные задачи программы на этот год — создание новых рабочих мест (в негосударственном секторе — более 60 тыс.), лизингового и венчурного фондов финансирования развития предпринимательства в республике, совершенствование и развитие инфраструктуры (в частности, создание бизнес-инкубаторов), формирование конкурентной среды и антимонопольное регулирование в отраслях народного хозяйства. Поскольку есть определенная проблема рационального распределения денег, сейчас в Министерстве предпринимательства и инвестиций, по словам Анатолия Ахрамчука, идет разработка кредитно-финансового механизма по поддержке предпринимательства. Планируется, что эта работа будет завершена к концу февраля—началу марта.

КОММЕНТАРИЙ

МИФУ — МИФ!

Александр ФЕДУТА

Широкомасштабные празднования 80-летия со дня рождения Петра Машерова, проводимые в лучших традициях советской пропаганды, невольно заставляют задуматься: какой именно дорогой собираются вести нас «товарищи»?





Петр Машеров с супругой: послевоенные годы

ГЕРОЙ

Оговоримся сразу: лично к Петру Мироновичу мы относимся с должным уважением. Хотя уже сегодня очевидно, что всю правду о нем и о годах его правления мы узнаем не очень скоро. Мы — не литовцы, сызмальства знающие об Антанасе Снечкусе не только хорошее, но и плохое. У нас же знание о покойных руководителях ограничивается статьями и интервью руководителей живущих, а также воспоминаниями весьма пристрастных мемуаристов — родственников и сослуживцев юбиляра.

Петр Машеров был типичным руководителем эпохи застоя. Во всяком случае, если судить по опубликованным его речам. Героическое партизанское прошлое Машерова несомненно — Звезду Героя Советского Союза он получил во время Великой Отечественной войны. Далее его карьера складывалась весьма благополучно — первый секретарь ЦК ЛКСМБ, первый секретарь обкома партии, в конце послушного списка — первый секретарь ЦК КПБ и кандидат в члены Политбюро ЦК КПСС. Были стройки, которые он курировал, была персональная ответственность за происходящее в сочетании с жестким контролем из Москвы. Тем более, что союзный «центр», действительно, относился к Машерову с некоторой ревностью: непосредственный машеровский предшественник, Кирилл Мазуров, с естественным вниманием наблюдал за действиями преемника. Остальные «трения» между Минском и Москвой при Машерове были, скорее, мифом: осмелься партийный руководитель Беларуси проявить хоть мельком неуважение к Генсеку Леониду Брежневу или к ЦК КПСС в целом — и ему на смену немедленно прислали бы Михаила Зимянина или какого-либо иного выходца из Беларуси, достаточно давно окопавшегося в московских партийных кабинетах и полностью засвидетельствовавшего свою лояльность.

Сборник речей Машерова производит впечатление столь же унылое, как и сборники речей товарищей Пельше, Гришина, Кунаева или Подгорного. Он очевидно проигрывает, например, речам высшего партийного идеолога Михаила Суслова — тот был *уполномочен* наряду с Генсеком выдвигать «свежие» концепции. Проигрывает он и *выдающемуся узбекскому писателю* Шарафу Рашидову, чье *творчество*, собранное в объемном зеленом пятитомнике, является типичным примером произведений социалистического реализма — с непременным строительством плотин, любовью советского мужчины к советской женщине на фоне барханов, верблюдов и борьбы хорошего с еще лучшим. Нет цитат, по которым Машерова можно было бы узнать как Ленина, Сталина, Хрущева или даже Брежнева. Яркая цитата была не положена по чину.

Тем не менее миф о Машерове начал складываться уже при его жизни. Те гигантские деньги, которые союзное руководство перекачивало в европейскую часть СССР для восстановления разрушенного войной, как-то быстро забылись. Появилась почти официальная концепция: республика-партизан собственным трудом выбралась из руин. К тому же, моложавый Машеров в сознании белорусов сильно выигрывал в сравнении с резко одряхлевшим Брежневым. При этом «партизанский» клан сделал многое для того, чтобы народ в приступе пылкой любви к лидеру правящему подзабыл заслуги его предшественников — Пономаренко, Патоличева, Мазурова. Не говоря уже о соратниках вождя по управлению республикой — премьер-министре Александре Аксенове и спикере парламента Федоре Сурганове. Им, сделавшим для Беларуси отнюдь не меньше, в народном сознании места на Олимпе не нашлось.

Окончательно же миф о Машерове — Отце Республики — сформировался уже после его трагической гибели в автомобильной катастрофе. Аналогичную гибель Сурганова никто не списал на ревность кого-либо из партийных бонз — скажем, того же Машерова. О нем просто тихо забыли. Гибель же Машерова сопровождалась не только искренним народным горем, но и тщательной заботой его преемников о развенчании начавшего складываться культа белорусского лидера. И эта забота, разумеется, возымела обратный результат.

НАРОД

Стремление советского народа возвеличить своего руководителя имеет оборотной стороной медали любовь к самому себе. Грузины в большинстве своем все прощают Сталину. Чеченцы уже начали обожествлять Дудаева. Спросите наших азиатских собратьев по СНГ, что они думают о Туркменбаши или Каримове, реакция будет та же. Это чисто восточная традиция.

Белорусы — вероятно, единственный из европейских народов СССР, имеющий восточный менталитет. Вопреки партийному гимну «Интернационал» они продолжают свято верить в непогрешимость руководителя — Бога, Царя и Героя. О своей мозолистой руке, которой, собственно говоря, и следует добиваться освобожденья, они вспомнили исключительно в апреле 1991 года — и то лишь в Минске и других крупных городах. В остальных случаях они ждут манны небесной, желательно, расфасованной и со знаком качества. Манну эту должен принести народу Человекобог.

Это даже не христианская традиция. Там мессианская роль вождя обусловлена его богоизбранностью, миропомазанием. Здесь же избирает не Бог, а народ. Это обычай именно советский, то есть вполне тоталитарный. Бог имеет в людском сознании облик высшей традиции и вневременной нравственности. Бог есть Вечность, человек же — каков он есть — продукт времени. Закрепление за людской массой должно быть чем-то оправдано. Появляются устойчивые определения — «*народ — строитель светлого будущего*», «*республика-партизанка*», «*толерантный и доброжелательный народ*». Определения-лозунги, восславляющие белорусский народ, дают ему индульгенцию на непогрешимость; автоматически такую же индульгенцию получает и живущий вождь. Но его личный авторитет может пошатнуться — скажем, за счет не вполне продуманного указа или декрета. Стало быть, необходим Мавзолей — пусть не мраморно-гранитный, так идеологический, — Мавзолей, в котором сохраняется Некто Непогрешимый — пусть не в осязаемом, мумифицированном, как Ульянов-Ленин, так в мифологизированном виде. И вождь живущий, попирая ногами вождя покойного, будет считаться продолжателем его дела, обеспечивая тем самым идеологическую легитимность своего режима. И одновременно — династическую преемственность. «*Сталин — это Ленин сегодня*». «*Я — ученик Петра Мироновича*». Всюду на первом месте стоит действующий руководитель. Нет культа ушедшего, есть культ живущего.

МЕХАНИЗМ

Десять лет назад о Машерове вспомнил Позняк. Колонна манифестантов с бело-красно-белыми знаменами понесла цветы на могилы Владимира Короткевича и Петра Машерова. Но противопоставление покойного лидера компартии действующим ее лидерам у БНФ получалось плохо: вождь БНФ был настолько пропитан антикоммунистическим духом, что искусственность такой идеологической связки чувствовалась за версту. Правителям же республики сравнение было невыгодно, поэтому миф о Машерове продолжал тихонько тлеть в сознании людей — не больше.

Затем, спустя еще пять лет, тень Машерова все-таки понадобилась правительственным идеологам. К 75-летнему юбилею Петра Мироновича действовавший премьер уже суверенной Беларуси Вячеслав Кебич, не сходя с больничной койки, дал интервью начальнику своей информационной службы Василию Драговцу. В этом программном интервью начал складываться канон нового белорусского святого — «*Дорогой Петр Миронович*» (название интервью) был учителем, партизаном, идеологом и строителем светлого будущего. Кебич, которому некогда доводилось общаться с *дорогим усопшим*, как бы принимал на себя функцию сподвижника и одновременно продолжателя машеровского дела. Отсюда вытекала и встреча премьера с семьей Машерова с обещанием оказать максимальную помощь. В подсознание людей закладывалось: один кормилец погиб, так второй позаботится.

Сегодня мы являемся свидетелями того, как Александр Лукашенко примеряет машеровский пиджак на себя. Если во время президентской избирательной кампании Александр Григорьевич просто называл имя Машерова среди своих кумиров — Дзержинский, Андропов и Машеров, позже присоединилась Маргарет Тэтчер, — то сейчас он пытается выступить уже в качестве машеровского ученика. При этом абсолютно обходится вопрос о том, чему, собственно говоря, и каким образом Лукашенко у Машерова научился. Разница в возрасте, характере эпохи и должностном статусе мешала им встретиться, иначе биографам Петра Мироновича пришлось бы немедленно вспоминать какую-нибудь машеровскую программу вроде «500 дней», которую мог бы рецензировать лектор шкловской районной организации общества «Знание» Лукашенко. Поэтому, вероятно, речь идет не о стационарной, а заочной форме обучения.

Нужно отметить один психологический ход, который не мог бы себе позволить Кебич, но который очень пришелся по душе Лукашенко. Кебич, игравший роль *одного из соратников*, не мог с барского плеча облагодетельствовать тех, кто обладал тем же статусом. Лукашенко, своим указом разделивший бывших руководителей республики на «чистых» и «нечистых», тем самым как бы заручился поддержкой людей, куда в большей степени, нежели он сам, имеющих право считаться преемниками Машерова. Этот указ, предшествовавший юбилейным торжествам, создавал новую партийно-государственную мифологию, где не было места, скажем, Георгию Таразевичу или, как ни странно, Николаю Слюнькову. При этом и многие ныне живущие сподвижники Машерова — скажем, такие, как Александр Трифонович Кузьмин или Нина Леоновна Снежкова — тоже остались за бортом: несмотря на свою реальную близость к Петру Мироновичу, они так и не удостоились внимания всенародно избранного президента. Хотя сам Машеров, насколько я знаю, тщательно соблюдал традицию коллегиального руководства. Но Александра Лукашенко это не волнует: фамилия Кузьмина говорит ему куда меньше, нежели фамилия Малофеева или даже Титенкова.

Характерно и то, что эксплуатация имени Машерова осуществляется едва ли не в ущерб памяти других ушедших из жизни руководителей БССР — Пономаренко, Мазурова, Киселева, Сурганова. Приписывание авторства относительного благосостояния Советской Белоруссии исключительно Машерову должно зародить в умах электората легко прочитываемую аналогию: один руководитель — один народ — одна идеология. Реальная, и очень непростая, новейшая политическая история Беларуси переписывается на потребу нарождающемуся культу. И хотя сила личности Александра Лукашенко несомненна, этот культ вряд ли будет долговечен. Его создателю и его герою при жизни предстоит испытать то, что Сталину и Брежневу пришлось испытать после смерти.

Но и в этом, разумеется, будет виноват вовсе не Машеров.

ГЕОПОЛИТИКА

ЗА «ГРОМОМ В ПУСТЫНЕ» МОЖЕТ ПОСЛЕДОВАТЬ ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЕ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Американцы вновь отсрочили военную акцию против Ирака, отныне именуемую «Гром в пустыне». Новая «роковая» дата — 26 февраля. Имея в виду эту отсрочку, нельзя исключить, что в решающий момент какая-нибудь из сторон не выдержит нервного напряжения и пойдет на компромисс. Тогда все последние события окажутся грандиозным блефом. Но пока такой вариант кажется маловероятным. Почва для компромисса слишком зыбка, чтобы на ней могли разместиться принципы, отстаиваемые конфликтующими сторонами.


Обыкновенный диктатор

В ЧЕМ СОСТОИТ ПРИНЦИП?

Для Ирака разговор с Соединенными Штатами посредством пушек — осевой вопрос последнего десятилетия. Это и желание продемонстрировать арабскому миру пример реальной политической независимости, и вполне прагматическая попытка самостоятельно определять военную доктрину или будущие приоритеты государственного бизнеса. Очевидно, что политическая независимость выступает здесь как условие независимости, например, в области определения цен на энергоносители, где Ирак неизменно пытается «играть на повышение». Как известно, один из побудительных мотивов иракско-кувейтского конфликта состоял в том, что, по мнению Саддама, Кувейт и другие страны «нефтяной шестерки» чрезмерно снизили экспортные цены на нефть. Наконец, всегда следует помнить о том, что режим, подобный иракскому, постоянно нуждается во «внешней угрозе».

Стремление американцев «проинспектировать» ряд объектов, плохо годящихся на роль ядерных или химических «терминалов», и откровенно провокационное поведение председателя спецкомиссии ООН австралийца Батлера — вполне достаточные основания для того, чтобы Багдад игнорировал ультимативные предостережения Вашингтона. У этого «игнорирования» есть известный предел: например, Багдад уже выразил готовность допустить инспекторов еще на 8 спорных объектов. Американцев этот встречный шаг не растрогал. Следовательно, их «умиротворяющая» инициатива с нацеленностью на бомбометание носит не поверхностный, а основательный, глубоко эшелонированный характер.

ЕЩЕ НЕСКОЛЬКО ПРИНЦИПОВ

Американо-иракская война как таковая не прекращалась с 1991 г., следовательно, говорить о победителях в ней не вполне уместно. Сейчас Америке нужна победа, причем достигнутая не в составе международной коалиции (хотя дипломатической поддержкой США не пренебрегают), а по возможности самостоятельно. Необходимость такой победы вытекает из нескольких основных предпосылок.

Во-первых, конфликт с Ираком как бы «самовоспроизводится» внутри США, где обострилась дискуссия по поводу «нового мирового порядка». Никогда Америка не достигала такого могущества, как сегодня, но по сей день никто не определил его степень (см. «БДГ» N8/339). Любопытно следующее. Может ли военная акция против Ирака поставить точку в напряженной дискуссии между сторонниками «глобального вмешательства» (традиционная концепция: Америке «до всего должно быть дело») и «политики стратегической независимости» (США должны стать стабилизирующей силой последней инстанции вместо того, чтобы оставаться силой вмешательства первой очереди)? В известной степени может: как известно, всякой новой геополитической модели предшествовал конфликт. Возникшая система международных отношений выглядела при этом как «послевоенная» (Вестфальская система, Потсдамский мир).

Во-вторых, имеется ряд прагматических, «прикладных» мотивов, которыми руководствуются США в «иракском вопросе». Одновременно с усилением влияния США в отдельных регионах (например, на Каспии), происходит и обратный процесс — постепенное сужение зоны исключительной американской юрисдикции. Так, появление в 30-х годах на берегах Персидского залива американских компаний Aramco, Standart Oil of California и др. обозначило крушение системы «исключительных интересов» Англии в заливе. А теперь можно наблюдать процесс расшатывания системы американского нефтяного патронажа. Симптомами этого процесса являются, например, контракт «Газпрома», малазийского Petronas и французской Total в Иране или заключение ряда иракско-китайских фьючерсов с прицелом на скорую отмену режима санкций. Для США такое положение вещей кажется недопустимым.

В-третьих, по мнению американских экспертов, угроза, которую создает багдадский режим в регионе залива, слишком велика. Сейчас Багдад выступает в роли ядра, вокруг которого концентрируются американские фобии. Эти настроения, преобладающие в среде людей, не привязанных к нефтяному бизнесу, могут оказаться психологической причиной, способной сокрушить хрупкую систему государств Персидского залива. Система эта не носит естественного характера и является результатом волюнтаристской картографии английских военных. Такие государства, как Оман, Катар и отторгнутый от Ирака Кувейт, возникли в результате раздела территорий на производственные зоны нефтяных компаний.

ВОТ В ЧЕМ ВОПРОС

Кризис вокруг Ирака — этот частный и, казалось бы, малозначимый случай в мировой политической практике — стал индикатором для определения различных геополитических устремлений эпохи. В числе государств, высказавшихся в пользу мирного урегулирования, — Россия, Франция и Китай. Не разделяют мнения США по поводу бомбежки большинство стран Афро-Азиатского региона. «Силовой фронт» значительно уже. Напомним, что из союзников времен войны в заливе 1991 г. рядом с США осталась лишь Великобритания. Вместе с тем морально-политическую поддержку Америке высказали руководящие лица Канады, ФРГ, Испании, Аргентины, Турции, ряда других государств, в числе которых — три государства «нефтяной шестерки» (Кувейт, Бахрейн и Оман).

Некоторыми чертами картина напоминает модель былой биполярности, но имеет свои принципиальные отличия. Прежде всего бросается в глаза то, что эта условная «биполярность» обусловлена не идеологическим противостоянием, а, скорее, различиями между экономическими интересами стран и регионов.

Водораздел в международной политике (более или менее явный) пролегает между теми силами, которые воспринимают «новый мировой порядок» сквозь призму безальтернативной гегемонии США, и теми, кто не считает Америку главной инстанцией, обеспечивающей принцип «безопасность во всем мире». Следует заметить, что единства среди последних не наблюдается. В случае с Ираком сразу же бросается в глаза различие взглядов и рецептов, которыми сопровождается позиция «не бомбить».

Первые же, как отмечено выше, стоят перед не менее сложным комплексом вопросов. Следует ли ликвидировать институты, созданные в обстановке «холодной войны»? Является ли «иракская проблема» первостепенной для США? Следует ли вообще отделять «первостепенные» проблемы от «второстепенных»? Как видим, перечень неопределенностей слишком обширен, и в случае с Ираком Белому дому предстоит сделать мучительный выбор.

ПОЧВА ДЛЯ КОМПРОМИССА

Вопрос компромисса, по сути, состоит не в том, кто и на какие должен пойти уступки. Куда более значимым здесь является вопрос последствий, неизменно сопровождающих любую силовую акцию. Они-то и являются единственным весомым фактором сдерживания.

Какой бы силой ни было нанесено поражение Саддаму — речь, по-видимому, идет об уничтожении Ирака в его нынешнем виде. В этом случае в регионе могут начаться процессы, последствия которых почти не поддаются прогнозированию. Решив проблему Ирака, США совместно с Турцией вынуждены будут решать проблему курдов. Сейчас курды Восточной Анатолии и иракского Курдистана, южную часть которого контролирует Саддам Хусейн, не состоят в прочной спайке. Но процесс их объединения (видимо, под эгидой создания единого Курдистана) постараются стимулировать Иран и его стратегический партнер — Армения. Начнется постепенное расширение зоны постоянных конфликтов — а это уже ставит под вопрос многие нефтяные проекты Запада.

Иран в любом случае не станет дожидаться, пока США обратят на него внимание, и станет «следующим» после Ирака. Он словно находится в тени иракского кризиса, сосредоточившись на каспийских проектах и занимаясь развитием экономики. В случае падения Багдада Тегеран превратится в ядро антизападной коалиции и стимулирует исламистские движения (читай: конфликты) в Алжире, Египте, на юге Ирака, в ряде других стран, что обернется новым обострением на Ближнем Востоке и отзовется в Европе и в самих США серией террористических актов. США, очевидно, попытаются столкнуть с Ираном афганских талибов, а Тегеран, в свою очередь, примирить их с таджиками — с целью объединения против широко понимаемого Запада. Процессы, которые начнутся в Пакистане, прогнозируются еще сложнее.

Небольшой штрих к этой серии комбинаций добавляет предстоящая поездка Лукашенко в Тегеран. Экономические ирано-белорусские соглашения на фоне событий в регионе залива почти наверняка будут дополнены соответствующими политическими проектами. От европейских союзников Иран отказываться не станет. Наконец, в качестве союзника Тегерана вполне может выступить Пекин, связывающий с заливом множество перспективных планов. Возникновение коалиции Китая и Ирана можно рассматривать как одну из наименее предпочтительных для США перспектив.

РОССИЯ

ЭКСПОРТ ОРУЖИЯ: ПОЛОСА НЕУДАЧ

Отдел международной информации «БДГ»

1997 год для «Росвооружения» оказался не слишком удачным. Как сообщил со ссылкой на «неофициальные данные» в интервью «Интерфаксу» заместитель директора Центра анализа, стратегий и технологий (ЦАСТ) Константин Макиенко, экспорт российских вооружений за минувший год составил около $2,6 млрд. По прогнозам экспертов, эта цифра должна была составить $4 млрд.

С 1994 года объемы экспорта российских вооружений и специмущества постоянно увеличивались: в 1995 году прирост составил 65%, в 1996 году — 18%, достигнув $3,3 млрд. И вот в минувшем году произошел неожиданный спад. В числе причин Макиенко приводит следующие. Во-первых, некоторую конкуренцию России в этом бизнесе начала составлять Беларусь (см. статью на полосе «Безопасность»). В частности, были упомянуты белорусские поставки в Перу: в конце 1996 года туда было продано несколько истребителей МиГ-29 на сумму $385 млн. *«Очевидно, что этот контракт был перехвачен у России»*,— заметил эксперт.

Во-вторых, некоторые страны-потребители отказались от контрактных обязательств либо отодвинули сроки их реализации. В июне 1997 года Болгария отказалась от закупки в РФ 14 истребителей МиГ-29 на сумму $450 млн.

Наконец, серьезно ударило по планам «Росвооружения» решение Индонезии отсрочить подписание контракта на закупку 12 истребителей СУ-30 в связи с финансовым кризисом.

По сообщению Макиенко, в 1997 году РФ поставила 8 истребителей СУ-30К в Индию и 4 СУ-27 во Вьетнам и осуществила довольно значительные поставки военно-морской техники. Например, еще в январе минувшего года в Иран была поставлена третья подводная лодка класса «Кило». В самом конце года состоялась передача двух подводных лодок этого же класса индийскому и китайскому экипажам. Индия приняла решение о закупке еще двух подводных лодок класса «Кило». Их поставки будут осуществляться, как полагает эксперт, до 2000 года. Кроме того, в ноябре минувшего года состоялось подписание очень крупных контрактов общей суммой до $3 млрд на поставку в Китай двух эскадренных миноносцев типа «Современный».

РАССЛЕДОВАНИЕ

МИЛЛИАРДЫ НА ВЕТЕР

ПОЧЕМУ ЧАХНЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО, КОГДА НА ЕГО РАЗВИТИЕ ТРАТЯТСЯ ДЕНЬГИ?

Андрей МАХОВСКИЙ

В конце нынешней недели состоится очередной съезд Белорусского союза предпринимателей. Ожидается присутствие министра предпринимательства Александра Сазонова, который расскажет об успехах министерства в развитии белорусского частного бизнеса. Всего на программы государственной поддержки предпринимательства в прошлом году было израсходовано BLR 35,5 млрд. Из них BLR 17,9 млрд поступило в адрес Белорусского государственного университета...

Получив из бюджета деньги на развитие и поддержку предпринимательства, министерство без колебаний определило, куда их потратить. 6 июня прошлого года между ним и БГУ был заключен контракт на сумму BLR 17 970 млн. Университет получил их в качестве подрядчика на выполнение 22 мероприятий в рамках государственной программы поддержки предпринимательства. Перечень и расшифровка выполненных работ показывают, как именно понимается поддержка частного бизнеса на государственном уровне в Беларуси. Половина выделенных из бюджета средств была израсходована на проведение исследований и подготовку аналитических отчетов.

УТВЕРЖДАЮ
Ректор Белорусского государственного университета
А.В.КОЗУЛИН
"13" июня 1997 г.

УТВЕРЖДАЮ
Министр предпринимательства и инвестиций
А.Ю.САЗОНОВ
"13" июня 1997 г.

ПЕРЕЧЕНЬ
работ, выполняемых Белорусским государственным университетом по Программе государственной поддержки малого предпринимательства в Республике Беларусь на 1997 год

№№ п/п	Содержание мероприятия	Форма реализации	Срок исполнения	Объём работ, млн. руб.
1	2	3	4	5
1. (1.1)	Подготовка предложений по внесению изменений в налоговое законодательство по системе льгот для субъектов малого предпринимательства	а) Изучение действующей системы учёта торгового баланса малого бизнеса. Разработка технико-экономического обоснования вариантов новой системы. Определение рациональных областей использования различных вариантов. Подготовка предложений. Отчет.	III кв. 1997 г.	30,0
2. (1.3)	Разработка предложений по формированию нормативно-правовой базы использования [illegible]	Проведение исследований и подготовка аналитического отчёта об отечественном и зарубежном опыте учёта и использования [illegible]	IV кв. 1997 г.	120,0

УЧИТЬСЯ, УЧИТЬСЯ И ЕЩЕ РАЗ УЧИТЬСЯ

Итак, перечень. Он действительно впечатляет. БГУ подготовил 9 проектов нормативно-правовых актов, 13 бизнес-планов, 4 аналитические записки на имя президента, один конкурс печатных материалов, 33 учебные программы подготовки и переподготовки кадров предпринимателей. Рабочих же мест в сфере предпринимательства создано... 150.

После шестимесячных научных исследований специалистам университета удалось выяснить, что основным препятствием для развития предпринимательства является несовершенство законодательной базы и отсутствие должной финансовой и инвестиционной поддержки со стороны государства. На улучшение нормативно-правовой базы (то есть на подготовку проектов нормативных документов) в соответствии с контрактом было выделено в общей сложности BLR 290 млн. Над выполнением заказа работали четыре научных коллектива. Шесть месяцев ушло на то, чтобы найти в законодательстве Беларуси и России в области предпринимательства ряд принципиальных отличий, *«которые должны быть устранены при унификации нормативно-правовой базы в области предпринимательства»*. Разработан проект соглашения о поддержке и развитии малого предпринимательства между правительствами РБ и РФ.

Следующий объект исследований — финансово-кредитная и инвестиционная поддержка малого предпринимательства. На эти цели в контракте выделено BLR 970 млн. В общей сложности над проектом трудились 6 научных коллективов.

Временная группа «Развитие» получила заказ на определение приоритетных направлений поддержки малого предпринимательства. Сумма контракта — BLR 250 млн. Научным коллективом *«проанализированы экономические условия, динамика развития, механизмы финансовой поддержки и налоговое регулирование малого предпринимательства в Республике Беларусь»*. Глубина анализа поражает воображение. Сделан вывод, что число малых предприятий в Беларуси недостаточно. *«Показано, что для формирования критической массы субъектов хозяйствования необходимо в 4-5 раз увеличить количество действующих в республике предприятий»*. Между тем в 1996-1997 годах *«наметилась тенденция уменьшения числа действующих предприятий»*. Подобным исследованиям не было бы цены, если бы всем этим за совсем другие, хотя тоже государственные, деньги не занималось Министерство статистики и анализа. Динамика роста числа малых предприятий приводится во всех статотчетах, и требуются более чем простые математические расчеты, чтобы определить соотношение между количеством таких предприятий и жителей страны.

Впрочем, возможно, основные затраты коллектив понес при проведении соцопроса среди предпринимателей. Всего было опрошено 320 директоров малых предприятий. Ушло на эту операцию, если верить отчетам, порядка $5 тыс. Между тем средняя стоимость общенационального соцопроса с числом респондентов до полутора тысяч человек составляет $1,5-2 тыс...

Результаты соцопроса, проведенного сотрудниками университета, дают воистину бесценные сведения. Оказывается, предприниматели считают государственную поддержку частного бизнеса в стране недостаточной. Многие, как выяснилось, недовольны высокими налогами, а некоторые несогласны с государственным вмешательством в дела предпринимателей.

ДВОРЦЫ ДЛЯ МИНИСТЕРСТВА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Один из самых крупных контрактов — договор на BLR 4 млрд с ЗАО «Научно-технологический парк» об отборе и поддержке пилотных проектов по созданию технопарков для малого предпринимательства. В результате реализации договора было создано 100 новых рабочих мест. Профинансировано 11 инновационных предприятий. Из них семь в области электроники и приборостроения, одно в области энергосбережения, два в области химических технологий.

Особое внимание в программе уделялось созданию центров поддержки предпринимательства. Сейчас в Беларуси действует несколько таких центров. Наиболее известные — Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимательства «Центр-XXI век». Министерство предпринимательства считает, что такого количества структур недостаточно. По мнению министра предпринимательства Александра Сазонова, предпринимателям давно пора обзавестись собственным дворцом. 13 августа был подписан договор с творческой мастерской архитектора Крамаренко на разработку архитектурного проекта дома предпринимателя на проспекте Машерова.

Называть будущее строение дворцом заставляет сумма договора. Архитектурный проект обошелся министерству в BLR 2,2 млрд, или $55 тыс. *«С точки зрения архитектурно-планировочного решения проектируемый комплекс является сложным многофункциональным сооружением. Отделка здания с учетом высоких требований к застройке центральной части проспекта Машерова предусмотрена из качественного теплотехнического стекла, декоративного материала, штукатурки и гранита»*. Если верить этим проектам, то становится ясно, что дела у отечественных предпринимателей обстоят как нельзя лучше. В конце концов, оплачивать строительство «предпринимательского дворца» будут из налогов, которые предприниматели же и заплатят.

Еще BLR 1200 млн было потрачено на создание центра поддержки молодежного препринимательства при Белгосуниверситете. За $30 тыс. организаторы центра создали 43 новых рабочих места. Счастливчиками стали студенты старших курсов БГУ, которых приняли на работу во вновь созданный центр.

ИНФОРМАЦИЯ И ПРОПАГАНДА

«Важнейшим моментом деятельности Министерства предпринимательства» признана работа со СМИ. *«Учитывая неадекватный имидж предпринимательства в глазах общественности, необходима информационная атака во всех СМИ с целью изменения отношения населения к предпринимательству»*. О степени важности этой задачи можно судить уже хотя бы по тому, что на информационное обеспечение министерством было выделено около BLR 5 млрд.

Правда, исправлять имидж предпринимательства заказчик в лице министерства и подрядчик в лице БГУ намерены довольно оригинальными методами. Главная ставка делается на новый республиканский журнал «Предпринимательство в Беларуси». Он *«должен стать не только трибуной Министерства предпринимательства и инвестиций, общественных объединений предпринимателей, но и мощным средством обратной связи с предпринимателями, средством выявления их забот и потребностей, способом информирования населения об инициативах и деятельности Министерства предпринимательства и других органов государственного управления в области предпринимательства»*. Изменять отношение самых широких слоев населения к частным предпринимателям предполагается путем публикации в журнале результатов исследований в области частного бизнеса.

На создание журнала выделено BLR 3 млрд, или около $75 тыс. Субподрядчик — Издательский центр БГУ. На создание журнала было отпущено 6 месяцев. Авторы нового периодического издания изучили отечественный и зарубежный опыт, закупили компьютерное оборудование, сформировали редакционную коллегию и подготовили первый выпуск. Примерно за те же деньги в Беларуси можно купить минитипографию и наладить выпуск самой разнообразной печатной продукции.

Впрочем, работая над созданием журнала, исполнители программы не забывали и о пропаганде предпринимательской деятельности в изданиях уже существующих. BLR 100 млн было выделено ООО «Компьютеры и периферия» на работу *«со средствами массовой информации по освещению вопросов малого предпринимательства»*. Суть работы заключалась в проведении конкурса по пропаганде предпринимательского движения. Организаторам конкурса действительно пришлось проделать немалую работу, которая, безусловно, стоила выплаченных им $2,5 тыс. Основные ее результаты:

1. Министерством разработано и утверждено Положение о проведении конкурса материалов, посвященных пропаганде предпринимательства. Содержательная часть положения заключается в определении 7 номинаций, по которым проводился конкурс.

2. Приказом министерства сформировано жюри конкурса из представителей самого министерства, администрации президента, Комитета по печати, редакторов нескольких газет.

3. Объявления о конкурсе опубликованы в шести республиканских газетах.

4. На конкурс было прислано 73 статьи из 13 периодических изданий.

5. Тайным голосованием определены победители конкурса, которые получат призы и премии, учрежденные фирмой XEROX.

Из перечня выполненных работ видно, что подрядчик, мягко говоря, себя не перетруждал. Призы раздавали те же предприниматели, в жюри заседали чиновники из Министерства предпринимательства, приказ был подписан Александром Сазоновым. Получается, что в BLR 100 млн министерству обошлось определение 7 номинаций конкурса. То есть — примерно по $380 за одну номинацию.

БУМАГА ВМЕСТО РАБОЧИХ МЕСТ

Впрочем, даже более чем скромные условия контракта не были полностью выполнены. Причем невыполненными остались как раз те пункты, реализацию которых проще всего проконтролировать.

Например, программа содействия созданию малых лизинговых компаний предусматривала, кроме прочего, создание 700 новых рабочих мест. Подрядчик — ООО «Содействие инвестициям», — получивший по контракту BLR 190 млн, ни одного рабочего места не создал. Вместо этого было *«проанализировано правовое, информационное, организационно-методическое обеспечение лизинга»*. Выяснено, что в Беларуси насчитывается 30 лизинговых компаний, 18 из которых объединены в Союз лизинговых компаний.

ООО «Компьютеры и периферия» за BLR 300 млн обязалось создать 400 рабочих мест в рамках выполнения программы «Отбор и поддержка пилотных проектов в сфере малого предпринимательства». Вместо создания новых рабочих мест сделано следующее:

1. Разработана схема прохождения предпринимательских заявок.

2. Подготовлены четыре положения.

3. Выпущен сигнальный экземпляр брошюры, содержащей нормативные акты Министерства предпринимательства.

В рамках программы создания технопарков, которая стоила BLR 4 млрд, вместо 200 рабочих мест создано 100. Центр поддержки молодежного предпринимательства, стоивший BLR 1,2 млрд, обеспечил работой 43 студентов вместо 100.

Несмотря на все это, в отчете о выполнении контракта указано, что все его условия выполнены в полном объеме, а рабочих мест создано на 7% больше, чем предусматривалось плановым заданием. В будущем году Министерство предпринимательства намерено продолжить плодотворное сотрудничество с БГУ и передать ему заказ на выполнение новой программы.

ИТОГИ

Результаты такого рода поддержки и всесторонней неусыпной заботы родного министерства предприниматели ощущают на себе ежечасно. Александр Сазонов гордится, что его министерство выступило на стороне предпринимателей в их споре с налоговой инспекцией. При этом министр, правда, забывает добавить, что сделал он это позже, чем депутаты Национального собрания, а решительный протест против действий налоговой инспекции был объявлен лишь после выступления президента.

В бюджете прошлого года статья расходов на поддержку предпринимательства была едва ли не единственной, не профинансированной полностью. Впрочем, как следует из отчета БГУ, половина выделенной суммы была израсходована на довольно сомнительные проекты, имеющие к поддержке предпринимательства весьма косвенное отношение.

Стиль работы Министерства предпринимательства самым непосредственным образом сказывается на положении частного бизнеса в нашей стране. За прошлый год в Беларуси было зарегистрировано 68,5 тыс. юридических лиц негосударственной формы собственности и 122 тыс. предпринимателей без образования юридического лица. После общереспубликанской перерегистрации число юридических лиц сократилось на 31 тыс., а предпринимателей без образования юридического лица — на 85 тыс.

За весь 1997 год количество малых предприятий увеличилось на 199. Частных предприятий по итогам года насчитывалось 4797. Стараниями Министерства предпринимательства, потратившего BLR 35 млрд в этом секторе экономики, было создано менее 3 тыс. рабочих мест.

ФПГ

«ФОРММАШ»: ПРИСОЕДИНЯТСЯ ЛИ УКРАИНЦЫ?

Отдел информации «БДГ»

Образование Союза Беларуси и России вызвало новый всплеск интереса к финансово-промышленным группам (ФПГ). Практически каждая из межгосударственных программ, которые утверждены к реализации Исполкомом СБР, на последнем этапе предполагает создание ФПГ или подобной ей структуры. Это предусмотрено, например, в программе развития дизельного автомобилестроения, вылившейся в конечном итоге в создание ФПГ «БелРусАвто». По несколько иному пути идет сегодня процесс создания ФПГ «Форммаш», в которую (также в рамках межгосударственной программы) предлагается в ближайшее время преобразовать существующую с июля 1991 года «Межгосударственную компанию «Форммаш». Учредителями МК «Форммаш» являются и два белорусских предприятия — светлогорское и гродненское «Химволокно».

Межгосударственная программа СБР «Организация серийного производства оборудования для выпуска химических валокон» была утверждена на заседании исполкома СБР 2 декабря 1997 года. На данный момент в ее рамках идут подготовка и согласование необходимых документов по организации ФПГ (по генеральному договору между исполкомом СБР и МК «Форммаш», по межправительственному соглашению и т.д.). В этой связи на прошлой неделе проект создания ФПГ на базе МК «Форммаш» оказался в центре внимания ведомственного совещания под председательством одного из заместителей министра экономики Владимира Найдунова.

По мнению экспертов, необходимость появления этой компании в далеком и относительно благополучном 1991 году объяснялась стремлением сохранить налаженные технологические связи и получить добротные и современные средства производства. Ими планировалось оснастить химические предприятия и, воспользовавшись благоприятной рыночной конъюнктурой, наладить поставки дешевых химических волокон на мировой рынок. Благодаря созданию МК также предполагалось загрузить мощности конверсионных предприятий ВПК, которых среди учредителей «Форммаша» довольно много.

Нынешняя организационная «перестройка» предприятия должна позволить снизить стоимость оборудования и волокон, расширить рынки сбыта и стабилизировать финансовое положение предприятий. Немаловажным аспектом является возможность «приобщиться» к налоговым льготам, которые в соответствии с российским законодательством предусмотрены для ФПГ.

По каким же направлениям пойдет этот процесс? Планируется углубить специализацию отдельных производств, а также наладить выпуск оборудования для легкой и пищевой отраслей, сельского хозяйства (в какой-то мере это опять же объясняется антидемпинговыми санкциями ЕС к российским и белорусским производителям химических волокон) и т.д. В рамках ФПГ будет создана лизинговая компания, которая должна упростить процедуру получения потребителями оборудования. Предполагается привлечь к участию в проектах новой ФПГ банки.

Как считают эксперты, вполне возможно, что эти преобразования повлекут количественные изменения. По словам заместителя начальника управления химии концерна «Белнефтехим» Виктора Сивенкова, *путь для новых участников будет открыт*, но *на данном этапе не планируется вхождение в группу новых участников от Беларуси*. Самым реальным претендентом является, безусловно, могилевское «Химволокно», в свое время получившее приглашение в МК «Форммаш», но не ответившее на него по финансовым соображениям.

Остается открытым вопрос об участии в ФПГ украинских предприятий: Украина, как известно, не входит в новое политическое образование двух славянских республик бывшего СССР и ее предприятия не подпадают под межгосударственную программу СБР. Но это, по мнению специалистов, не будет препятствием на пути к сотрудничеству. Украинские предприятия, например, могут получить статус субподрядчиков и работать, как это было до создания ФПГ.

СПРАВКА «БДГ».
МК «Форммаш» объединяет 44 субъекта хозяйствования России, Беларуси и Украины (российских — 39). В основном это заводы, выпускающие оборудование для производства химических волокон, а также потребители этого оборудования. В состав компании входит также российский межотраслевой коммерческий банк «Мир».

Из совместного бюджета Союза России и Беларуси в 1998 году намечено профинансировать около 30 совместных программ, проектов и мероприятий. Об этом заявил в интервью «Независимой газете» управляющий делами исполкома Союза РФ и Беларуси Владимир Покровский.

По словам Покровского, совместный бюджет имеет сбалансированный характер и направлен прежде всего на реализацию совместных производственных, сельскохозяйственных, инфраструктурных и научных программ (более 90%). Взнос России в бюджет Союза составляет 0,08% от расходов федерального бюджета (около 400 млн рублей), для Беларуси эта цифра на порядок больше 0,8% от расходов ее бюджета (около 174 млн деноминированных рублей). Диспаритет, по словам управляющего делами Союза, связан с различным объемом использования результатов программ.

Владимир Покровский отметил, что около 30% бюджета будет выделено на финансирование производственных программ, в том числе направленных на создание технологий двойного применения. В частности, представитель исполнительного комитета напомнил, что сейчас уже практически завершена регистрация межгосударственной ФПГ «БелРусАвто», основной целью которой является выпуск дизельных двигателей, соответствующих стандарту «Евро-2».

Кроме того, 24,5% средств бюджета запланировано выделить на развитие таможенной инфраструктуры. По расчетам специалистов, на один рубль, вложенный в развитие таможенной инфраструктуры, приходится 15 рублей прибыли. Еще 17% средств бюджета будут направлены на финансирование органов погранслужбы и совместную борьбу с организованной преступностью.

Отвечая на вопрос о возможности введения единой для России и Беларуси денежной единицы и создания единого эмиссионного центра, Владимир Покровский предположил, что это, вероятнее всего, произойдет после 2000 года.

ИТОГИ

ШАГ ВПЕРЕД ПОСЛЕ СЕМИ НАЗАД

Светлана САБИЛО

11 февраля состоялось заседание коллегии Минторга РБ, посвященное итогам работы за год. Было объявлено, что в 1997 г. по сравнению с предыдущим годом на 19,6% увеличился рост розничного товарооборота.

Наиболее высокий прирост обеспечен в Гродненской и Гомельской областях, а также в Могилеве, Бресте, Гомеле, Сморгони, Речице. Изменилась структура розничного товарооборота: доля непродовольственных товаров возросла за год до 36%. В 1,5 раза больше, чем в 1996 г., было продано товаров длительного пользования, в т.ч. телевизоров, стиральных машин, ковров, посуды, в 1,7 раза больше шерстяных и льняных тканей, трикотажных изделий. Оборот предприятий общепита увеличился в 1997 г. на 16,6%.

«Впервые за последние 7 лет удалось преодолеть тенденцию снижения реализации молочных продуктов. При этом их продажа в целом увеличилась в два раза, в том числе сыров — на 43 процента, масла животного — на 15 процентов, — сообщил министр торговли РБ Петр Козлов. — *Вместе с тем говорить о значительных переменах еще рано. Если проанализировать динамику реализации основных продуктов питания и многих промышленных товаров, то картина вырисовывается не совсем радужная. В прошлом году мы продали масла животного лишь треть от объема 1990 года, мясопродуктов — половину, яиц — 60 процентов, холодильников и телевизоров — менее половины. Посещаемость предприятий общепита сократилась за это время более чем в два раза».*

По мнению министра, о существенных недостатках в удовлетворении покупательского спроса, недоработках Минторга и органов управления торговли в организации коммерческой работы свидетельствуют также большие перекосы в потреблении на душу населения основных продуктов питания и промышленных товаров, особенно в разрезе регионов. Например, реализация мяса и птицы на душу населения в Гродненской области на 60% выше, чем в Брестской. С другой стороны, трикотажных изделий в Брестской области продается в 3 раза больше, чем в Гродненской. Очень низка покупательная способность на селе. Потребкооперация, обслуживающая сегодня около 45% населения, занимает в общем товарообороте лишь 18,6%.

В целом по отрасли получено более BLR 1 трлн прибыли, которая почти полностью пошла на развитие, реконструкцию, техническое обновление. *«Определенная финансовая стабилизация позволила в прошлом году произвести ремонт, реконструкцию и техническое перевооружение, направив для этого 837 миллиардов рублей из средств торговых предприятий, обеспечить прирост 110 тысяч квадратных метров торговых площадей, ввести в действие более 90 объектов общепита»*,— отметил министр. В этой связи он похвалил работу витебского коллективного предприятия «Веста», брестского государственного предприятия «Продукты», минских ГУМа и ЦУМа.

Несмотря на то, что в общем финансовая обстановка на предприятиях торговли и общепита несколько улучшилась, даже в коммунальном секторе 94 предприятия по-прежнему работают с убытком. Больше всего таких хозсубъектов в главном управлении потребительского рынка и управлении общепита Мингорисполкома, управлениях торговли Витебского и Брестского облисполкомов. Минчанам «помогла» передача овощных магазинов.

Отмечалось, что уровень рентабельности в розничной торговле составляет сегодня 1,2%, оптовой — 1,7%. За прошлый год этот показатель снизился соответственно на 0,7 и 0,8 процента. Несколько возросла рентабельность предприятий общепита.

Только за всякого рода нарушения торгового законодательства и только по материалам Госторгинспекции Комитета госконтроля из прибыли торговых предприятий в бюджет изъято более BLR 80 млрд. В 1997 г. за нарушения в сфере торговли к ответственности привлечено более 9 тыс. человек, из них 640 руководителей.

Одна из задач торговли на 1998 г. — увеличить розничный товарооборот на 8-9%. Как показали предварительные итоги работы за январь, прирост составил около 14%.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ПОЧЕМУ ТАК ЖЕЛАННА *MERCURI*

Николай Кузнецов

Ровно два года назад *Mercuri* пришла в Беларусь. За это время с ней «обручились» сотни самых продвинутых коммерсантов республики.
И каждому из них *Mercuri* отдала самое ценное, что у нее есть – искусство зарабатывать деньги. В наших условиях трудно представить себе что-либо более желанное.

Мировой рынок бизнес-тренинга высоко чтит это имя. Международная консультационная компания *Mercuri International* обучает около 0,3 млн коммерсантов и руководителей каждый год. Ее узкая специализация — «Человек, который продает, и его возможности повысить конечный результат фирмы» — проверена на опыте 43 стран. Особенно ценными ее тренинги оказались в постсоветских странах, в условиях нестабильной экономики. В России и Прибалтике *Mercuri* стала движущей силой лидеров рынка. В Беларуси ее курсы прошли уже десятки фирм — и наиболее динамичные из них значительно повысили свою эффективность, внедрили до 40 реформ, подсказанных *Mercuri*.

Согласитесь, **человек, умеющий продавать**, для компаний — на вес золота.

Mercuri в Беларуси уже два года дает ответы на острейшие проблемы конкурентоспособности, которые ныне встали как вопросы жизни и смерти не только отдельных фирм. С редким драматизмом оценил проблему сбыта А. Лукашенко, назвав ее «проблемой выживания всей экономики». В условиях жесткой борьбы за рынки он признал деятельность служб сбыта и маркетинга министерств, концернов и предприятий неудовлетворительной — ведь «проблема не как произвести товар, а как его продать». Осознав, что неумение продавать может поставить крест на карьере, дальновидные директора спешно ищут крепких профессионалов сбыта, но их раз-два — и обчелся. Надо обучать кадры. Но не голой теории, а жестокой практике.

Mercuri имеет 50-летний опыт. Она консультирует таких гигантов, как IBM, Motorola, Philips, Volvo и др. Но не читает их персоналу лекций. Mercuri проводит курсы в форме интенсивных тренингов! Она предлагает себя в качестве спарринг-партнера, которого приглашают тогда, когда хотят стать чемпионом. Тренинг практических навыков руководства, продаж и современного сервиса, предложенный Mercuri, не имеет у нас аналогов.

Как действуют наиболее активные белорусские фирмы, предприятия, банки?

Сначала кто-то из руководства приглашает к себе Mercuri-консультанта. Одна или несколько встреч позволяют оценить силу методики и принять решение об участии в курсах. Затем кто-то из руководства, выбрав наиболее ему интересную тему, проходит курс сам. Эффект открывшегося откровения обычно влечет за собой заказ внутренних курсов для своего персонала. Mercuri-консультанты сначала изучают специфику этой фирмы, потом вырабатывают вместе с менеджерами программу обучения, которая способна решить коренные проблемы. И вот затем — те несколько дней, которые эта фирма живет в режиме интенсивного тренинга, становятся энергичной встряской, когда открывается новое зрение. Методика Mercuri наглядно показывает, где «деньги лежат». Те деньги, которых вы не видите, не можете и не знаете как взять. Эффект узнавания своих многолетних ошибок драматичен, стрессы переживают даже многоопытные коммерсанты, но после этого уже никто не спорит, что резерв личной эффективности достигает обычно 90%! Внутренние курсы четко фиксируют — кому и какие навыки и умения следует развивать. Курсы сплачивают коллектив, как сплачивает команду трудная победа. Фейерверк идей, большинство из которых никогда не пришло бы в головы персонала в условиях привычной рутины, становится бесценным капиталом развития. И важно еще одно. Mercuri не оставляет своих клиентов один на один с выработанным курсом реформ. Пошаговое обучение позволяет довести становление новой эффективности до автоматизма.

Отвечая на спрос, *Mercuri* оформила свое присутствие в РБ как официальное представительство. В первые дни марта оно проводит в Минскмеждународном образовательном центре бесплатный инфосеминар, пригласив на него почтовой рассылкой руководителей ведущих государственных и коммерческих структур Беларуси. Тут, в живом диалоге, на отличном русском языке им будут представлены базовые концепции *Mercuri* по продаже и руководству. Я не могу назвать дату инфосеминара, ибо количество заинтересованных лиц может превзойти возможности зала. Но телефон/факс представительства *Mercuri International* в Минске дать обязан. Звоните 232-11-87. У *Mercuri* хороший девиз — «Мы хотим, чтобы Вы стали сильнее!».

СТРАХОВАНИЕ

СТРАТЕГИЯ ДЛЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОЙ ГРУППЫ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», 18 ноября 1997 г. в Москве было подписано соглашение о создании транснациональной группы «Ингосстрах». В первой половине 1998 г. должны быть определены пути реализации соглашения, а также основные принципы взаимодействия участников.

Предполагается, что в структуре рабочих органов транснациональной группы будут выделены три уровня: координационный совет, секретариат координационного совета и рабочие комиссии. Координационный совет станет высшим органом группы. На секретариат будут возложены функции по техническому обеспечению деятельности координационного совета и контролю за исполнением его поручений. Рабочие комиссии, в состав которых войдут представители компаний, займутся решением конкретных проблем.

Организаторы предлагают создать рабочие группы по следующим направлениям: разработка системы перестраховочной защиты, информационное обеспечение, инвестиции и финансы, маркетинг и реклама, обучение.

Стратегия транснациональной группы «Ингосстрах» будет направлена на расширение сферы деятельности компаний - членов группы как на национальных, так и на мировом страховых рынках. Источники для этого предлагаются следующие:

— разработка и продвижение новых страховых продуктов;

— совершенствование системы сбыта уже имеющихся страхований, в т.ч. путем расширения географии предложения страховых услуг;

— внедрение обязательных видов страхования;

— развитие сети посредников;

— расширение сотрудничества с национальными (региональными) страховыми компаниями (включая общества группы) и иностранными страховщиками.

ПРЕЗЕНТАЦИИ

MARGIN TRADING — НОВАЯ УСЛУГА БЕЛОРУССКОГО БИРЖЕВОГО БАНКА

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ».

В условиях ограниченного доступа на рынок государственных ценных бумаг, сравнительно невысокой доходности при размещении средств в депозиты, международные валютные рынки являются особенно привлекательными и перспективными.

Однако до недавнего времени, легальная игра на курсах мировых валют была в Беларуси практически недоступна для нефинансовых организаций и частных лиц. Осенью прошлого года Национальный Банк Беларуси одобрил схему финансовых операций на международных валютных рныках, предложенную Белорусским Биржевым Банком. Благодаря этой схеме, доступ к мировым валютам получили субъекты хозяйствования, а также физические лица.

Теперь АКБ «Белорусский Биржевой Банк» выступает как первичный брокер при осуществлении конверсионных арбитражных операций на международных валютных рынках под страховое прикрытие (Margin Trading).

Совершенно очевидно, что прибыли при спекулятивных операциях напрямую зависят от финансовых средств игрока. Крупный выигрыш, по мнению экспертов, возможен только при крупной игре. При торговле Margin Trading клиент, играя на колебаниях курсов основных валют и их кросс-курсов, имеет возможность значительно увеличить размах своих операций за счет предоставляемого банком кредитного плеча.

Каким образом это происходит? Сначало в банке оформляется страховой депозит. Минимальные требования к размеру данного депозита — от \$2 тыс. для физических и от \$5 тыс. — для юридических лиц. После этого клиент вправе открывать позиции, которые превышают реальную сумму его собственных средств в 25-100 раз. А значит, обладая даже сравнительно скромными финансовыми ресурсами, можно получить значительные прибыли.

Естественно, этим помощь первичного брокера не ограничивается. Обслуживаясь в Белорусском Биржевом Банке клиент может рассчитывать на комплексную информационную поддержку, включающую в себя ежедневный (утренний) набор информации о важнейщих событиях, ожидаемых в течении дня (международные конференции, заседания центробанков, выступления министров финансов, премьер-министров на темы, связанные с валютными курсами), ключевых экономических индикаторов стран «большой семерки» с прогнозируемыми значениями и многое другое.

Благодаря схеме, предложенной Белорусским Биржевым Банком, возможность выхода на международный валютный рынок получат субъекты, ранее на нем не работавшие. Не исключено, что они могут не обладать достаточным опытом, поэтому специалистами банка проводятся семинары, в программах которых: основы торговли на международных валютных рныках, техника торговли на Margin Trading, основы технического, а также фундаментального анализа валютных рынков. Семинары проводятся ежемесячно, дополнительную инофрмацию можно получить по телефонам: 268-47-64, факс:235-38-43.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НАЦБАНК БЕЛАРУСИ — ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ЕВРОПЕЙСКОЙ КОНВЕНЦИИ ПО МОНЕТАМ

Вероника ЧЕРКАСОВА

В составе Нацбанка существует структура, которая не так давно выделилась в департамент по работе с ценностями. О том, чем занимается это, пожалуй, самое закрытое подразделение главного банка страны, разговор с его директором Владимиром СЕНЬКО.

— Владимир Ярославович, что, с точки зрения специалиста, входит в понятие «ценности» и как в банке осуществляется работа с ними?

— Это денежные знаки (банкноты, монеты, СКВ, мягкие валюты), а также юбилейные и памятные монеты, драгоценные металлы. Наш департамент проводит политику Национального банка в области организации и регулирования налично-денежного оборота, направленного на обеспечение внутренней и внешней устойчивости официальной денежной единицы, а также на содействие поддержанию стабильности цен. На основе данных по монетарной статистике осуществляется краткосрочное прогнозирование спроса на денежную наличность и определяется необходимое ее количество в обращении. Также решаем вопросы, связанные с производством банкнотов и монет.

— Для решения такого широкого круга вопросов, видимо, требуется немалый штат...

— Да, действительно, в департаменте, кроме экономистов — профессионалов своего дела, — имеется и большой инженерный состав (этого, в частности, требует служба инкассации, которая является одной из структур нашего департамента). Кроме того, в составе департамента — управление эмиссионно-кассовых операций вместе с отделом, который занимается разработкой новых технологий по обработке денежной наличности, а также вопросами применения новых средств и автоматизированных машин по обработке дензнаков. В функции департамента входит определение потребностей республики в такой технике. Нами разработана концепция развития и замены всей технологической цепочки в системе Национального банка.

Во всем мире хорошо известны крупнейшие производители машин для счета и обработки денежной наличности — фирмы «Де ла рю», «GD», «Тошиба», «Си Эс Ай» и некоторые другие, которые являются основными поставщиками техники для операций такого рода. Речь идет о мощных комбайнах настольного и напольного типа, таких как «ISS 300 PS», которые, в частности, могут распознавать фальшивые купюры и даже, получив определенные программы, самостоятельно их уничтожать в on line цикле. К машинам такого типа предъявляются жесткие условия установки, монтажа, адаптации. Эти комбайны работают не только с белорусской валютой. По нашему заказу изготовляют комбайны, которые могут считать до пяти видов банкнот — белорусские, российские, дойчмарки, доллары США и фунты стерлингов. Кстати, мы охотно консультируем те коммерческие банки, которые решают вопросы приобретения для себя такого рода техники.

— Советы, которые дает ваш департамент, являются лишь рекомендациями или же они обязательны для исполнения коммерческими банками?

— Мы никому не навязываем своих советов, но по ряду вопросов коммерческие банки, действительно, должны выполнять требования Национального банка, которые едины для всех. Это вытекает из закона о Национальном банке и закона о банках и банковской деятельности. Например, в вопросах формирования банкнот, их транспортировки и сдачи существует единый подход с целью обеспечения сохранности ценностей, а также безопасности людей, выполняющих эти операции. Ведь в последнее время суммы, которыми оперируют банки, неизмеримо выросли, значительно увеличилась сама денежная масса.

— Вы уже упомянули о машинах, которые самостоятельно «отлавливают» и даже уничтожают фальшивые купюры. Можно ли рассматривать выявление фальшивых денег как еще одну функцию вашего департамента?

— По закону Национальный банк имеет монопольное право на разработку требований к платежности и признакам платежности нашей валюты. В нашем эмиссионно-кассовом управлении есть целый экспертный отдел, сотрудники которого принимают участие в разработке этих требований. Одновременно мы имеем прямую связь более чем с тридцатью банками-эмитентами мира, которые поставляют нам описания и сами образцы выпускаемых ими денежных средств. Мы информируем все коммерческие банки о возможных вариантах и типах подделки валют. Кроме того, у нас налажены хорошие отношения с управлением внутренних дел МВД Республики Беларусь и с представительством Интерпола в Беларуси. Благодаря им в нашем распоряжении имеются все возможные варианты поддельных банкнот и признаки подделанных денег. Мы располагаем мощной базой данных, которую постоянно пополняем через Интерпол. В нашем распоряжении мощные технические средства, которые позволяют уже на уровне состава бумаги определить подлинность банкноты. Параллельно со службами МВД и Институтом криминалистики и криминологии мы проводим работу, которая позволяет выявить подделки любого уровня.

— Недавно делегация Национального банка побывала в Базеле, где проходила европейская конференция производителей монет, а также банков-эмитентов. Что дала эта поездка белорусским банкирам?

— На этой конференции наш Национальный банк стал одним из официальных представителей европейской конвенции по монетам. И отныне мы имеем возможность постоянно участвовать в таких встречах. Надеемся, что в ближайшее время сможем организовать на такого рода конференции наши стенды, на которых продемонстрируем белорусские монеты. Для нас очень важна сама возможность изучения рынка юбилейных и памятных монет, поскольку это направление традиционно считается весьма престижным, ему уделяют огромное внимание центральные банки практически всех государств. Причем речь при этом идет не о каких-то сверхдоходах, а в первую очередь о престиже государства — ведь через эти монеты мир узнает о нашей стране, ее истории, флоре и фауне.

— После некоторого перерыва в Беларуси снова начат выпуск юбилейных и памятных монет. Как будет развиваться эта программа?

— В соответствии с решением правления Национального банка



принята программа основных подходов выпуска памятных монет. В настоящее время разработаны документы, регламентирующие данную деятельность. Ежегодно утверждая план выпуска монет, Национальный банк взаимодействует с заинтересованными ведомствами и организациями — Министерством культуры, Министерством финансов, Академией наук и другими. Они предоставляют нам информацию о том, какие юбилеи известных личностей или же исторических событий отмечаются в этом году, и следовательно, кого или что целесообразно увековечить на памятных монетах. Мы внимательно рассматриваем все пожелания, принимаем решения, утверждаем эскизы и на конкурсной основе находим исполнителя проекта.

— Какие монеты были выпущены в последнее время?

— Первая монета Национального банка выпущена в честь празднования 50-летия ООН. Мы приняли предложение английского королевского монетного двора об участии в руководимой ими монетной программе «ООН-50». Эти монеты выполнены из золота, серебра и медно-никелевого сплава и уже успешно продаются в республике и за рубежом. В 1996 году начат выпуск серии «Беларусь олимпийская»: уже отчеканены монеты, посвященные художественной гимнастике, спортивной гимнастике, биатлону и хоккею — иными словами, тем видам спорта, в которых наши спортсмены показывают наилучшие результаты. По решению Сообщества Беларуси и России 2 апреля 1997 года совместно с Центральным банком России выпущена монета, посвященная созданию Союза.

Неизменным успехом у нумизматов пользуются монеты, посвященные природоохранной тематике, окружающей среде, архитектуре, истории государства. Все это мы обязательно будем учитывать в своей дальнейшей работе.

— Поступают ли уже выпущенные монеты в продажу и насколько трудно их приобрести?

— Сейчас мы завершаем разработку нормативной базы по этому вопросу. Однако мы пока не видим особого желания работать с монетами со стороны Белювелирторга и Министерства связи, которые вполне могли бы взять на себя их реализацию для населения. Предполагается, что через главное управление Национального банка монеты для реализации будут поступать, в частности, в коммерческие банки Беларуси.

— Как в Беларуси решается вопрос утилизации денег, которые отслужили свой срок?

— Это очень сложная и серьезная проблема, которая как дамоклов меч висит над всеми банками-эмитентами, поскольку банкноты, только рождаясь, уже заведомо обречены на гибель. Срок жизни у банкнот разный: мелкие купюры изнашиваются быстрее; чем выше номинал — тем дольше служат деньги. Но в любом случае все они попадают обратно в наш Национальный банк, в котором и происходит их обработка, пересчет, контроль, а потом и утилизация при помощи специальной установки, которая измельчает их в пылеобразную массу или мелкую стружку.

— Каков срок жизни белорусских банкнот?

— От десяти до одиннадцати месяцев «работают» сто-, двухсот-, пятисотрублевые и тысячные купюры; пяти- и двадцатитысячные купюры находятся в обращении год-полтора; сотенная купюра «держится» около двух лет. На срок службы денег оказывает влияние то, как быстро они обращаются, с какой скоростью попадают от населения в банки. Как ни странно, многое зависит не только от качества бумаги, но и от менталитета: если за рубежом люди хранят деньги в партмоне, бумажниках или кошельках, то у нас все по-другому. Если в городе люди относятся к деньгам более-менее бережно, то на селе народ, как правило, кладет купюры комком в карман, что вызывает лишние изломы и потертости.

— Какие услуги оказывает ваш департамент коммерческим банкам?

— Поскольку коммерческие банки работают в соответствии с нормативной базой, созданной Национальным банком, круг вопросов, по которым они обращаются к нам, весьма обширен. В основном они касаются денежного обращения, применения штрафных санкций, эмиссионно-кассовых операций, организации налично-денежного обращения, работы с клиентурой, инкассации. Также коммерческие банки принимают участие в разработке нормативных документов. Кроме того, мы оказываем им инкассаторские и консультационные услуги.

Сегодня многие крупные банки имеют лицензии на право инкассации денежной наличности, и мы контролируем эту деятельность. Если есть нарушения, нами применяются санкции вплоть до изъятия лицензии. Те же, кто лицензии не имеет, пользуются договорными услугами либо Национального банка, либо того коммерческого банка, с которым они заключат договор на обслуживание и выполнение этих видов работ.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

16 февраля 1998 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши новые телефоны/факсы:
220-11-98
220-10-52
Пейджер
278-11-01
(абонент № 2976)

ОБЗОР

Экономика как концентрированный результат политики

Мировые рынки: нефтяной парадокс

Несмотря на все более обостряющуюся обстановку в Персидском заливе, котировки **нефти** на мировых товарных биржах продолжают оставаться достаточно низкими. Нельзя сказать, что трейдеры вообще не реагируют на заявления Белого дома о необходимости военных действий против Ирака или на пока безрезультатные усилия некоторых стран разрешить конфликт мирным путем. Цены, конечно же, колеблются в зависимости от характера поступающей информации. Однако сравнение нынешних котировок с прошлогодними (не говоря уже о тех, что были во время операции «Буря в пустыне») говорит само за себя. Если в начале 1997 года цена нефти на *NYMEX*'е составляла примерно 25 $/баррель, а в феврале—декабре она почти никогда не выходила за пределы коридора 18—21 $/баррель, то в середине января с.г. баррель нефти в Нью-Йорке стоил около $16,5. В прошлый понедельник мартовские контракты продавали здесь за 16,63 $/баррель. (Впрочем, в конце января—начале февраля котировки несколько раз превышали отметку $17.)

На *ARA* и *IPE* нефть традиционно несколько дешевле. Так, 9 февраля на Британских островах мартовские контракты стоили всего лишь 15,27 $/баррель. Таким образом, можно констатировать затоваривание на нефтяном рынке. Причем оно наблюдается даже в отсутствие поставок из Ирака.

Мы уже сообщали о ноябрьской встрече стран—членов ОПЕК в Джакарте, где была достигнута договоренность о расширении экспортных квот. Хотя с того момента прошло чуть более 2 месяцев, представители ОПЕК сообщили о новом увеличении добычи на 10% по сравнению с ранее оговоренным объемом. Таким образом, в настоящее время члены этой организации добывают более 28 млн баррелей нефти в сутки. (Напомним, что на рубеже 1996—1997 годов их объем добычи составлял 26,44 млн баррель/сутки.)

Нежелание некоторых членов ОПЕК признать ошибочность политики расширения квот представитель одной из стран назвал «упрямством за чужой счет». И действительно, например, Саудовская Аравия, обладая огромными запасами (по оценкам экспертов, их хватит примерно на 200 лет), может позволить себе продавать нефть по дешевке. Однако другие государства смотрят в будущее с гораздо меньшим оптимизмом. (Впрочем, Беларуси, как импортеру нефти, низкие цены на мировом рынке выгодны. Хотя происходящие там события лишь косвенно влияют на ситуацию в нашей стране.)



Любопытно, что в ходе проходящих во многих странах дебатов по поводу отношения к возможному удару США по Ираку нефтяная тема почти не затрагивается. А ведь не секрет, что их участники принимают во внимание не только военный и политический, но и экономический аспект проблемы. В этой связи отметим, что в настоящее время мирное разрешение кризиса в Персидском заливе крайне невыгодно некоторым нефтедобывающим государствам, т.к. появление на рынке Ирака способно надолго похоронить их надежды на улучшение конъюнктуры.

Россия: приближается постный день

Изменение нашим восточным соседом принципа начисления таможенных пошлин уже начинает сказываться на конъюнктуре российского рынка **мяса**. Февраль—март с.г. одно из местных СМИ окрестило периодом «релаксации». Во-первых, отмечено резкое снижение количества заключаемых контрактов на импорт мяса, которое традиционно наблюдается после серьезных изменений нормативной базы. (Некоторые эксперты считают, что поставки из-за рубежа уменьшатся, как минимум, на 10%.) Во-вторых, установление нижнего предела таможенной пошлины больше скажется на цене низкосортного мяса, предназначенного для переработки на сосиски, вареную колбасу и т.д. А в настоящее время цены на данные продукты в России оцениваются специалистами как «потолочные», т.е. малейший их рост приводит к резкому падению спроса. Рынок уже ощущает серьезный дефицит фарша из птицы, выступающего субститутом дешевых мясопродуктов. (Отметим, что рост цен на птицу начался задолго до введения новых пошлин. Ежемесячно он составлял около 8%.)

Любопытно, что бывшая всегда значительно дороже говядины свинина уже практически сравнялась с ней по цене. В результате на рынке мороженого мяса доля свинины в общем объеме предложения достигла примерно 65%. Напомним, что основное количество свиного мяса поставляется в Россию из Дании и Франции (соответственно 55% и 35% от общего объема предложения), а российская продукция на местном рынке почти отсутствует.

Учитывая, что цены на свинину в Европе растут медленнее, чем на говядину, в будущем свиное мясо могло бы стать еще более привлекательным для российских потребителей. Однако после введения новых таможенных ставок (отныне на свинину они составляют: 0,25 ЭКЮ — б/к и 0,2 ЭКЮ — н/к; на говядину — соответственно 0,2 и 0,15 ЭКЮ) такой поворот событий вряд ли возможен.

В предыдущие годы на российском рынке мясных изделий наблюдались четкие сезонные колебания: с февраля оптовые цены здесь постепенно снижались, достигая минимума к началу апреля. Специалисты предполагают, что падение спроса, усугубляемое дороговизной, будет происходить и в этом году. Вот только смогут ли в новых условиях адекватно реагировать на такую ситуацию цены?

В настоящее время ответ на этот вопрос российские импортеры ищут в странах СНГ. В качестве наиболее перспективного поставщика мяса нередко называется Украина, тем более что на поставки из этой страны отменен НДС. (По оценкам специалистов, импорт украинской продукции — наиболее рентабельный бизнес в этом сегменте рынка.) Впрочем, сами трейдеры отмечают, что за последние годы поголовье скота в бывшем Союзе снизилось настолько, что определять ситуацию на рынке такие поставки не смогут.

Украина: лед тронулся, господа присяжные заседатели

В прошлом году мы неоднократно затрагивали тему кризиса сбыта украинской фуражной **пшеницы**. В последнее время в Украине отмечается значительный рост спроса на этот товар. По существу, он стал самым ликвидным на внебиржевом рынке. Оживили ситуацию массовые закупки зерна трейдерами из арабских стран и Израиля. Отметим, что интересовала их не только пшеница, но и кукуруза (причём именно фуражная). Пик закупок пришелся на конец января, когда цены на пшеницу колебались в пределах 110—113 $/т, а на кукурузу — 100—105 $/т (условия *DAF* граница Украины). Напомним, что еще 2—3 месяца назад, например, пшеница стоила 90—95 $/т. Впрочем, в настоящий момент на рынке фуражной кукурузы, похоже, вновь намечается затишье.

Можно предположить, что эти события стали «первой ласточкой» новых тенденций, которые, по мнению экспертов, в скором времени будут определять ситуацию на мировом рынке зерна. Согласно прогнозам отдела по вопросам продовольствия ООН (*FAO*), в 1998 году совокупный импорт пшеницы в мире увеличится примерно на 4 млн т и составит 202 млн т. Причем в наибольшей степени вырастет спрос на фуражное зерно. Предполагается, что такая тенденция будет наблюдаться даже несмотря на свертывание ряда программ продовольственной помощи слаборазвитым странам и сокращение закупок государствами Юго-Восточной Азии, переживающими кризис. Любопытно, что на роль главного «быка» на мировом рынке зерна эксперты *FAO* прочат Россию, которая, по их мнению, импортирует в текущем году 1,3 млн т. Кроме того, ожидается значительное снижение объемов поставок из США (с 47,5 до 44,5 млн т) и ЮАР (с 8,5 до 8 млн т).

Такого рода прогнозы уже привели к скачку цен на американских и большинстве европейских бирж. Так, в Париже 1 т пшеницы подорожала на $5,16, на *CBOT*'е — примерно на $3. Снижались цены лишь в Лондоне и Будапеште. Вполне возможно, что именно эти события подтолкнули зарубежных трейдеров к наращиванию закупок в Украине. Если прогнозы *FAO* верны, то остается лишь поздравить наших южных соседей.

Оживление наблюдается и на украинском рынке **сахара**. Цена крупных партий этого товара выросла здесь до 380—390 $/т. Любопытно, что, по мнению поставщиков, достигнутый уровень — далеко не предел. Поэтому уже отмечены случаи приостановки продаж. Напомним, что нынешний объем производства свекловичного сахара в Украине может оказаться значительно ниже, чем внутренние потребности этой страны и квота на беспошлинную поставку в Россию. В таких условиях производителям обеспечен гарантированный сбыт, и попытки взвинтить цены, возможно, станут настоящим бедствием для покупателей.

Беларусь: «понедельник начинается в субботу»

События последних лет убеждают, что в Беларуси появилась новая национальная традиция. Речь идет о принятии нормативных актов, регламентирующих выплату налогов, пошлин и т.д. «задним числом».

Так, с 1 января 1998 года вступило в силу **постановление СМ «О ставках акцизов на подакцизные товары»**. Его жертвой стал спирт. Напомним, что ранее для этого продукта, использующегося для производства ликеро-водочных изделий, существовала льгота. Теперь же она сохранена лишь для спирта, поставляемого для нужд фармакологической промышленности.

Пикантность ситуации заключается в том, что это постановление принято примерно через месяц после вступления в силу, а именно 28 января. Вспоминается известный фантастический роман братьев Стругацких «Понедельник начинается в субботу», в котором для одного из героев время шло в обратном направлении. Наиболее приемлемым для руководства спиртзаводов выходом из сложившейся ситуации стала бы, наверное, покупка машины времени: слетал себе в прошлое и внес коррективы в экономические расчеты предприятия. Потом поехал в будущее, взял деньги, полученные после продажи конечной продукции, и вернулся в настоящее, чтобы заплатить акциз. (К слову сказать, оплату за свою продукцию спиртзаводы действительно часто получают после того, как предприятия торговли реализуют ликеро-водочные изделия.) В общем — фантастика, да и только.

Новый акциз на спирт составляет 1,8 ЭКЮ/л, т.е. на 1 бутылку водки приходится примерно 25.000 руб. Так что в скором времени нас ожидает достаточно значительное подорожание спиртных напитков.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS. СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС». ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной: воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	слоновая кость, серый, светло-зеленый	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50 у.е.	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-производителя
VOLIS COMPANY. САЛОН МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты для руководителей в широком ассортименте	Беларусь	шпон ценных пород древесины	разнообразных цветов и оттенков	звонить	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; доставка по Беларуси, сборка
	рабочие места для персонала						
	мягкая мебель под заказ		кожа, ткань				
	кресла, стулья (для руководителя, персонала)	Италия					
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; сборка, доставка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600 у.е.		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Польша	ткань, кожа, кожзам	различный	от 22 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ. офис (ул. К.Цеткин, 18)	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22..390 у.е.	226-9885 216-9696 276-9996 211-0606	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ИВЦАВИАЦИИ	мебель для офисов: корпусная, для компьютеров; мягкая мебель, стулья	Польша, Тайвань	ламинированная ДСП, велюр, полистирен	черный, металлик, перламутр и др.	договорная	222-5671 222-5623	салон-магазин: ул. Чкалова, 38/2 (здание аэропорта «Минск-1»)
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная плита	пепел, антрацит, махагон	56..270 у.е.	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3 у.е.		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40..341 у.е.		
PRO-TRADE. ул. Гусовского, 4-501	кресла, стулья	Беларусь, Польша, Чехия, Италия, Сингапур	особопрочное покрытие меламин защищает нашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (светло-коричневый), бук (светло-коричневый), махагон (вишневый)	оптимально доступные и конкурентные цены	253-3077 254-3248 254-4096 259-6770	торговля со склада (90%), большой ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
ТУССОН. ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Synthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113..2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
ЮРАТЭ СИСТЕМ. Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18 у.е.	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40 у.е.		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35..700 у.е.	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY. САЛОН МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни под заказ	Беларусь	звонить		254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; доставка по Беларуси, сборка
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15..790 у.е.	216-9696 276-9996 211-0606	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4), офис (ул. К.Цеткин, 18)
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400 у.е.	228-3608 диспетчер: 278-7850	ул. Филимонова, 7 (магазин «Промтовары»), 10%-я скидка оптовым покупателям

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
ТОРГОВОЕ ДИЗАЙН ОБОРУДОВАНИЕ ИЗГОТОВЛЕНИЕ бел ассоль	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимер	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка: ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
КОМАНДОР. ул. Калиновского, 21. САЙКЛ	универсальная система стеклянных кубов; прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	компьютерный дизайн интерьеров, доставка, установка; сроки - немедленно
	универсальная система стальных труб: потолки, вешала, стеллажи		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки из ДСП		ламинат				
	женские, мужские и детские манекены для демонстрации верхней и нижней одежды		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						
	холодильное оборудование				договорная		
ТРЕЙДЛАЙН	горки, холодильники, витрины					236-7470 236-9813	-

СТИЛЬ

Миланский вещизм

В Италию надо ехать за... мебелью. Конечно, здесь можно побывать, чтобы увидеть Колизей и палаццо Медичи, полюбоваться шедеврами Микеланджело и Леонардо, покататься на венецианской гондоле или побродить среди руин Помпеи. Но если вы обустраиваете дом и хотите приобрести для него все самое лучшее, то не стоит отвлекаться на достопримечательности — не успеете всласть походить по магазинам и фабрикам, чтобы купить все необходимое.

Неудивительно, что именно итальянцы придумали традицию выбрасывать под Рождество из окон надоевшие одежду и утварь. В Италии производится столько мебели, что складировать ее, видимо, негде. Каждый год 2 десятка павильонов Миланского мебельного салона забиты новыми коллекциями. Куда девается все произведенное в прошлом году, просто непонятно.

Знаменитый салон собирает дизайнеров, производителей, продавцов, покупателей мебели со всего мира. Всю неделю город живет выставкой — в галереях и бутиках каждый вечер проходят презентации, коктейли, вечеринки и вернисажи, связанные с современным дизайном. И если вам посчастливилось побывать в Милане в апреле, то вы непременно превратитесь в человека, одержимого прогрессивными идеями интерьера. Впрочем, в любое другое время года здесь тоже есть на что посмотреть.

Сюда стоит приехать, чтобы найти уникальный, авторский предмет, сделанный будто бы специально для вас. В него надо влюбиться, чтобы потом каждый день радоваться, что эта вещь живет с вами в одном доме. Поверьте, творения знаменитых итальянских дизайнеров этого достойны.

Возьмем, к примеру, мебель от Пьеро Форнасетти (1903—1988). Даже едва знакомый с его творчеством человек безошибочно различит неповторимый стиль знаменитого скульптора, декоратора, сценографа, издателя книг по искусству. Разве можно забыть диван с изображением заполненной людьми театральной ложи, где каждый человек по-своему переживает спектакль? Или шкаф-бюро, в котором, как в доме, есть фасад с дверями-дверцами, крыша-крышка и внутренний интерьер — лестницы, колонны, фризы. Глядя на вещи от Форнасетти, вы будете вспоминать оригиналы великой архитектуры, которые предстают в его мебели величественными, но понятными и близкими.

Самое знаменитое изображение художника — загадочное женское лицо, которое можно увидеть на тарелках, стульях, циферблатах часов и шарфиках из серии «Темы и вариации». Она — подсмотренная в дамском журнале прошлого века — стала его Джокондой. Форнасетти повторил ее изображение более 500 раз — романтично и сюрреалистично, в профиль и анфас, в виде маски, озера, луны, цветка, с усами, с сигаретой...

Сегодня дело мастера продолжает фирма *Fornasetti by C.Galli*. Компания *Antonangeli* по эскизам Форнасетти и его сына выпускает осветительную продукцию.

Когда представители фирмы *Zanotta* называют свои вещи продолжением древней традиции «драгоценной» мебели, они не лукавят. Все изделия здесь авторские. Причем их создатели весьма имениты: Алессадро Мендини, Алессандро Гуэррьеро, Бруно Грегори. Некоторые предметы изготовлены в единственном экземпляре, другие — сериями не более 9 штук. Лучшие материалы, высочайшая техника — все это делает мебель поистине уникальной. Например, как бы напечатанные с помощью трафарета на смешном сундуке названия стихий — земля, вода, огонь, воздух — на поверку оказываются инкрустацией в старинной технике маркетри с использованием ценных пород древесины, а простенький столик в стиле кафе 60-х годов, как выясняется, отделан не пластиком, а дорогой кожей с нанесенным лазером узором.

Кстати, в Милане можно купить не только целый предмет, но и отдельный его фрагмент. Например, не кровать, а одну спинку. Это может быть *Metopa* Рикардо Дализи, где позолоченные человечки с сердцами на веревочках бродят по зеленым завиткам, или изголовье из коллекции *Neolia* Андреа Бранци, где на стене из матового стекла летят тени ласточек, цветов и звезд.

Лампы, вазы, стулья знаменитых мастеров сегодня можно увидеть не только в магазинах, но и в музеях современного искусства. Пройдет немного времени, и они останутся лишь в музеях и домах счастливцев, вовремя приобревших этот антиквариат будущего.

К вещам, по которым будут судить о нашей эпохе, относятся и лампы *Luceplan*. Они получили множество призов и дизайнерских наград за новизну формы и открытия в области технологии. Углеродные волокна, поликарбонат, токопроводящие детали, эргономичная современная форма, тотальная продуманность... Однако при внешней авангардности эти лампы удивительно романтичны.

В магазине компании *Memphis* можно найти ширмы и книжные полки Этторе Сотсаса, столы Микеле де Луччи, кресла Марко Занини, Беппе Катурельи. Отдельного внимания стоит шезлонг от Андреа Бранци, в который, несмотря на самый совершенный техностиль, так и хочется поместить мадам Рекамье. Особенно забавно смотрится рядом с таким шезлонгом туалетный столик американского классика Майкла Грейвса, будто бы сложенный из разноцветных детских кубиков.

Юмор присутствует практически во всех современных дизайнерских разработках. Встречаясь с этими вещами, хочется улыбнуться — а это уже немало в нашей жизни. Ну разве не веселее станет на душе, когда сядешь в совершенно прозрачное кресло «Привидение» у стола «Иллюзия», чью стеклянную столешницу покрывает скатерть из ... стекла. Эти предметы из уникального гнутого хрусталя удобны, эргономичны и вполне прочны. Но настоящий их смысл не только в банальной практичности. Скорее здесь можно говорить о философии: мир хрупок и иллюзорен. Прозрачность позволяет воспарить над ним, посмотреть сквозь, увидеть обнаженную суть вещей... Тем, кому трудно лишиться материальной опоры, стоит заглянуть в демонстрационный зал компании *Matteograssi*, которая уже больше века производит аксессуары и мебель, отделанные натуральной кожей.



Словом, в Милане можно отыскать замечательные предметы в любом стиле — классическом, современном, *high-tech*. Вы непременно захотите увезти с собой все. Однако цены таких «сувениров» могут приближаться к аукционным. Поэтому, прежде чем влюбиться в мебель, поинтересуйтесь о предстоящих затратах.

Не огорчайтесь, если вам не удастся купить все, что понравилось. Главный итог такой поездки — не сами вещи, а отношение к ним. Ведь после осмотра мебельных сокровищ Милана вам не захочется загромождать квартиру случайными предметами, а значит, вы на верном пути. И этот путь рано или поздно вновь приведет в Италию.

По материалам журнала «Вояж»

СОВЕТЫ

Цвет ваш или не ваш?

Обдумывая цветовое решение той или иной комнаты, нужно учитывать множество факторов. Например, на какую сторону обращены окна (если на север — лучше предпочесть теплые тона, на юг — холодные), качество осветления, наконец, какая это зона — кухня или гостиная, детская или кабинет. Если помещение предполагается сдавать внаем, оно должно выглядеть стандартно. Если же вы собираетесь здесь жить сами — тогда можно и пофантазировать.

Насыщенные, яркие тона располагают к общению и потому особенно уместны в гостиной или столовой. Цвета, которые ассоциируются с чистотой и водой (белый или голубой), хороши для ванной, но не подходят для кухни. Для нее, как и для столовой, разумнее выбрать «съедобные» тона — желтый, оранжевый, мягкие и теплые оттенки красного и белого.

Помните, что яркие стены зрительно уменьшают пространство, а темные — увеличивают. Так, красный, оранжевый и желтый помогут сделать огромное помещение с высоким потолком и малым количеством мебели — например, столовую — меньше и уютнее. Черный и белый, синий и фиолетовый, наоборот, увеличат комнату.

Подумайте, как будут сочетаться выбираемые вами цвета с мебелью и другими элементами интерьера. Ведь, например, соседство красного и зеленого неприятно, его трудно воспринимать, особенно если цвета даны в равных пропорциях.

Хорошим фоном для любого цвета может служить ярко-желтый. В Китае на желтом предпочитали демонстрировать коллекции фарфора. На желтой стене хорошо делать роспись по трафарету.

Художники и психологи отмечают, что каждый цвет вызывает определенные ассоциации. Кроме того, выбор цвета индивидуален и связан с характерными чертами личности. Некоторые специалисты считают, что всякий цвет имеет вкус, запах, тактильные характеристики и даже тональность. На их взгляд, цвет воздействует на людей физически, вызывая определенные ощущения: если глаз затронут и заворожен качеством краски, то человек испытывает удовлетворение, как гастроном, взявший в рот вкусный кусочек. Например, французский художник Делакруа заметил, что желтый, красный и оранжевый представляют собой идеи радости и богатства.



По мнению психологов, **желтый** цвет подходит для творческих людей, ведущих активный образ жизни, легко приспосабливающихся к любой обстановке. В то же время он может раздражать и восприниматься негативно.

Красный ассоциируется с возбужденным состоянием, общением. Умело подобранные оттенки этого цвета хорошо смотрятся в холле, кухне, детской, гостиной. Красные декоративные элементы сделают оформленную в холодных тонах комнату более уютной и жилой.

Оранжевый цвет — бодрящий, теплый — ассоциируется со вкусом и цветом фруктов. Выходящую на север комнату можно оформить в ярко-оранжевых тонах или использовать «мягкие» оттенки, например, персик, имбирь.

Зеленый считают цветом консерваторов и упрямцев. Некоторые специалисты называют его самой спокойной краской: она ничего не хочет, никуда не зовет. Это постоянное отсутствие всякого движения благотворно действует на утомленных людей. Однако после отдыха обстановка в зеленых тонах может прискучить.

Темный **сине-зеленый** цвет способствует концентрации, его рекомендуется использовать при оформлении стен офиса или кабинета. По мнению психологов, синие тона ассоциируются с ночным небом и сном, поэтому они хороши для спальни.

Коричневый цвет предпочитают люди, которые нуждаются в физическом комфорте, чутком и нежном отношении. Ванные комнаты с коричневыми стенами были к моде в 70-х годах. Однако такое увлечение быстро прошло, т.к. коричневый плохо отражает свет и его нельзя использовать при искусственном освещении. Светлый оттенок коричневого — беж уместен для оформления почти любой зоны дома.

Фиолетовый цвет подходит для эстетов, склонных к мистицизму. Дизайнеры предлагают использовать в интерьере мягкие и спокойные оттенки фиолетового.

Серый цвет нейтрален, спокоен и немного «тяжел». Он хорошо сочетается с другими красками, но может показаться скучным и однообразным.

Белый и черный цвета элегантны, изысканны и глубоко символичны. Черные и белые интерьеры были модны в конце 19—начале 20 века. Например, писатель Оскар Уайльд, законодатель мод, заботившийся о воспитании вкусов, был одним из знаменитых заказчиков белого интерьера.

Черный цвет — самая беззвучная краска. Черные стены раздвигают границы комнаты, делая их как бы размытыми. Гладкие отражающие поверхности черного цвета (например, панели из мрамора) можно использовать для оформления комнаты с очень хорошим дневным освещением — веранды или холла большого размера. Черная зеркальная плитка подойдет для ванной.

Белый цвет — абсолют, «великий уравнитель» в архитектуре. Это цвет снега и льда, молока и мороженого. Он хорошо отражает свет и зрительно увеличивает размеры комнаты, поэтому его можно посоветовать для маленьких помещений со слабым естественным освещением. Особенно удачен белый цвет для ванной. Светло-серый и белый хороши для большой комнаты в мансарде с огромными окнами на северную сторону. Эти тона подчеркнут здесь мягкость и равномерность естественного освещения.

При работе с цветами важна правильная оценка сочетаний и оттенков. Поэтому, берясь оформлять свой дом, не бойтесь экспериментировать. В конце концов, перекрасить стену проще, чем заменить гарнитур или перенести перегородку.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ТЕНДЕНЦИИ

Реабилитация пластмассы

Сегодня пластик проникает практически во все сферы жизни и становится одним из материалов, определяющих имидж конца столетия. Западные дизайнеры охотно используют пластмассу при изготовлении самых разнообразных предметов: столов, стульев, полок, шкафов, ламп, ваз, детских игрушек и др. В этих изделиях пластик прекрасно сочетается с алюминием, сталью и деревом.

Современная пластмасса подобна хамелеону. Она может быть мягкой, как подушка, или гладкой и упругой, как фанера. Например, дизайнер по текстилю Розалин Фарлей путем добавления хлопковолокна в волнистый полипропилен изготовила новую версию холста, отличающегося повышенной прочностью. Что же касается цветов, то сегодня пластик трудно упрекнуть в агрессивности — преобладают нежные и естественные тона, как, например, в коллекции предметов для дома и офиса немецкой компании *Authentics*. Одна из ее разработок — полупрозрачный материал, похожий на стекло, но по сравнению с ним более прочный. Среди фирм-производителей, работающих с пластиком, также можно отметить известную итальянскую компанию *Alessi*, выпустившую в 1997 году не характерную для себя серию оригинальных вещей с использованием полимеров.

С изменением технологий производства пластика исчезли и прежние предрассудки потребителей относительно этого материала. Современные пластмассовые изделия могут удовлетворить самые разнообразные вкусы.

Сегодня трудно сказать, удастся ли пластику занять прочное место на рынке мебели. В 60-е годы будущее пластиковых изделий представлялось радужным. Мир с интересом следил за новыми разработками в этой области. Итальянский дизайнер Джо Коломбо делал стулья в «космическом» стиле для компании *Kartell* — лидера в производстве полимеров. Английский художник Роджер Дин создал для фирмы *Hille* надувное сиденье из ПВХ, имевшее «психоделический» образ. Громоздкая металлическая домашняя утварь стремительно заменялась легкими и яркими изделиями из пластика. Однако первоначальный восторг быстро прошел.

Сегодняшний пластиковый бум обещает быть не таким кратковременным. Ведь за 30 лет ведущие производители приобрели достаточный опыт, чтобы не повторять прежних ошибок.

Стоимость пластиковой мебели пока достаточно высока, но она будет снижаться по мере наращивания производства. Уже сейчас такие компании, как, например, *Hille*, выпускают стулья из пластика огромными партиями. Будущее такой мебели связывают с созданием нового материала — полупрозрачного полипропилена.

Неограниченные возможности формообразования, появление разнообразных цветов и фактур, высокие потребительские свойства и экологичность современного пластика делают его поистине универсальным материалом.

По материалам печати

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,5 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230 (0212) 963-609
	подвесные потолки Owacoustik (600 x 600 мм)	Германия	от 9,75 у.е./кв.м		
	стеновые пластиковые панели Dumaplast NV.SA (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 16,8 у.е./кв.м		
	покрытие Astroturf - «искусственная травка» (0,91 x 17 м)		21 у.е./п.м		
	винилискожа (ширина - 1,37 м)	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, у.е.	Телефон
ДАГМА	линолеум на вспененной основе	Индия, Франция	1,3..3,0	200..300	от 4	236-1230 (0212) 963-609
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1..3,0	200, 300	от 5,2	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75	
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3..11	200, 400	от 2,7	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15..28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 15	5..10% от цены заказа	от 115	10..15% от цены заказа	от 200	10..15% от цены заказа	268-3200 266-3835

СОДЕРЖАНИЕ

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	P/100	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	596	ICS	230-6401, 230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ZIDA	K5/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	535	ZIDA	234-9866
IBM PC	P/133	256	8	1700	ISA/PCI	14"	28	?	1	PCI	изм.конф., склад	12	675	IBA	210-1268 (4 линии)
ICS	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	K5 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	573	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	599	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	512	16	1350	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	719	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp.80W, серт.РБ	24	688	ICS	230-6401, 230-6482
IBM APTIVA	P/133	256	16	2000	ISA/PCI	15"	28	IBM	1	PCI	8xCD, мультимедиа	2	1620	IBA	210-1268 (4 линии)
ICS	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	630	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	644	ICS	230-6401, 230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
R-Style Proxima MCe	P/150	256	16	1300	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel, 430VX, MT, S3Trio64V2, 16-bit SB, 16xCD, Sp.	24	790	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	P/166MMX	256	8	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	575	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	IBM P/166MX	256	8	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 CPU, S3V2, mouse&Pad	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/166MMX	256	8	1270	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	575	ZIDA	234-9866
VP-80 IBM 6x86MX	P/166	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	575	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-87 IBM 6x86MX	P/166	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	605	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
IBM PC P	P/166MMX	256	8	1700	ISA/PCI	14"	28	?	1	PCI	изм.конф	24	729	IBA	210-1268 (4 линии)
БТК	P/166MMX	256	16	?	EIDE/PCI	от 14"	28	?	1	PCI	изм.конф.	24	от 620	КАСМИН	210-0756, 235-8282
ZIDA	P/166MMX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	590	ZIDA	234-9866
Jet	IBM P/166MX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 CPU, S3V2, mouse&Pad	24	575	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166MMX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	590	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/166MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	628	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	744	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp.80W, серт.РБ	24	713	ICS	230-6401, 230-6482
NTT-750	P/166MMX	512	16	1600	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, Samsung, серт.РБ	30	670	NTTS (TAIR)	229-2999
ARISTO	P/166MMX	512	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel, 430TX, MMX support, ATX chassis, S3Trio64, изм.конф., серт.РБ	24	750	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
VP-81 IBM 6x86MX	P/166	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	590	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ZIDA	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	600	ZIDA	234-9866
Jet	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-70	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	655	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-68	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	620	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-68 IBM 6x86MX	P/166	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	620	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ФИНИСТ	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	702	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, SIS, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	677	ASBIS	249-5792, 214-7767
IC	P/166MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, LG44i	1	PCI	SDRAM, лиц.N 298	36	780	ИНТИС	211-1783, 210-2859
Micron ClientPro VXE	P/166MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Diamond Stelth 3D 2200 2(4)Mb, Smart, USB, DMI, США	36	1049	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ZIDA	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	610	ZIDA	234-9866
Jet	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	625	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/166MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	659	ICS	230-6401, 230-6482
ZIDA	P/166MMX	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	630	ZIDA	234-9866
NTT-751	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, Samsung, серт.РБ	30	708	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	673	ICS	230-6401, 230-6482
VP-86 IBM 6x86MX	P/166	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	660	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-70	P/166MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	695	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-81 IBM 6x86MX	P/166	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	630	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-68	P/166MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	660	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-88 IBM 6x86MX	P/166	512	16	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	705	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-81 IBM 6x86MX	P/166	512	16	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	675	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
БТК	P/166	256	32	?	EIDE/PCI	от 14"	28	?	1	PCI	Cyrix, изм.конф.	24	от 580	КАСМИН	210-0756, 235-8282
БТК	P/166MMX	256	32	?	EIDE/PCI	от 14"	28	?	1	PCI	изм.конф	24	от 760	КАСМИН	210-0756, 235-8282
Jet	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	IBM P/166MX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 CPU, S3V2, mouse&Pad	24	645	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/166MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	650	ZIDA	234-9866
ZIDA	P/166MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	710	ZIDA	234-9866
IBM PC 300GL P	P/166MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, internet adapter	36	1420	IBA	210-1268 (4 линии)
NTT-752	P/166MMX	512	32	2500	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, Samsung, серт.РБ	30	744	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	P/166MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	775	ASBIS	249-5792, 214-7767
VP-71	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	725	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Micron ClientPro VXE	P/166MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Diamond Stelth 3D 2200 2(4)Mb, UDMA, Smart, USB, DMI, США	36	1205	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	P/166MMX	256	32	3200	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	775	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Micron Millenia MME	P/166MMX	512	32	4000	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	24xCD, SDRAM, Diamond Stelth 3D 2000 Pro, SB, Sp., Smart, USB, DMI, США	36	1470	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-68	P/166MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	735	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-71	P/166MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	770	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-72	P/166MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	840	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	P/200MMX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	635	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/200MMX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	620	ZIDA	234-9866
Jet	IBM P/200MX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 CPU, S3V2, mouse&Pad	24	605	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/200	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	647	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/200MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	657	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/200MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp.80W, серт.РБ	24	742	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/200MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2, EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	772	ICS	230-6401, 230-6482
NTT-520	P/200MMX	256	16	1600	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, IBM CPU, Samsung, серт.РБ	30	657	NTTS (TAIR)	229-2999
R-Style Proxima FC	P/200MMX	512	16	1700	EIDE	?	?	?	2	PCI	ASUS TX-97, ATX, Diamond 3D 2000, S3VirgeDX, Win95 OCR, 3M mouse pad	24	1055	ТУССОН	236-4288, 236-5931
R-Style Proxima FC	P/200MMX	512	16	1700	EIDE	?	?	?	2	PCI	ASUS P/I-AP56TV/100/V1, 24xCD, ATI VideoExpr., ASUS 3D Sound, Win95 OCR	24	1234	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP-76	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	705	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ZIDA	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	630	ZIDA	234-9866
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	733	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, SIS, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	722	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC P	P/200MMX	256	16	2000	ISA/PCI	14"	28	?	2	PCI	изм.конф	24	803	IBA	210-1268 (4 линии)
ZIDA	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	650	ZIDA	234-9866
Jet	IBM P/200MX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 CPU, S3V2, mouse&Pad	24	640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	688	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	701	ICS	230-6401, 230-6482
R-Style Proxima FCa	P/200MMX	256	16	от 1750	IDE	?	?	?	1-2	PCI	Intel, 430VX, MT, S3Trio64V2, ULTDA DMA	24	от 725	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Jet	P/200MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&pad	24	706	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/200MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	680	ZIDA	234-9866
ZIDA	P/200MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	760	ZIDA	234-9866
Jet	P/200MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&pad	24	785	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC 300GL P	P/200MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, internet adapter	36	1630	IBA	210-1268 (4 линии)
NTT-522	P/200MMX	256	32	2500	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, IBM CPU, Samsung, серт.РБ	30	731	NTTS (TAIR)	229-2999
IC	P/200MMX	256	32	2500	PCI	14"	28	LR, LG44i	2	PCI	SDRAM, лиц.N298	36	1015	ИНТИС	211-1783, 210-2859
ФИНИСТ	P/200MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	806	ASBIS	249-5792, 214-7767
VP-77	P/200MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	775	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2600	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson FX-1170	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	465	ICS	230-6401, 230-6482
Epson FX-2170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 440 cps	12	575	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	571	ICS	230-6401, 230-6482
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, рус., склад	12	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	406	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LQ-100	A4, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., склад	12	158	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LQ-100	A4, 24pin, 360dpi, 240cps, кабель	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус., склад	12	654	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	290	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус., склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, кабель	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	от 275	КАСМИН	210-0756, 235-8282
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	182	ICS	230-6401, 230-6482
Oki ML 3321	A3, 9 pin, 435 cps draft, 73tpi NLQ, 136 colomn	12	от 349	КАСМИН	210-0756, 235-8282

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-240	A4, 720x360, 3,5ppm, фотореализм, рус., склад	12	165	НИКС	268-5895
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3.5ppm, цв., рус., фотореализм	12	?		
Canon BJC-4200	A4, 720x360dpi, 4.5ppm, цв., рус., фотореализм	12	?		
Canon BJC-5500	A2, 720dpi, 4,5ppm, цв., профессиональный	12	?		
Canon BJC-620	A4, 720dpi, проф., цв., фотореализм, рус.	12	?		
Canon BJC-4550	A3, 720x360, фотореализм, склад	12	415	НИКС	268-5895
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2,5ppm, 128Kb, рус., склад	12	441	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 9 pin, 360dpi, 300 cps	12	455	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson Stylus 1520	A2, 1440x720dpi, 3ppm, 256Kb, net, рус., склад	12	922	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 2,5Kb, возм.цв., рус., склад	12	155	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus 200	A4, 720dpi	12	150	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson Stylus 300C	A4, 720dpi, 4ppm, 10Kb, рус., цв., склад	12	188	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 400C	A4, 720dpi, 4ppm, 10Kb, рус., цв., склад	12	228	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	278	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32Kb, net, цв., рус., склад	12	428	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	910		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	220		
Epson Stylus Color 600	A4, 1400x720dpi	12	285		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	440		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128Kb, net, рус., склад	12	1056	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64Kb, 6 цв., склад	12	470	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi	12	495	NTTS (TAIR)	229-2999
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm, color, склад	12	210	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, foto	12	от 224	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 219	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 2/0.7ppm, кабель	12	224	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	210	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 5ppm, 512Kb, цв., рус., склад	12	219	ICS	230-6401, 230-6482
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	265	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600x600dpi, 4ppm, с фотокартриджем	12	от 269	КАСМИН	210-0756, 235-8282
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	12	265	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 3/1.7ppm, photo Kit, 3 картриджа	12	270	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 7ppm, Color, склад	12	365	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Lexmark CJP 1000	A4, 600x300dpi, 3 ppm, CD+ПО, цв.	12	160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Lexmark CJP 2030	A4, 600x300dpi, 3 ppm, полноцв.	12	225	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Lexmark CJP 3000	A4, 600x300dpi, 5 ppm, полноцв., рус.	12	272	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Lexmark CJP 7000	A4, 1200dpi, 8 ppm, тв.чернила, полноцв., рус.	12	415	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Lexmark 1000 CJP	A4, 600dpi, 3ppm, 1 картридж, серт.РБ	12	157	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 1020 CJP	A4, 600x300dpi, 3ppm, 1 картридж, серт.РБ	36	160	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030 CJP Photo	A4, 600x300dpi, 3ppm, 2 картриджа, серт.РБ	12	270	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030 CJP	A4, 600x300dpi, 3ppm, 2 картриджа, серт.РБ	12	225	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2050 CJP Photo	A4, 600dpi, 5ppm, 2 картриджа, серт.РБ	12	310	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 3000 CJP	A4, 600x300dpi, 5ppm, 2 картриджа, серт.РБ	12	272	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 7000 CJP	A4, 1200dpi, 7ppm, 2 картриджа, серт.РБ	36	499	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 600x300dpi, 3ppm, возм.цв., рус., DOS, а/подача	18	149		
Olivetti JP 170C	A4, 600x300dpi, 3ppm, полноцветный, рус., а/подача	18	175		
Olivetti JP 370	A4, 600x300dpi, 3ppm, возм.цв., рус., а/подача	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi, 6ppm, проф., полноцв., фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	397	ICS	230-6401, 230-6482
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	399	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	999	NTTS (TAIR)	229-2999
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	420	ICS	230-6401, 230-6482
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	417	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	410	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 5ppm, 1Mb, кабель	12	417	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	425	ZIDA	234-9866
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 405	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, кабель	12	837	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lexmark Optra E+	A4, 600dpi, 6ppm, серт.РБ	12	493	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, серт.РБ	12	1795	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra N	A3, 600dpi, 24ppm, серт.РБ	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra S 1250	A4, 1200dpi, 12ppm, серт.РБ	12	1497	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra S 2450	A4, 1200dpi, 24ppm, серт.РБ	12	3177	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra SC 1275	A4, 1200dpi, 12ppm, color, серт.РБ	12	5555	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482

ВИДЕОПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mitsuihsi	принтеры, расходные материалы	12	от 700	БЕЛОРИТ	261-2122, 268-1401

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	300x1200dpi, BiDi, color 24bit, gray 256, рус., OCR, склад	12	308	ICS	230-6401, 230-6482
Epson GT 5000/9000/9500		12	от 295	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson PhotoPC-500	цифр. ф/камера, 640x480x24bit, 30f+LCD mon+SIMM 2Mb	12	389	ICS	230-6401, 230-6482
Mustek	ручные, планшетные, листовые	12	от 95	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Paragon 600/1200 SPII	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	180/320	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000 P	Ф4, 600x300dpi, 24bit color	12	170	НИКС	268-5895

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CTX	14", 1024x768, Digital	12	178	НИКС	268-5895
Daewoo CMC-1509	15", 1280x1024, Digital, 85Гц, OSD, multimedia	12	290	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85Гц, OSD	12	250	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Daewoo CMC1511	15", 1024x768, NI LR, MPRII, 85Гц, Dig.	12	250	ZIDA	234-9866
LG Studioworks 55i	15", 0.28, 1280x1024, MPRII, Digital	12	235	НИКС	268-5895
LG Studioworks 55i	15", 1024x768, NI LR, MPRII, Dig.	24	240	ZIDA	234-9866
Mag Innovision DX-700T	17", 0.26, 1280x1024, 30-65/50-150кГц, 60Гц, dig., TCO'92	36	630	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung 400B	14", 1024x768, Digital	12	185	НИКС	268-5895
Samsung 400b	14", 0.28, 1024x768, MPRII, 85Гц	30	203	СОТА	268-4777, 268-4167
Samsung 500S/MS	15", 0.28, 65МГц, Dig, 50-100Гц, Multinedia, склад	12	301/312	ICS	230-6401, 230-6482
Samsung SyncMaster 700Gbi	17", 0.26, 1600x1280, 67Гц, 30-85/50-160кГц	36	799		
Samsung SyncMaster 500p	15", 0.28, 1280x1024, 60Гц, 30-54/50-120кГц, TCO'95	36	386		
Samsung SyncMaster 500s	15", 0.28, 1024x768, 60Гц, 30-54/50-120кГц	36	304		
Samsung SyncMaster 700Mp	17", 0.26, 1600x1280, 67Гц, 30-85/50-160кГц, 2x4W Sp.	36	805		
Samsung SyncMaster 700s	17", 0.28, 1280x1024, 60Гц, 30-69/50-160кГц	36	595		
Samsung 400b	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц	12	185	ZIDA	234-9866
Shamrok	14", 0.28, 800x600, NI LR, MPRII, 75Гц	12	165	ZIDA	234-9866
Sony 100ES	15", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Dig.	36	365	ZIDA	234-9866
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	365	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100GS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	440	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES	17", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Dig.	12	670	ZIDA	234-9866
Sony 200SFT/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TVM AS5S	15", 0.28, 768x1024, Digital, 85Гц, OSD	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E641	14", 0.28, 1024x768, MPRII, 85Гц	18	189	СОТА	268-4777, 268-4167
ViewSonic E655	15", 0.28, 50-120Гц, 70МГц, цифр., OSD, склад	12	301	ICS	230-6401, 230-6482
ViewSonic V655	15", 0.28, 1024x768, MPRII, 100Гц	30	318	СОТА	268-4777, 268-4167

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3,5" Basf, 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, тефлон	12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
3,5" 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb (10 шт.)	+	от 5	МЕДКОР	220-2356, 210-4316
3,5" 3M	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7.5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3,5" Basf DOS format	1.44Mb (10 шт.)	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DVD-ROM Pioneer	DVD-ROM Kit 8x Pioneer+CineMaster card	12	382	ICS	230-6401, 230-6482
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт, скидки	12	160	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
МО диски Verbatim, Fujitsu, Basf, 3M, 3,5"(128/230/640Mb), 5,25"(650/1300/2600Mb)		12	от 8	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 60.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 220-11-98, 220-10-52, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	P/233MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	842	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/233MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp. 80W, серт.РБ	24	926	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/233MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	957	ICS	230-6401, 230-6482
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	815	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, SIS, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	790	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	872	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/233MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	886	ICS	230-6401, 230-6482
NTT-720	P/233MMX	512	16	2500	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, Virge DX, Samsung, серт.РБ	30	848	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	P/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	887	ASBIS	249-5792, 214-7767
VP-83	P/233MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	855	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
IBM PC NT300GL P	P/233MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	SDRAM, Win95, internet adapter	36	2800	IBA	210-1268 (4 линии)
NTT-722	P/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, Virge DX, Samsung, серт.РБ	30	969	NTTS (TAIR)	229-2999
VP-84	P/233MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, Fujitsu, серт.РБ	24	970	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	K6/200MMX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital, mouse&Pad	24	590	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	K6/233MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	K6, 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	744	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	K6/200MMX	512	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	K6, 430VX, S3V2, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	715	ICS	230-6401, 230-6482
Jet	K6/233MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital, mouse&Pad	24	675	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital, mouse&Pad	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VENUS-200	PPro/200	256	16	2100	EIDE	15"	28	MPRII	4	PCI	Intel, 440FX, Matrox MGA 2Mb, ATX chassis, изм.конф., серт.РБ	24	1520	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Jet	K6/200MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital, mouse&Pad	24	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital, mouse&Pad	24	735	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PPro/200	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 440FX, Seagate, DTK, серт.РБ	36	1348	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	PII/233MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1030	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ATLANTA	PII/233	512	16	3200	EIDE	15"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ATX chassis, ATI GT 3D Rage II 4Mb, изм.конф., серт.РБ	24	1500	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	LR, NI, MPRII	?	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP	24	740	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1075	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1091	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	1207	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp. 80W, серт.РБ	24	1176	ICS	230-6401, 230-6482
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1160	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Micron ClientPro XLU	PII/233	512	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	24xCD, SB16, Number Nine 128 Serie II 3D, USB, DMI, США	36	1720	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1105	ICS	230-6401, 230-6482
IBM PC 300XL P	PII/233MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, internet adapter	36	2180	IBA	210-1268 (4 линии)
ФИНИСТ	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	36	1206	ASBIS	249-5792, 214-7767
Atlanta VP	PII/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1170	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	PII/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1275	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/233MMX	512	32	4200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1150	ICS	230-6401, 230-6482
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, Trident, Samsung, серт.РБ	30	1227	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/233MMX	512	32	6400	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1259	ICS	230-6401, 230-6482
ФИНИСТ	PII/233MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	36	1312	ASBIS	249-5792, 214-7767
Micron Millenia XKU	PII/233	512	64	3200	EIDE/PCI	?	?	?	4	AGP	32xCD, SDRAM, SB, Sp., Diamond Viper V330 AGP, UDMA, США	36	1999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/233AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1395	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-266

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	PII/266MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1194	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/266MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	1309	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/266MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp. 80W, серт.РБ	24	1279	ICS	230-6401, 230-6482
Jet	PII/266MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1208	ICS	230-6401, 230-6482
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	36	1366	ASBIS	249-5792, 214-7767
Atlanta VP	PII/266AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1130	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/266AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1300	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	PII/266MMX	512	32	4200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1253	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/266MMX	512	32	6400	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1382	ICS	230-6401, 230-6482
Jet	PII/266MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	LR, NI, MPRII	?	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	970	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	36	1462	ASBIS	249-5792, 214-7767
Micron Millenia XKU	PII/266	512	64	4000	EIDE/PCI	?	?	?	4	AGP	32xCD, SDRAM, SB, Sp., Diamond Viper V330 AGP, UDMA, США	36	2420	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/266AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, AGP, Fujitsu, серт.РБ	24	1525	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1470	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-300/500

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	PII/300MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1359	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/300MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	1471	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/300MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp. 80W, серт.РБ	24	1441	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/300MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1370	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/300MMX	512	32	4200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1415	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	PII/300MMX	512	32	6400	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel, 440LX, AGP, EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1523	ICS	230-6401, 230-6482
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	36	1543	ASBIS	249-5792, 214-7767
Atlanta VP	PII/300AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1340	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/300AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, AGP, Fujitsu, серт.РБ	24	1510	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-2703	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, Trident, Samsung, серт.РБ	30	1527	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	36	1650	ASBIS	249-5792, 214-7767
Atlanta VP	PII/300AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, AGP, Fujitsu, серт.РБ	24	1735	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	PII/300MMX	512	64	5200	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, Matrox Mistique	24	1935	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2704	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, Trident, Samsung, серт.РБ	30	1664	NTTS (TAIR)	229-2999
Alpha VP	Alpha/500MP	1Mb	128	2000	SCSI	?	28	MPRII	4	PCI	Alpha 164, Matrox M, 20xCD SCSI, изм.конф.	24	4999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Alpha VP	Alpha/500MS	1Mb	128	4300	UWSCSI	?	28	MPRII	1	PCI	Alpha 164, S3Trio64V2/DX, 20xCD SCSI, изм.конф.	24	4999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 315	PPro/200	256	32	?	?	?	?	?	?	?	UFW, 8xCDSCSI	36	от 2950	IBA AN IBM ALLIANCE	210-12-68 (4 линии)
IBM PC SERVER 325	PII/266	256	32	?	UFW	?	?	?	?	?	UFW, 8xCDSCSI, 10/100 Ethernet	36	3350		
IBM PC SERVER 325	PII/266	256	64	?	Raid, HS, UFW	?	?	?	?	?	UFW, 8xCDSCSI, 10/100 Ethernet	36	5700		
IBM IntelliStation	PII/266	256	128	4330	UFW	?	?	?	-	-	NT, WT, 16xCD	36	8600		
INTEL RPOVIDENCE	2xPPro/200	256	64	1x2Gb	?	?	?	?	?	?	ECC DRAM, EE Pro 100B	36	от 2000	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
INTEL BUCKEYE	2xPPro/200	256	64	4x4Gb	F/W SCSI	?	?	?	?	?	5(10)H/S drive bays, ECC RAM, EEPRO 100B, Management	36	от 7000	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
INTEL ALDER	4xPPro/200	512	64	6x4Gb	UF/W SCSI	?	?	?	?	?	12H/S drive bays, ECC RAM, 2(3)x440W PSU, до 4PPRO, Management	36	от 13000	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Micron NetFrame LV2001	PII/266MMX	512	32	?	U/WSCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady, ECC SDRAM, ECC System bus, 20xCD, 10/100, США	60	2620	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
INTEL REDWOOD	PII/266	512	64	?	UF/W SCSI	?	?	?	?	?	6 Drive bays, ECC RAM, 330W, PSU, WW Pro 100B, Management	36	от 2500	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Micron NetFrame MV5001	PII/266MMX	512	64	?	2xU/WSCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady, ECC SDRAM, 10 Hot-swap, 20xCD SCSI, 10/100, США	60	4240	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Micron NetFrame MV5001	PII/300MMX	512	128	?	2xU/WSCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady, ECC SDRAM, RAID 16Mb, 10 Hot-swap, 20xCD SCSI, 10/100, NIC, США	60	6400	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Alpha VP	Alpha/500MP	1Mb	128	2000	SCSI	?	28	MPRII	4	PCI	Alpha 164, Matrox M, 20xCD SCSI, изм.конф.	24	4999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Alpha VP	Alpha/500MS	1Mb	128	4300	UWSCSI	?	28	MPRII	1	PCI	Alpha 164, S3Trio64V2/DX, 20xCD SCSI, изм.конф.	24	4999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1000		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	259-10-93 IBA AN IBM ALLIANCE 259-10-92	
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2000		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?		
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370	-	32	от 2000		?	?	?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?		

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM AS/400		-	8	1000/514400		?	?	?	?	?	лок.подключ.раб.ст.: Twinaxial до 4800 терминалов, ASCII до 2160 портов	12	?	259-10-93 IBA AN IBM ALLIANCE 259-10-92	
Advanced Series											LokalTalk до 3720 раб. ст., до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?		
IBM RISC	Power/Power2		16	500/2000		?	?	?	?	?	графич.и раб.станций, сет.серверы файловые, БД	12	?		
Sistem/6000	PowerPC										вычислит., коммуник., параллельные мультипроц. сист., OCAIX/UNIX, 10000 пакетов	12	?		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, серт.РБ	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 110CS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	800x600, встр. БП, серт.РБ, склад	12	1350	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 205CDS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	800x600, 6xCD, SB, Sp., Mic., IrDA, серт.РБ, склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 420CDT	P/100	8	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн, 6xCD, SB, Sp., Mic., IrDA, MPEG, USB, серт.РБ, склад	12	1900	МИКРОДОМ	232-7666
Fujitsu Montego	P100	16	1300	TFT	10,4"	800x600x61kb, SB16, IrDA, PCMCIA, F/M 28.8, склад	12	1650	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x61kb, trackball, Win95, склад	12	1950	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 430CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, SB, Sp., Mic., IrDA, MPEG, USB, серт.РБ, склад	12	2090	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, F/M 33.6, SB, Sp., Mic., IrDA, MPEG, USB, серт.РБ, склад	12	2800	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440CDX	P/133MMX	16	1400	DSTN	12.1"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, SB, Sp., Mic., IrDA, MPEG, USB, серт.РБ, склад	12	2200	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, F/M 28.8, SB, Sp., Mic., IrDA, MPEG, USB, серт.РБ, склад	12	2750	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T740CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	VideoCamera, XGA 1024x768x64kb, 10xCD, SB, Sp, Mic., F/M 28.8 voice, IrDA, серт.РБ, склад	12	3880	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, F/M 33.6, SB, Sp., Mic., IrDA, MPEG, USB, серт.РБ, склад	12	3800	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T750CDT	P/233MMX	32	5100	TFT	13.3"	VideoCamera, XGA 1024x768x64kb, 10xCD, SB, Sp, Mic., F/M 33.6 voice, IrDA, серт.РБ, склад	12	6050	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 310E	P/133MMX	16	1600	DSTN	12.1"	CD	2	2300	IBA AN IBM ALLIANCE 210-12-68 (4 линии)	
IBM TinkPad 380ED	P/166MMX	16	2000	TFT	12.1"	Win95	2	3450		
IBM TinkPad 770	P/233MMX	32	4000	?	13.3"			7260		
Micron Transport VLX	P/166MMX	16	1200	TFT	12,1"	256Kb, 1.2Mb VRAM, 16xCD, Touchpad, 3D sound, 128bit video, IrDA, Li-ion, Win95	12	2960	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Micron Transport VLX	P/166MMX	32	2100	TFT	12,1"	256Kb, 1.2Mb VRAM, 16xCD, Touchpad, 3D sound, 128bit video, IrDA, Li-ion, Win95	12	3260	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Micron Transport XKE	P/200MMX	48	3000	TFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD, FM33.6, XGA, USB, 3D sound, 128bit video, TV-out, IrDA, Li-ion, Win95	12	4499	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Micron Transport XKE	P/233MMX	48	5000	TFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD, FM33.6, XGA, USB, 3D sound, 128bit video, TV-out, IrDA, Li-ion, Win95	12	5499	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
DTK	P/120	16	1350	TFT	12,1"	б/у, 256Kb cache, 800x600 2Mb, 8xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	?	1390	AsBIS 249-57-92 214-77-67	
CTX Cybernote	P/133MMX	16	1350	DSTN	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	1590		
Mitac 5026	P/133MMX	16	1350	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	1890		
Mitac 5026	P/133MMX	16	1350	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	1990		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2390		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2590		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1680	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2440		
Mitac 5026	P/166MMX	16	2100	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2490		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2490		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1680	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2540		
Mitac 5026	P/200MMX	32	2100	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2680		
Mitac 5026	P/233MMX	32	1350	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2680		
Mitac 5026	P/233MMX	32	1680	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2730		
Mitac 5026	P/233MMX	32	2100	TFT	12,1"	256Kb cache, 800x600 2Mb, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TV-out, серт.РБ, склад	12	2780		

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3DFX	Voodoo Rush 6Mb	6	175	НИКС	268-5895
Active Speakers	в ассортименте, склад	+	от 13	НИКС	268-5895
CD-ROM-диски	новейшие ПО, обучающие прг-мы, игры, более 500 наименований,	+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM-диски	русские и зарубежные фильмы (2CD)	+	от 18	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM-диски	Verbatim DatalifePlus, 650Mb	+	от 3	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-ROM-приводы	8-speed Mitsumi (RTL)	6	60	СОТА	268-4777, 268-4167
CD-ROM-приводы	24-speed Hitachi, Samsung, Toshiba, BTC	6	80	СОТА	268-4777, 268-4167
CD-ROM-приводы	8-speed Samsung, Mitsumi	6	55	НИКС	268-5895
CD-ROM-приводы	24-speed Pioneer, Samsung, Nec, Teac	6	70	НИКС	268-5895
CD-ROM-приводы	16-speed Funai (Retail)	6	65	НИКС	268-5895
CD-ROM-приводы	24-speed	6	от 74	КАСМИН	210-0756, 235-8282
CD-ROM-приводы	8-speed	6	от 64	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM-приводы	4sdeed, Mitsumi, 128Kb cache, 600 Kb/s	6	49	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM-приводы	34sdeed, Panasonic, 128Kb cache, 3600 Kb/s	6	90	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-recorder	Mitsumi 2/6, 2sp.-запись, 6sp.-чтение	6	380	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SB	Crystal CS-4232/CS-9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	42	ИНТИС	211-1783, 210-2859
SB	ESS1868, 1688	6	14	НИКС	268-5895
SB 16/AWE64	Creative Vibra/FMRatio/AWE64	6	50/85	НИКС	268-5895
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	111	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	199	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB Creative AWE 64	64 bit	6	90	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SB ES 1869	Creative, 16bit stereo	6	от 18	СИНКЛ-КОМ	223-0478
TV Tuner	Aver TV	6	120	НИКС	268-5895
Комп.лит. для профессионалов и начинающих 400 наимен., наилучший выбор в Минске		-	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4kbps, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 85	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	Voice, 14,4kbps, int, V42/V42bis	12	36	НИКС	268-5895
US Robotics Courier V34 Rus, 33,6kbps, V34+, 16,8HST, V32terbo, V42bis, кабель		24	250	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	33,6kbps, int/ext, склад	60	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser V34Fax, V34+V42, V42bis, ПО, науш.+мик.		60	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser V34VoiceRus, V34+, V42, V42bis, ПО, науш., серт.РБ		60	165	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Courier	X2, V34/V42bis, ext., выд.линия, 220В, склад	12	222	ICS	230-6401, 230-6482
USR Sportser	33,6kbps, external, кабель	12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	33,6kbps, Int, V42/V42bis, glll fax	12	105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	33,6kbps, V34/V42bis, voice, int., науш., склад	12	135	ICS	230-6401, 230-6482
USR Sportser VI	33,6kbps, V34/V42bis, voice, ext., 220V, науш., склад	12	145	ICS	230-6401, 230-6482
ZyXel Comet 336P	33,6kbps, PCMCIA Tape II faxmodem	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext., 28,8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, AOH	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19,2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19,2kbps, V42, V42bis, Voice, AOH, 12 инд.сост.	12	250	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ZyXel Omni 288S	ext., 28,8kbps, V42, V42bis, Voice, AOH, 13 инд.сост.	12	260	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ZyXel U336E	ext., 33,6kbps, V34+, Zyx19.2, Zyx16.8, выд.линия V42, V42bis	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU 6x86-PR166	IBM, MMX	12	83	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P166	Intel, MMX+cooler (166-233MHz)	12	115	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P166/200MMX	Intel Original	12	110	НИКС	268-5895
DIMM	4/8/16/32Mb для notebook	12	от 30	ASBIS	249-5792, 214-7767
DIMM	16Mb, SDRAM	12	35	НИКС	268-5895
DIMM	32/64Mb, SDRAM	12	70	НИКС	268-5895
DIMM SDRAM	16Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	35	СОТА	268-4777, 268-4167
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	66	СОТА	268-4777, 268-4167
MB	586 Intel VXB, P/430VX	6	от 45	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P75-233	ASUS, Zida TX 256/512kb	6	57	НИКС	268-5895
MB P90-233	VIA Apollo, KMV5, 256pnp, w I/O, MMX	5	57	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P90-233	Intel, Zida, 430TX, 512pnp, w I/O, MMX	5	80	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P90-233	A-trend 1030, 430VX, 256pnp, w I/O, MMX	11	75	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P90-233	A-trend 5000, 430VX, 512pnp, w I/O, MMX	11	95	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P75-233	ASUS TXP4, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	122	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB PII 233-333	ASUS, P2L97, 440LX, UWSCSI, опт. скидки	6	185	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Ppro/PII	Intel distributor, все модели (tray, box, MMX), мин.цены, склад	36	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
SIMM	8Mb, EDO	12	15	НИКС	268-5895
SIMM	16/32Mb, EDO	12	35	НИКС	268-5895
SIMM	8Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	16	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	16Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	33	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	32Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	66	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	4/8Mb, 30/72pin	12	от 16	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SVGA card	Matrox Mystique 2 (4) Mb	6	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SVGA card	CL 5446, S3Trio64V+, V2/DX 1Mb, PCI	11	22	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA card	Matrox Millenium-II, 4 (8) Mb, PCI/AGP	6	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SVGA card	PowerColor S3Trio64V2/DX, 1(2)Mb	6	24	НИКС	268-5895
SVGA card	PowerColor S3VirgeDX, 2(4)Mb, 35ns RAM	6	38	НИКС	268-5895
SVGA card	S3Virge/DX, 2Mb (4Mb), PCI	11/6	37	СОТА	268-4777, 268-4167
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 220	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC	Back, BackPro, Smart	12	от 115	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
APC BK300MI	300VA	24	115	ZIDA	234-9866
APC BK500/600MI	500VA/600VA	24	165/220	ZIDA	234-9866
APC UPS Back	300-600 VA	24	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	250/300/420/600VA, США, склад	12	94	ICS	230-6401, 230-6482
APC UPS Back, Smart	250-3000VA, APC distributor, все модели, мин. цены, склад	24	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Powercom UPS Back	250 VA	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Repotec 600VA	20min	12	160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Repotec 800VA	20min	12	200	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат		12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu 3017	1,7 Gb, UDMA	12	от 140	КАСМИН	210-0756, 235-8282
Fujitsu M 1624 TAV	2,1 Gb, UDMA	12	от 160	КАСМИН	210-0756, 235-8282
Fujitsu MPA 3052AT	5,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	265	НИКС	268-5895
Fujitsu MPB 3021AT	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	156	НИКС	268-5895
Fujitsu MPB 3032AT	3,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	195	НИКС	268-5895
Fujitsu MPB 3043AT	4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	230	НИКС	268-5895
Samsung	2?54-3,4 Gb	12	от 165	КАСМИН	210-0756, 235-8282
Seagate	EIDE, Ultra DMA, 1-4,3Gb	11	125	СОТА	268-4777, 268-4167
Seagate	EIDE, Ultra DMA, 4,3Gb	11	230	СОТА	268-4777, 268-4167
Seagate ST 31277	1,3 Gb	12	от 120	КАСМИН	210-0756, 235-8282

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16700	3 COM Office Connect Hub 8UTP	12	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3 COM Office Connect Hub 8UTP + 1BNC	12	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16702	3 COMOffice Connect Hub 16UTP + 1BNC	12	250	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905 TX	Fast EtherLink 10/100 PCI	99	79	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Intel EE100TX8	Intel Express standalone HUB 100Mb, 8/14 ports, склад	12	570	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2970	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX	Express stackable HUB 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад	36	1299	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100B	100&10Mbs, PCI, full duplex, склад	99	79	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN-2WAN, LAN WAN BRI, LAN WAN PRI	12	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor	100&10Mbs, PCI, full duplex, VLANs, Redundance, LowCPUUtil	99	560	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LAN NE2000 PCI	32 bit	6	22	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23	ТуссоН 236-42-88 236-59-31	
LTC FastLink Hub 1200R	12 ports, 100Base-TX Hub, 19"RM	60	599		
LTC FastLink Hub 1600S	16 ports, 100Base-TX Hub, 19"RM, trackable, opt.slot	60	699		
LTC FastLink Hub 800	8 ports, Base-TX Hub, 8TP+1 UpLink	60	409		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card 32-bit PnP, 10/100-BaseTX, full duplex, TPO	60	52		
LTC Flex16 Hub	16 ports, 10Base-T+1, uplink, 19"RM, opt.slot	60	146		
LTC Flex32 Hub	32 ports, 10Base-T+1, uplink, 19"RM, opt.slot	60	254		
LTC MaxSwitch 216	2 ports 10/100Base-TX, +16 ports 10Base-T	60	1060		
LTC MaxSwitch 224	2 ports 10/100Base-TX, +24 ports 10Base-T	60	1376		
LTC MaxSwitch 800	8 ports 10/100Base-TX, autosenser	60	1309		
LTC PCI-Net 32/T	Ethernet card PCI 32-bit PnP/10-BaseT PnP/full duplex/TPO	60	25		
LTC PremierSwitch 312s	2 10/100Base-TX+12 10Base-T, SuperSmart, SMTP, RMON	60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub/5	5 ports 10Base-T	60	38		
LTC WorkLink Hub/9	5 ports 10Base-T+1 BNC	60	53		
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	17	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	19	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категории	+	5/7	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 60.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 220-11-98, 220-10-52, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Adobe, Borland, Corel, Delrina, IBM, Lotus, 1C, ABBYY (bit software)		+	?	КБ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 236-30-85	
Borland	Delphi 3.0, C++ Builder, Jbuilder, C++ 5.02	+	от 111		
IBM (англ./рус.)	OS/2 Warp 4.0, DB2 OS/2 2.1 (server/single user)	+	от 157		
Microsoft (англ./рус.)	Windows 95, NT, SQL Server 6.5	+	от 77		
Sybase	Adaptive erver 11.5, SQL Anywhere 5.5, SQL Remote	+	от 299	СИСТЕМНЫЙ ИНТЕГРАТОР SYBASE	
Sybase	PowerDesigner 6.1, PowerBuilder 6.0, Power++2.0	+	от 295		
Консалтинг, проектирование, разработка и ТО ПО, ИС и АСУ		+	?		
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect (рус. и англ.)	+	от 175	IBA AN IBM ALLIANCE 210-12-68 (4 линии), 234-47-46	
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 778		
VisualAge, VisualGen	визуальные ср-ва разработки приложения "клиент-сервер"	+	?		
IBM LAN Server	сетевой продукт, обеспечивающий разделение ресурсов	+	от 1339		
Комуникацион. продукты IBM (communication Manager, PC3270, TCP/IP и др.)		+	от 842		
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия и другие для различных платформ	+	?		
ORACLE	Server&Enterprise Edition	+	от 14960	CompIT Systems 221-23-11, 230-31-23	
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
БД по законод. РБ (DOS/Win), еженед. актуализация		+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БД по законод. РФ, еженед. актуализация		+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БизнесИнформ, эл. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
БизнесИнформРос, эл. каталог предпр. и орг. России, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
ЮрИнформ	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрИнформРос	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка		+	165-395	БЕНЕТОН 220-59-24, 220-59-95	
1С:Бухгалтерия. Обучение на рабочем месте заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
Баст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
Баст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-4627
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., автоподача	12	360/410	БЕЛМОНТАЖ	235-3762
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., автоподача, Е16, 220В	12	от 365	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., а/подача, 220В, инстр. на рус. яз.	12	355/440	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, дост.	12	365	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., 1000к/мес., цв., без прогрева	12	350/410	КОПИПРО	239-6721
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	1650	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	А4, 4-6 к/мин	+	360/400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon NP 1215/6216	А3, 15к/мин., 10000к/мес., 50-200%, касс.+лоток, дост.	+	от 1500	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 5000 к/мес., 70-141%, касс.+лоток, дост.	+	1200	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 230	А4, 4к/мин, 700к/мес., лоток 50 л.	12	415	ЭЛЕКТРО сервис Authorized Full Service Dealer 266-02-15	
Canon PC 770	А4, 12к/мин, 1500к/мес., 70-141%	12	930		
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	1210		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	1650		
Canon NP 6312	А3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	1550		
Canon FC 230	А4, 4к/мин, Е-16, а/подача	12	от 420	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC 210	А4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12	
Canon FC 230	А4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 740	А4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л.	12	?		
Canon PC 770	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6521	А3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс	12	?		
Canon FC-230	А4, 4к/мин, Е-16, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	415	ЮНИЛЭНД 245-22-06	
Canon NP-155	А3, 15к/мин, 65-142%, 5000 к/мес, лоток на 250л.	12	590		
Canon NP-770	А4, 12к/мин, Е-16, 70-141%, касс.250л.+лоток 50л.	12	920		
Canon NP-1215	А3, 15к/мин, 50-150%, касс.250л.+лоток 50л.	12	980		
Canon NP-2215	А4-В4, 65-142%, касс.250л.+лоток 50л.	12	590		
Canon NP-4040	А3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	890		
Canon NP-4540	А3,40к/мин,50-150%,2-стор.,2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1190		
Canon NP-4835	А3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2х250л.+50л.,2цв.	12	1700		
Canon NP-6112	А4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1195		
Canon NP-6216	А3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1640		
Ricoh FT-5010	А3, 30к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 2х250л.+50л.	12	950		
Lanier 7213	А4, 13к/мин, 5000 к/мес, фоторежим, доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7313	А4, 13к/мин, 5000 к/мес, 65-141%, доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	А3, 20к/мин, 8000 к/мес, 50-200%, дуплекс, а/подача	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Olivetti 8004	А4, 4к/мин, подача до 50 листов	12	527	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
Olivetti 8020	А3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	А3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2178		
Olivetti 8515	А3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Olivetti 6004	А4	12	454		
Olivetti 6012	А4	12	1210		
Olivetti 8516	А3	12	1718		
Canon NP-4000	А3, 40к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	от 890	БИСПРИС 220-09-26	
Canon NP-4540	А3, 40к/мин, 2-х стор, 2 цв., дуплекс	12	1190		
Ricoh FT 3030	А4/В4, 15к/мин, масшт.	12	499		
Ricoh FT 3055	А4/В4, 15к/мин	12	599		
Ricoh FT-4070	А3, 20к/мин, масшт.	12	690		
Nashuatek	в ассортименте	12	?	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-53-76 232-50-68	
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	А4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	А3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	А4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	А4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер, склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	В4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	А3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	А3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-25/20	А4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?	АСТОЯ Копировальная и факсимильная техника 229-24-44, 229-25-44	
Sharp Z-830	А4, 10 к/мин, 70-141%	12	?		
Sharp SF-2030	А3, 30 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2040	А3, 40 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050	А3, 50 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2114	В4, 14 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116	А3, 16 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12	?		
Sharp SF-2120	А3, 20 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp Z-20/25	А4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?	СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 216-20-25	
Sharp Z-810	А4, 8 к/мин, 1500к/мес., склад, дост.	12	?		
Xerox XC1033	А4, 10 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	А4 5к/мин, 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	А3, 16ppm, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox 5201	А4, 4к/мин	12	470	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Xerox XC822	А4, В4, 5к/мин, масшт.	12	980		
Xerox XC520	А3, В4, 5к/мин, масшт.	12	590		
Xerox 5316	А3, 13 к/мин, масшт.	12	1550		
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1700		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-1	А3, масшт. до 200%, 4к/мин	12	3800	БИСПРИС	220-0926, 226-2425
Canon CLC-200	А3, масшт., 4к/мин	12	6700	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Ricoh NC-100	А3, 4-20 к/мин, масшт.	12	2800	БИСПРИС	220-0926, 226-2425

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	А3, 140к/мин, до200%, цвет. смен.бараб.	12	8300	БИСПРИС	220-0926, 226-2425
Nashuatec CP304	А4, 130к/мин, фоторех, 300dpi расшир.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Riso TR 1510	А4, 300х300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA 234-52-48, 234-84-75	
Riso GR 1700	А4, 300х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Копировальная рама EU Master B2 вакуум, 12 у/ф ламп		12	?	БИСПРИС 220-09-26	
Термопереплетный аппарат Fasbind A3, 5,5 см толщ.переплл.		12	?		
Биговочая машина формата А3		12	?		
Типография от А до Я (комплексная поставка)		12	?		

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM	уничтожители бумаг, полоса, куски, 30 моделей, Германия	12	от 135	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Уничтожители "EBA"	Германия, 20 моделей	12	от 140	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
CTX	видеокомпьютерные проекторы	12	от 3900	ASBIS	249-5792, 214-7767

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-4627
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	450	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	490	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Panasonic	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.	12	от 302	БЕЛМОНТАЖ	235-3762
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580/880	ЖКИ, пам., цифр. а/отв., а/обрез, факс-вилка	12	от 315	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.	12	310/370	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	12	310/350	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-FM210/220	обычная бумага, 6:1/7:1, подключение к ПК	12	от 460	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров а/отв., а/прием, серт РБ	12	249	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-110T	память, ЖКИ, цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-1600	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	309	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung SF-1600	ЖКИ, 70 номеров, а/подача, внеш. а/отв., серт.РБ	12	309	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	309	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-2800	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	369	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	369	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung SF-2800	ЖКИ, 90 номеров, а/обрез, а/подача., а/отв., серт.РБ	12	369	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-2900	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	408	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-30	домашний	12	219	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-30	домашний	12	219	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung SF-30/100/2800	дом., память, ЖКИ, цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ	12	от 215	БЕЛМОНТАЖ	235-3762
Samsung SF-30-2800	дом., а/дозвон, 5 н.л., ЖКИ, а/под., ускнабор	12	от 218	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир, тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	279	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	279	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	339	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-900	память, ЖКИ, цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	334	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-455	50 н.пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
General Electric	2-9220/2-9230 а/дозвон, 12 ст.памяти, ГТС, подсветка	12	20/25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, до 300 м	12	37/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БЕЛМОНТАЖ	235-3762
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung KP12X-S12wl	системный, 12 линии	12	145	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP12X-S24wl	системный, 24 линии	12	160	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung SP-F201	ГТС, повтор, инд.лампа	12	33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201	ГТС, повтор, инд.лампа, 10 ном. память	12	39	ТУССОН	236-4288, 236-5931

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Meridian	цифр., от 64 ном., консультации, пост., монтаж, серт.РБ	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic	от 2х6 до 8х16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Panasonic KX-T206...1232		12	от 240	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БЕЛМОНТАЖ	235-3762
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 внутренних	12	860	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP308xm	3 городских, 8 внутренних	12	330	NTTS (TAIR)	229-2999
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334
Программирование и установка Мини-АТС		12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Монтаж Мини-АТС любых модификаций. Консультации		12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Citizen	8-16р., 80 наименований	12	от 2,5	ДЕВИЛОН	262-9487, 250-8594
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM т. 249-91-03 т. 249-30-06	
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12р., двойное питание	12	от 15,4	ДЕВИЛОН	262-9487, 250-8594
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15-май	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen	10-16 разрядов, бухгалтерские, с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, цифр. фотокамеры, 320х240, 640х480, ПК-совм. под Windows		12	б/нал.	CCM т. 249-91-03 т. 249-30-06	
Casio	8-256 кб, рус., ПК-совм. под Win/Mac	12	б/нал.		
Citizen, Casio, Sharp	8-128 кб	12	от 15,4	ДЕВИЛОН	262-9487, 250-8594
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti 2450	А3, рус./лат., комплектующие	12	412	КОПИПРО	239-6721
Olivetti 510/540	А4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с	12	от 130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540	А4, рус./лат., комплектующие	12	134/226	КОПИПРО	239-6721
Olivetti 2450MD	А3, рус./лат., корр.ош., пам. 32кб, а/подача	12	560	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Olivetti ET 2450 MD/2		12	576	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
Olivetti ET 2450/2		12	412		
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32kb пам.	12	580		
Olivetti ET 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам, 80, автозапр.	12	134		
Olivetti ETB 540		12	226		
Samsung		12	от 100	БЕЛМОНТАЖ	235-3762
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Счетчик банкнот De La Rue 2000/2600, Англия, счет, фасовка	18	700/1090	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот Magner-35D6/95 Япония, счет, фасовка	18	670/890	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот "СДБ-3"/"УПБ-2", Россия, счет, фасовка	12	410/390	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот "МСК-3", "МСК-4"	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931
КА Olibell CRF-1000 госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
КА Elite ECR-1200 госреестр, 10 отд., програм., отчеты, 2 дисплея, денящик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
КА "Прима", ВМ 8005, "БелОКА", госреестр, расходные материалы	12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
КА Olbell CRF-1000, б/у, денящик, госреестр, документы для рег. в ГНИ	18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261

УПАКОВКА

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вакуумный упаковщик Multivac A 1000, Германия	12	от 3600	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена	Продавец
Картриджи для Optima, Samsung, Olivetti, Xerox, Brother, Sharp, Smoth Corona и др.	от 96т.р.	КВАЗАР 220-88-25, 222-25-58
Лента 6,35, 8 мм для Optima, Samsung, Olivetti, Xerox, Brother и др., заправка	от 17т.р.	
Лента для Ромашка 6,35х5,5 мм, заправка	от 19т.р.	
Лента для Ятрань 13,/16 мм с катушкой	10/13т.р.	

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена	Продавец
Лента красящая для "Ока 400" механич., 40,5мм, черная/фиол., с кат./без кат.	от 21т.р.	КВАЗАР 220-88-25, 222-25-58
Лента красящая для "ЭКР 3101", 12,7ммх3,5м, черная/фиол., скидки	18т.р.	
Лента красящая для "БелОКА 500", 12,7ммх7/8м, черная/фиол., скидки	25/28т.р.	
Лента красящая для Olibel CRF-1000, 6,35ммх33,75см, скидки	18т.р.	
Лента красящая для Elite ECR-1200, 12,7ммх8/10см, кольцо, черная/фиол., скидки	28/35т.р.	
Картриджи для Elite ECR-1200/Olibel (Olivetti) CRF-1000	130т.р.	
Картриджи для КА "Прима" (ЭКР 2101)/"БелОКА 500"	72/187т.р.	
Красящий ролик IR-40 к "Микро-101"/"Ока А-100"/"Элвес"/Samsung/Royal/Casio	74т.р.	
З/ч к "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?	

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Расходные материалы к HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
Барабаны к HP LJ 5L/5ML/4P/4MP/5P/5MP/4/4+/5/5+	38	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Барабаны к лазерным принтерам Epson EPL 5500 (20000 копий)	65	NTTS (TAIR)	229-2999
Картриджи HP51629A, 26A, 49A к HP DeskJet 6xx, черный/цв.	28	НИКС	268-5895
Картриджи HPC3906A к HP LJ 5L/6L	60	НИКС	268-5895
Картриджи к Amstrad DMP-4000, Riteman 11/15	150т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Картриджи к Canon BC 01/02 черный, original, доставка	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи к Canon BCI 10/11/21 black/color, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи к Epson 13/12м, 13/16м	1,2	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи к Epson FX/MX/LX/LQ/RX 80/100/300/400/800/1000/1050/1170/3250	107/128т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Картриджи к Epson LQ 100/LX 300/50/800/850/1050, FX1170	3,5	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи к Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к Epson Stylus 200/820, черный, original, доставка	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus 400/600/800/1520, цв., original, доставка	27	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus 400/600/800/1520, черный, original, доставка	22	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus 400/800/800+/1000, original, доставка	13	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus 820/200C-800C/1000/1520/ProXL	от 15	ICS	230-6401, 230-6482
Картриджи к Epson Stylus Color 200/600/800/Pro, цветной	27-36	NTTS (TAIR)	229-2999
Картриджи к Epson Stylus Color 200/600/800/Pro, черный	18-25	NTTS (TAIR)	229-2999
Картриджи к Epson Stylus Pro/Pro XL, original, доставка	30	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи к Epson, HP 3xx/4xx/5xx/6xx, Lexmark, Olivetti	от 7	АГРО	266-3852
Картриджи к Fujitsu DL-700/900/1100/1150/1200/1250	154т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Картриджи к HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	27/28	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx, заправка, доставка	29	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP DJ 3-6xx, 850C, 750, 1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx/8xx, черны/цветные	от 28	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи к HP DJ 6xx, черный/цветной	27/28	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP LJ 4/4+/5/5+ 92298A, 4V/4MV C3900A	от 115	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP LJ 4L/4P, 4/4+	72/109	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP LJ 5L/5P, 6P	63/83	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP LJ 6L/5L/5P/5MP	от 70	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи к HP LJ IIP/IIIP, 5L/5ML, 4L/4ML/4P/4MP, 5P/5MP/6Mp	от 70	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP LJII(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP, Epson, Canon, original	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи к Lexmark 1020/2030/2050, black	30	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи к Lexmark 1020/2030/2050, color	37	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи к Lexmark 7000, black	36	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи к Lexmark 7000, color	43	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи к Lexmark Optra E+, 3K	64	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи к Lexmark Optra E+, 14K	275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи к Lexmark Optra S, 17,6K	265	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи к Oki 182/183/192/193/320/321/390/520/590/591	130т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Картриджи к Panasonic KX-P1080/1124/1524/1624	130/179т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Картриджи к Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи к Star NX 1500/2400/2410/2415/2420; LC/XB/XR24-10/15/200/250	117т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Картриджи к лазерным принтерам HP	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к лазерным принтерам HP LJ, доставка	от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи к матричным принтерам Epson, Oki, Star и др., ремонт	от 3	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матричным принтерам Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи к матричным принтерам Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи к матричным принтерам Epson DFX 8000	25	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Картриджи к матричным принтерам Epson LQ/LX-100/300/1050	4-6		
Картриджи к матричным принтерам Epson LX-300, цветной	20		
Картриджи к струйным принтерам Epson Stylus 800/1000 (двойной)	23		
Картриджи к струйным принтерам Epson, Canon, HP	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к струйным принтерам HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи, тонеры к HP 92274A/5A, 92295A/8A, C3900A, C3903A, C3906A, запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры к HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, чернила к Canon BC01/02/10, BCI10/11, Epson400/800/820/1000/1500C/IIS	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, чернила к Epson 400/800/1000, 820, IIS, 1500, CanonBC, BCI, запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила к HP DJ 3-6xx, 850C/1200C/1600C, заправочные станции	от 10	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, чернила к HP DJ 3-6xx, 850C/1200C/1600C, заправка	от 11	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Лента красящая к матр. пр. 12,7/25,44мм, St, HD, кольцо, мебиус от 2 до 95м, заправка	от 18т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента красящая к матр. пр. 6,35/8мм от 1,5 до 30м St, HD, заправка, скидки	от 18т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Optra E+ photoconductor	80	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Тонеры к Epson EPL-5500 (3000 копий)	45	NTTS (TAIR)	229-2999
Тонеры к HP LJ 4/4+/4M/4M+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры к HP LJ IIp/IIIp, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6MP, 1кг	50	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры к Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры к к лазерным принтерам HP, Panasonic заправка	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Чернила black/color для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила к Canon BC 01/02 black, заправка, дост., скидки	13	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила к Epson St 400/800/1000 fullmark 2х20 мл, запр., дост.	14	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила к HP DJ 3-6xx, 2х40мл., заправка, дост., скидки	10	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила к HP, Epson, Canon, BJ	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Чернила, заправочные станции к Canon, HP, Lexmark, Epson, Oki	от 4,5	АГРО	266-3852

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
Canon, Sharp, Xerox, HP LJ: расходные мат-лы, заправка, выезд б/п	?	ЧП ЗУБЧЕНОК	211-4580
Тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны Canon A30, E16/E30, Sharp Z30/RX5220, Z50/RX5000	от 32	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Блоки барабана Canon NP 1215/1520/1550/2020/6020/6216, дост.	115	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Запасные части для для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 85	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Картриджи A30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, E16 для FC/PC 210-230	от 76	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 85	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Картриджи для Mita CC 10/20, доставка	179	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Sharp X20/30/50/52/70, доставка	73	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи E16/E30 для Canon	от 76	Электросервис и К	266-0215
Картриджи, барабаны, тонеры к Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox	?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонеры для Canon 1-7/210-230, 200г, NP1215/15x0/6216, 190г, дост.	от 8	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Canon FC/PC NP 1215/6012-3025	от 11	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Тонеры для Canon NP 4000, 1,5 кг - 20000 копий	80	БИСПРИС	220-0926, 226-2425
Тонеры для Lanier 6613/7213/7313	29	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Тонеры для Mita CC10/20, CC30/35, DC1205/1255	от 8	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Тонеры для Mita CC 10/20, UTAX 88/89, TA 2008, 1кг	75	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий	от 13	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Тонеры для Ricoh FT 5050/5070/5550/5570/5580, туба, доставка	19	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Sharp SF2014/2114-2118/2214, 7300/7800-7850, дост.	от 85	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Sharp Z20/25/30, SF-7300/7320/7350/7370, SF-2116/2118	от 16	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Тонеры для Sharp Z20/30/60/52II, Xerox 5305/5220/5008, 1кг, дост.	70	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для любых моделей Canon	от 9	Электросервис и К	266-0215
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 85	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	?	СКАНЭКС	216-2025
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник 226-25-19 226-24-12 222-98-12	
Картриджи E16/E30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	75/110		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
А3/А4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия, Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
А4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
Швеция	?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
DataCopy/Unipaper, А4, 80/60 г/м, 500 л., Швеция	от 125т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Epson Original, А4/А3, пленка, фото 720-1440dpi	от 9	ICS	230-6401, 230-6482
Xerox Business, А4/А3, 80 г/м, 500л	4,5/9	NTTS (TAIR)	229-2999
Xerox, DataCopy, Unipaper, А4/А3, 70/80/100г/м, 500л.	от 2,11	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага для к/а, принтеров, факсов, писчая, самокопирующая, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Бумага, пленка DataCopy, UniPaper, 75/80 г/м, любые цвета	?	КОПИПРО	239-6721
Бумага, пленка для лаз. и стр. принтеров Epson, Basf, Fullmark, HP, Verbatim	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Для множительной техники и пиш. машинок	?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
Для принтеров	?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
Кассовая лента	?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/м, 80г/м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, А4/А3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка	от 3,4	МЕДХОР 220-23-56, 210-43-18, 210-41-41	
ЛБК1-210/240/390/420мм х 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка	от 1,45		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2 мм, доставка	от 0,12		
Самокопирущая, А3/А4/А5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		

БУМАГА (продолжение)

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
VilatPaper Writing, 92%, A3/A4, 65г/м, 500л.	от 100т.р.	 ВИЛАТ	228-61-66, 228-61-67, 228-67-01, 228-69-19, 228-69-21
VilatPaper Copy, 92%, A3/A4, 80г/м, 500л.	от 125т.р.		
Офсетная № 1, за т	36 млн р.		
Офсетная № 1, с 008, за т	37 млн р.		
Офсетная № 2, за т	27 млн р.		
Газетная, за т	23 млн р.		
Типографская № 1, за т	33 млн р.		
КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ			
Канцтовары 1500 наим., калькуляторы., печати, штампы, бухбланки, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
ТЕРМОБУМАГА			
210х30	от 1,18	ДЕВИЛОН	262-9487, 250-8594
210х30	2,5	NTTS (TAIR)	229-2999
210х30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210х30, Германия	68т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
210х30, Финляндия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210х30, Англия	?	КОПИПРО	239-6721
210х30, 216х30, Германия	от 1,4	СНАП	220-0970, 220-0900
210/216х15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210х30, 210х15, 216х30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210х30, Германия	от 59т.р.	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ			
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль	229-35-00
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки, фирменные бланки, наклейки	?	ТВАЙС	234-7458
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры, каледари, плакаты	?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Ксерокопия цветная и ч/б	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Момент. цв.фото на док-ты, баджи, пропуска, удостоверения, визитки, к/т "Октябрь"	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	232-4646
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)	?	ТВАЙС	234-7458
Оперативное тиражирование на ризографе 1000 А4/А3/100 А4	19/25/3,5	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 222-2133
Оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Пластиковые карты (баджи, пропуска, удостоверения, дисконтные, клубные карты)	?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 222-2133
Полноцветные вымпелы и наст. флажки	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)	?	ТВАЙС	234-7458
Реставрация фотографий, фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Сувенирная продукция (нанесение информации на ручки, зажигалки, брелки и т.д.)	?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 222-2133
Фото и рисунки на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Цветные ксерокопии форматов А4/А3/А2/А1	0,95/1,8/10/16	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 222-2133
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Этикетки (в т.ч. самоклеющиеся)	?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч. самоклеющиеся), бланки, визитки, любая печ. продукция	?	ЭН ДЖЕЙ АДВЕРТ	236-7253
ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ			
Консультации по покупке и продаже кассового оборудования	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники+	?	ДУМИ	268-4627
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Восстановление и заправка картриджей Canon, Sharp, Xerox, HP, консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Выезд на ремонт и заправку копир. техники Canon, Sharp, Xerox, HP LJ	?	ЧП ЗУБЧЕНОК	211-4580
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Запись и копирование на CD-ROM-диски	?	IBA	234-4746
Запись на CD-ROM-диски, диски Verbatim 650Mb	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка картриджей к любым матричным принтерам	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка картриджей к стр. принтерам Lexmark, HP, Epson, Canon	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка картриджей к лазерным принтерам Lexmark, HP	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка, ремонт картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP	?	КОПИПРО	239-6721
Замена барабанов, термопленки, тонера	?	КОПИПРО	239-6721
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей для HP LJ, Epson	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей к Canon, Xerox, Sharp, Mita, Toshiba и др.	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей, ремонт копир. техники AT, Samsung, Optima, Olivetti, "Ромашка", Xerox	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей, ремонт принтеров Epson, Star, Panasonic, Oki	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Модернизация компьютеров	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Монтаж, установка ЛВС. Модернизация компьютеров. Минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Ремонт и запр. Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, Xerox выезд.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт копировальных аппаратов Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др.	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Ремонт мониторов и ПК	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО копировальной техники Canon, Sharp, Mita, Xerox, Ricoh	?	КОПИПРО	239-6721
Сервисное обслуживание платформы PC	?	IBA	234-4746
Сетевые технологии, лекции, семинары, обучение	?	IBA	234-4746
сетевым технологиям, лекции, семинары, обучение	?	IBA	234-4746
Тех. помощь и консультации по ОС (OS2, Win) и программным продуктам,	?	IBA	234-4746
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Win.)	?	IBA	234-4746
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ			
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клей для керамич. плитки Keracoll (Италия) наруж./вн. работ, цвет бел/сер., (1кг)	0.4	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)	122-722	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Обои (Германия)	6-10	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)	58-211	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
РАЗНОЕ			
Экспертиза имущества в уст. фонд, оценка (Лиц. N 42 от 30.12.96)	?	ЧП ИВАНЧЕНКОВА	234-1646, 249-1968
Сауна-люкс "У Петруся" бильярд, массаж, солярий круглосуточно	?	ЧИНАЗ	232-7022
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ			
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	277-8460
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м)	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

АКТУАЛЬНО

Лучше сначала подумать, чем потом заболеть

В российской столице появилась малярия. Во время путешествия по Кении 17 московских туристов заразились этой тропической болезнью и слегли на родине в инфекционные отделения больниц.

Некоторые из пострадавших честно признались, что в туристической фирме их предупреждали о страшных африканских болезнях. Другие возмущаются, что о малярии не слышали и противомалярийных таблеток им никто перед поездкой не давал. Третьи о существовании такого лекарства узнали лишь в Кении, а в Москве представители турфирм уверяли их, что малярии в этой африканской стране вот уже 35 лет как не случалось.

Ответ на 1-й из 2 глобальных вопросов «кто виноват?» — не наша прерогатива. Видимо, рано или поздно на него ответят судебные инстанции. Сегодня можно лишь попытаться разобраться в степени ответственности турфирм за здоровье своих клиентов.

Напомним, что любая компания обязана проинформировать туриста обо всех опасностях, в т.ч. и о тяжелых инфекционных заболеваниях, имеющих место в стране назначения. В том, что у турагентства на этот счет есть все необходимые сведения, можно не сомневаться.

Отправляясь в Африку, запаситесь противомалярийными таблетками. Имейте в виду, что прививка, например, от смертельной для европейца желтой лихорадки — не обязательна. Насильно прививаться вас никто не заставит. Еще раз подчеркнем: единственное, что турфирма может и обязана сделать, так это предоставить клиенту всю важную для его здоровья информацию и настоятельно советовать привиться и позаботиться о таблетках.

Что касается лечения малярии, то оно не представляет сложности. Правда, если больной обратится за помощью вовремя. А поскольку первоначальная картина заболевания может напоминать и грипп, и сильную простуду (первый симптом малярии — очень высокая температура), человек может не сразу адекватно отреагировать на ситуацию. Бежать же к врачу спустя 3—4 дня после появления первых признаков малярии чаще всего безнадежно поздно.

Рассуждая таким образом, мы подходим ко 2-му волнующему человечеству вопросу: что же все-таки делать? Ответ прост: иногда вспоминать, что голова на плечах должна присутствовать не только у сотрудников турфирм, но и у вас. Если очень захотелось попутешествовать по экзотической стране, что, разумеется, весьма похвально, следует не забывать о подстерегающих вас там всякого рода неожиданностях. (Поверьте, насекомые среди них — далеко не самые страшные.) Поэтому заранее подумайте о том, как можно уберечь себя от неприятностей.

НОВЫЕ МАРШРУТЫ

Турецкая индульгенция

В Турции подведены предварительные итоги истекшего туристического сезона. Его результаты признаны утешительными. Отметим, что за прошлый год Турцию посетили более 1,5 млн человек из стран СНГ (на 15% больше, чем в 1996 году).

Граждане бывшего Союза ездят в Турцию чаще, чем в любую другую страну мира. Поэтому турецкие власти придают приоритетное значение развитию отношений со странами СНГ в сфере туризма, надеясь, что в скором будущем они смогут стать лидерами по посещаемости Турции.

В настоящее время турецкое туристическое ведомство реализует новые программы, рассчитанные на привлечение путешественников в течение всего года. Таких проектов несколько: «Шелковый путь», «Зеленый тур», «Духовный туризм» и «Анатолия в 2000 году». В рамках 2 последних программ туристам собираются демонстрировать исторические места, связанные с христианством. Тем более что среди турецких достопримечательностей найдется много таких, которые пока незнакомы путешественникам из СНГ.

Одна из них — дом Марии Богородицы в городке Сельджук на побережье Эгейского моря. По преданию, Дева Мария отправилась после смерти сына проповедовать христианство в Малой Азии и поселилась в окрестностях древнего Эфеса, что в 80 км от современного города Измир. Там же она и умерла. В конце 20 века на вершине горы Аладаг, на высоте 420 м над уровнем моря, было обнаружено последнее пристанище Богоматери. Эту версию подтвердили церковные авторитеты, и в 1967 году Папа Римский объявил дом святыней.

Ежегодно здесь появляются сотни тысяч гостей из самых разных стран. Чтобы привлечь сюда туристов из бывшего Союза, отныне каждому иностранцу, навестившему обитель Марии, выдадут сертификат о совершении паломничества. Возможно, «челноки» и загорающие женщины ненадолго прервут беготню по лавочкам и праздное ничегонеделание на пляже и полезут в гору за заветной бумажкой. А получив справку истинного христианина из рук мусульманина, как ни в чем не бывало предадутся привычному времяпрепровождению.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

НОВОСТИ

Несмотря на то, что общее число туристов в мире продолжает неуклонно увеличиваться, темпы роста этого показателя снижаются. По данным Международной организации по туризму, в 1996 году прирост числа туристов составлял 5,5%, а в 1997-м — всего лишь 3,8%. Рост доходов от туристического бизнеса замедлился соответственно с 117,8% до 103%. Причина такой тенденции, разумеется, не в падении интереса к путешествиям, а в финансовом кризисе, охватившем азиатские страны.

Впрочем, в отдельных регионах картина вполне благополучная. На 7,4% увеличился поток иностранных туристов в государства Африки, Карибского моря и Ближнего Востока. (И это невзирая на теракты в Египте и непогоду в Кении.) Доход Африки от туризма составил в 1997 году $8,7 млрд, Северной и Южной Америки — $119,2 млрд, Европы — $226 млрд.

Турки пытаются найти дополнительные резервы для расширения «челночной» торговли. Так, мэр Трабзона собрался превратить свой город в региональный центр «челноков». Напомним, что объем «челночной» торговли Турции со странами СНГ в 1996 году достиг $10 млрд, а в 1997-м снизился до $4 млрд. Местные эксперты объясняют это тем, что турецкие бизнесмены не сумели удовлетворить растущие требования покупателей к качеству товаров, а конкуренты — Китай и ОАЭ,— резко активизировали свою деятельность. По мнению одного из чиновников, главный козырь Трабзона в том, что сюда можно попасть по воздуху, морю и суше. Так что проект обещает стать прибыльным.

На недавно прошедшей в Каире встрече министров туризма 8 арабских государств обсуждался вопрос о помощи Египту, оказавшемуся в тяжелейшем положении из-за теракта в Луксоре. Как выяснилось, арабские туристы, составляющие 1/3 от общего числа посещающих Египет, тратят в этой стране больше, чем экономные европейцы. Поэтому министры решили провозгласить 1998-й годом арабского туризма в Египте. На встрече было предложено ввести единую общеарабскую визу, чтобы привлечь больше желающих в страну фараонов и пирамид. Главное, по мнению руководителей туристических ведомств, постараться не упоминать луксорский инцидент в прессе и создать у арабов впечатление о полной безопасности поездок в Египет. А там, глядишь, и немцы с голландцами и русскими потянутся.

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ-ВЕНГРИЯ	Будапешт-Вена	Э	7	авто Setra, Merc.	22/02, 21/03	3*	звт (шв. стол), 4 экск., гид, терм. бас, медстрах, виза	Минск	295 у.е. (виза вкл. в стоим.)	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЕГИПЕТ	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (от 360 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.), ТАИЛАНДЕ (от 820 у.е.) (еженедельно, отели 3-5*, полупансион, экскурсии). АВИАБИЛЕТЫ EGYPT AIR. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе, о.Гран-Канария, о.Лансароте	О	7, 14	авиа	еженед., сб	3-5*	а/б, по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2, Москва	от 695 у.е.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ИТАЛИЯ, ФРАНЦИЯ, ГЕРМАНИЯ	ГРУППОВЫЕ, ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ТУРЫ: ИТАЛИЯ, ФРАНЦИЯ, ИСПАНИЯ И ДР. ПОЛЬША (ваучеры). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ									РЕСТ-МАРКЕТ	217-4348 217-4349 Интернациональная, 16
ЛИТВА	ВИЛЬНЮС, КЛАЙПЕДА И ДР. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ. ПОМОЩЬ В ПРИОБРЕТЕНИИ АВТО. ЕВРОВИЗЫ										
СЛОВАКИЯ	Низкие Татры	ГЛ	9	авто	пт, пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., гид, инструктор, медстрах, бас., диско	Минск	от 245 у.е.	ЭЙРСЕРВИС	216-8787 216-8764
ТАИЛАНД, МАЛЬДИВЫ, ДОМИНИК. РЕСП.	все курорты	О+Э	от 7	авиа	пост.	3-5*	а/б, трансфер, медстрах, п/панс./all inclusive	Минск-2, Франкфурт, Москва	от 1125 у.е.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЧЕХИЯ	Прага, К.Вары	Э	6	авто Setra, Merc.	22/02, 7, 21/03	3*	звт (шв. стол), 3 экск., гид, терм. бас, медстрах	Минск	175 у.е. - взр., 130 у.е. - дет.		
	Прага-К.Вары	Э	6	авто	22/02, пост.	2-3*	звт (шв. стол), обширная экск. программа, медстрах	Минск	160 у.е.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Брно-Будапешт	Э	8	авто	22/02	2-3*	звт (шв. стол), обширная экск. программа, медстрах	Минск	210 у.е.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-К.Вары-Будапешт	Э	7	авто Setra, Merc.	22/02, 7, 21/03	3*	звт (шв. стол), 4 экск., гид, терм. бас, медстрах	Минск	195 у.е. - взр., 140 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ШВЕЙЦАРИЯ-ГЕРМАНИЯ	Прага-Мюнхен-Цюрих-Базель-Люцерн	Э	7	авто Setra, Merc.	21/03	3*	звт (шв. стол), 4 экск., гид, медстрах, виза	Минск	395 у.е. - взр., 295 у.е. - дет. (с виз.)		
РАЗНОЕ	АНГЛИЯ (15 дней, авиа), ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ (Прага-Париж, 10 дней, автобус, 310 у.е.+виза), ИТАЛИЯ (8 дней, авиа, 650 у.е.), ЛАТВИЯ, ЛИТВА (санаторное лечение, за авто). ВАУЧЕРЫ									ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	ИНДИВИДУАЛАМ НА ЗАМЕТКУ! ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ И ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛИТВЫ, ЛАТВИИ. ЕВРОВИЗЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, СЛОВАКИЮ, ПОЛЬШУ. ЛЕЧЕНИЕ В КАРЛОВЫХ ВАРАХ (Чехия). АВТОБУСНЫЙ ТУР: ПАРИЖ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, АВИАБИЛЕТЫ: ГРЕЦИЯ (290 у.е.), КИПР (420 у.е.), ОАЭ (525 у.е.), ИЗРАИЛЬ (620 у.е.), ТАИЛАНД (925 у.е.), ШРИ-ЛАНКА (1050 у.е.). ТУРЫ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Беларуси сроком на 2 года)

ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ .... №436/26.03.97г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ .... №521/22.05.97г.
РЕСТ-МАРКЕТ .... №341/19.12.96г.
ТЕХНОСТАР .... №260/25.10.96г.
ЭЙРСЕРВИС .... №492/02.05.97г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... №281/01.11.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

Размещение информации по т/ф: 220-10-62, 220-11-98, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ЛИКБЕЗ

Болезнь века

В наш век стремительных скоростей и постоянных стрессов сердечно-сосудистые заболевания являются одной из серьезнейших проблем, связанных со здоровьем. В Беларуси каждый 5-й взрослый человек имеет повышенное артериальное давление. На болезни системы кровообращения приходится более 50% от общего числа заболеваний. Каждая 2-я смерть вызвана проблемами с сердцем. За последние годы значительно выросло число инвалидностей, вызванных сердечно-сосудистыми патологиями. Проблема коснулась не только взрослого населения. Пациенты кардиологических центров не намного старше 20 лет — сегодня уже не редкость.

Особая опасность сердечно-сосудистых заболеваний заключается в том, что подкрадываются они незаметно. Около 50% больных не подозревают о своем повышенном артериальном давлении. (Никаких симптомов при этом не наблюдается.) И хотя артериальная гипертония — не самый тяжелый медицинский диагноз (а примерно у 95% людей с повышенным давлением речь идет о первичной гипертонии), это ступенька к более серьезным болезням. Поэтому главной задачей белорусских кардиологов является выявление людей, страдающих подобными заболеваниями, но до поры, до времени не подозревающих об этом.

В 1995 году в Беларуси был издан специальный приказ: каждому обращающемуся за помощью в поликлинику должно быть измерено артериальное давление. Такое распоряжение позволило снизить смертность и уменьшить число инвалидностей, т.к. медики получили возможность заблаговременно определять контингент, входящий в группу риска.

Для выявления и точного диагностирования сердечно-сосудистых заболеваний необходимо современное оборудование, которого у нас, к сожалению, не хватает. (Впрочем, в настоящее время Минпром финансирует разработку проектов серийного производства соответствующих приборов: электрокардиографов, аппаратов, контролирующих сердечный ритм, гемодинамику и др.) Не хватает в бюджете средств и на строительство новых кардиологических центров. (Нередко, чтобы попасть туда на обследование, больной вынужден ждать своей очереди.) Тем не менее сегодня отечественная медицина при таких заболеваниях способна оказать высококачественную терапевтическую и хирургическую помощь. Отметим, что некоторые вопросы можно решить на уровне диспансера или стационара.

Как показывает мировой опыт, в борьбе с сердечно-сосудистыми заболеваниями наиболее эффективно проведение национальных программ, охватывающих широкий спектр вопросов профилактики и лечения. Например, в США за счет раннего выявления лиц с артериальной гипертонией и оказания им соответствующей медикаментозной и немедикаментозной помощи удалось на 57% снизить смертность от инсульта. Успех национальных программ зависит, в частности, от качества используемых лекарств, а также от отношения к лечению самих пациентов.

Профилактика

Серьезным фактором в предупреждении артериальной гипертонии является здоровый образ жизни. Лишний вес, например, всегда «подспорье» такому недугу. Поэтому при проблемах с давлением целесообразно отказаться от чрезмерного употребления животных жиров, сладостей и сдобы. Пища должна быть насыщена витаминами и микроэлементами. Не секрет, что попадающая в организм соль аккумулирует воду, тем самым повышая давление. Поэтому попробуйте вернуть своей пище натуральный вкус. Смело злоупотребляйте зеленью. Зато не стоит увлекаться спиртным и кофе. Разрушает и сужает кровеносные сосуды, при этом повышая давление, курение. Достойной заменой пагубным привычкам являются регулярные занятия спортом, которые не только поддерживают в отличном состоянии сердечно-сосудистую систему, но и защищают от стресса — виновника стремительных скачков давления. Уберечься от критических психоэмоциональных состояний поможет и ваша адекватная реакция на трудности и неприятности.



Для выявления сердечно-сосудистых заболеваний необходимо регулярно измерять давление. В настоящее время во многих семьях есть тонометр. Поэтому предлагаем вам несколько советов, как правильно им пользоваться.

Перед тем, как измерять давление, пациент должен спокойно посидеть несколько минут, расслабив руку. Во время процедуры локоть располагается на уровне сердца. Одежда не должна сдавливать руку. Манжету накладывают на 2 см выше локтевого сгиба. Ее быстро накачивают до нужного давления (примерно на 30 мм рт.ст. после исчезновения пульса), а затем медленно выпускают воздух. В течение этого времени с помощью стетоскопа выслушивают тоны биения.

В последние годы на рынке появились электронные приборы, позволяющие значительно упростить данную процедуру. К тому же они сохраняют в памяти результат предыдущего измерения.

Для людей старше 18 лет нормальным считается давление ниже 140/90. Результат 140/90—160/95 — это пограничная, а выше 160/95 — артериальная гипертония. Однако окончательные выводы можно делать, измеряя давление систематически, т.к. кратковременное повышение может не сигнализировать о заболевании. Тем не менее при малейших подозрениях лучше всего обратиться к врачу.

Лечение

Медикаментозное лечение должно обязательно назначаться и проходить под наблюдением специалиста. Здесь возникают определенные проблемы. Как мы уже отмечали, повышенное давление может ничем не досаждать, однако существует вероятность однажды очутиться на больничной койке с инфарктом. Такое бессимптомное протекание болезни приводит к тому, что многие не понимают необходимости систематического лечения. А ведь именно регулярность приема назначенных препаратов и соблюдение необходимой длительности курса являются залогом успеха в борьбе с недугом.

За последние 20 лет в мире число людей, постоянно принимающих понижающие давление лекарства, увеличилось в 2 раза. Однако его стабилизация наблюдается менее чем у 50% больных. Около 30% прекращают лечение в течение 1-го года из-за неправильного выбора препарата или дозы, появления побочных эффектов и т.д. В Беларуси ко всему прочему сюда добавляются низкая платежеспособность населения, недостаточная информированность о новых лекарствах не только больных, но и врачей. Так, широко используемый в нашей стране клофелин при приемлемой цене обладает рядом побочных эффектов (сонливость, понижение внимания, развитие депрессии, сухость во рту, запоры), а также относительно кратковременным действием.

Современная стратегия лечения артериальной гипертонии заключается в использовании препаратов, совмещающих в себе длительность действия (до 12—24 часов) и наиболее оптимальное сочетание действующих веществ. Кроме того, такие лекарства обладают большей избирательностью. Многие из них не только помогают при лечении, но и позволяют не чувствовать при этом физиологического и психологического дискомфорта, что достигается сведением к минимуму побочных эффектов и возможностью применения препарата даже при сопутствующих заболеваниях печени и почек, сахарном диабете. При лечении гипертонии также используют специальные травяные сборы.

Препараты

Эксперты ВОЗ для лечения артериальной гипертонии рекомендуют 5 классов лекарственных средств: диуретики, альфа- и бета-адреноблокаторы, антагонисты кальция и ингибиторы ангиотензинпревращающегося фермента (ИАПФ).

Диуретики уже несколько десятилетий используются для понижения давления. Они особенно рекомендуются пациентам, у которых гипертония сопровождается отеками ног и припухлостью век. Однако такие препараты выводят из организма калий, что может вызывать мышечную слабость и судороги. Поэтому при лечении диуретиками необходимо принимать пищу, богатую калием и магнием. Не следует начинать лечение с таких лекарств, если вы страдаете подагрой.

Обычно для длительной терапии диуретиками врачи рекомендуют гипотиазид, хлорталидон, бринальдикс, арифон.

Бета-адреноблокаторы назначаются больным гипертонической болезнью в сочетании со стенокардией, экстрасистолией. Кроме того, эти лекарства рекомендуются молодым людям, особенно если их беспокоит сердцебиение. Одно из положительных свойств бета-адреноблокаторов — постоянство действия в снижении давления. Немаловажно, что к таким лекарствам не привыкают. Доказано, что они защищают от развития инфаркта миокарда. Применяя бета-блокаторы, необходимо контролировать пульс, уровень глюкозы и липидов в крови. Эти препараты нельзя резко отменять, т.к. могут внезапно подскочить давление и появиться приступы стенокардии. Кроме того, при лечении такими лекарственными средствами возможны обострение бронхиальной астмы, появление блокады сердца, перемежающейся хромоты или болей в мышцах.

Различают селективные (метопролол, атенолол, тенормин, беталок, спесикор) и неселективные (пропранолол, обзидан, индерал, анаприлин) бета-блокаторы. Селективные препараты имеют меньше побочных эффектов. Кроме того, они обладают большей продолжительностью действия (12—24 часа).

Альфа-адреноблокаторы вызывают расширение периферических артерий и снижают уровень холестерина в плазме. Их назначают при гипертонии в сочетании с сахарным диабетом, аденомой предстательной железы, повышенным уровнем креатинина в крови. К альфа-адреноблокаторам относятся празозин (минипресс), доксазозин (кардура). Среди побочных эффектов при приеме данных препаратов отмечены головокружение, учащение сердечных сокращений и приступов стенокардии. Поэтому эти лекарства обычно сочетают с небольшими дозами бета-блокаторов.

Антагонисты кальция (нифедипин, адалат, коринфар, кордипин, норваск, верапамил, изоптин, дилтиазем) действуют на стенки артерий и бронхи. Данные препараты обладают выраженным эффектом понижения давления, помогают при вазоспастическом варианте стенокардии, улучшают липидный спектр крови. Однако они могут вызвать покраснение лица, отеки ног, головную боль, сердцебиение. При лечении антогонистами кальция необходимо контролировать электрокардиограмму. При появлении сердцебиения, усилении болей следует немедленно обратиться к врачу.

Действие лекарственных средств из группы ИАПФ основано на снижении тонуса артерий. Среди них существуют препараты особо длительного действия, которые достаточно принимать 1—2 раза в день. К ИАПФ относятся капозид, эналаприл (ренитек, эднит, энам), рамиприл (тритаце), трандолоприл (гоптен). При лечении ими необходимо контролировать уровень лейкоцитов и креатинина в крови. Данные лекарства категорически противопоказаны беременным и кормящим женщинам. Среди побочных эффектов ИАПФ можно отметить кашель и головокружение.

Таким образом, за последние годы работа по созданию высокоэффективных лекарств, понижающих давление, принесла результат. В наши дни стало возможным успешно лечить гипертоническую болезнь. И хотя новые лекарства стоят недешево, даже не очень обеспеченным людям стоит не только обращать внимание на цену препарата, но и помнить о том, что качество лечения зависит от эффективности и безвредности лекарственных средств.

P.S. Поздравляем белорусский НИИ кардиологии с 20-летием!

Андрей БУЧЕЛЬ

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ МЕДПРЕПАРАТЫ

Ощутить полноценность жизни



В настоящее время у каждого 3-го горожанина повышено артериальное давление. Другими словами, около 30% жителей городов страдают серьезным недугом — артериальной гипертонией. А это прямой путь к инфаркту миокарда, кровоизлиянию в мозг или сердечной недостаточности, способных привести к инвалидности и даже смерти.

В последнее время число таких осложнений существенно выросло. К тому же наблюдается явное омоложение сердечно-сосудистых заболеваний. Часто развитие серьезных осложнений происходит из-за недооценивания как медиками, так и самими пациентами серьезности даже незначительного повышения давления. Нередко больные не понимают необходимости приема снижающих и нормализующих артериальное давление препаратов, не верят в их эффективность. Кроме того, большинство данных лекарств необходимо принимать каждые 2—3 часа, что не всегда удается в круговерти дел.

Существует ли выход из создавшейся ситуации? Американская фармацевтическая компания *Pfizer Inc.* отвечает: «Да». Сегодня она располагает новым препаратом «Норваск». («Норваск» — зарегистрированная торговая марка *Pfizer Inc.*) Достаточно принять это лекарство один раз — и на протяжении суток у подавляющего большинства больных артериальное давление стабильно держится на нормальном уровне. Благодаря большой продолжительности действия «Норваска», надежная защита обеспечивается и в опасные для здоровья утренние часы, когда, по данным статистических исследований, наблюдается наибольшее число неблагоприятных исходов и осложнений гипертонии и ишемической болезни сердца. Кроме того, если регулярно лечащийся пациент все-таки забудет принять препарат, уровень артериального давления будет контролироваться еще на протяжении суток. Таким образом, "Норваск" обладает своего рода «запасом прочности».

При приеме традиционных антигипертонических препаратов частота побочных эффектов (покраснение лица, головная боль, учащенное сердцебиение, отек лодыжек) достигает 30%. У тех же, кто перешел на «Норваск», такие проявления наблюдаются значительно реже (5—6%). Да и выражены побочные эффекты в этих случаях слабее. Наряду с высокой эффективностью препарата это позволяет обеспечить для больного возможность ведения активного образа жизни, ее новое психологическое и физическое восприятие.

Существует такое понятие — гипертоническое сердце. Оно действительно становится большим и по размерам, и по массе. В этих случаях неизбежно возникает проблема с кровоснабжением. В конечном итоге развиваются ишемическая болезнь сердца, стенокардия или грудная жаба. Кроме того, нередки нарушения сердечного ритма, существенно увеличивается риск внезапной смерти. Длительное применение «Норваска» способствует уменьшению размеров и массы сердца, а значит, резко сокращает вероятность ишемической болезни. «Норваск» также улучшает функцию почек, которые при артериальной гипертонии обычно сильно поражаются.

Посоветуйтесь с вашим лечащим врачом. Возможно, он сочтет целесообразным изменить схему лечения. Ведь «Норваск» дает людям, страдающим артериальной гипертонией, реальный шанс справиться с опасным недугом.

По вопросам приобретения препарата обращайтесь в *ОПП «Фармация»; ЗАО «Белинтерфармсервис» (тел. 229-24-67); СП «Белфарм» (тел. 232-62-58).*

ПОЛЬША

КАК ЗАЩИТИТЬСЯ ОТ СПЕКУЛЯТИВНОГО КАПИТАЛА?

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

В то время, как привлекательность южных соседей Польши — Чехии и Венгрии — в глазах иностранных инвесторов значительно снизилась, польская экономика развивается достаточно стабильно. Экономический рост в 1997 г. оказался даже выше, чем планировалось, а дефицит бюджета — ниже. Как следствие, иностранные инвестиционные банки стали проявлять интерес к польским государственным ценным бумагам.

Только за прошедшие дни февраля западные фирмы и банки инвестировали в польские боны и облигации около $750 млн. Такой наплыв спекулятивного капитала приводит к росту курса злотого по отношению к доллару и марке, чему упорно сопротивляется Нацбанк Польши. 5 дней подряд он скупал на рынке доллары, удерживая курс злотого от резкого валета. В один из дней банк выложил в защиту национальной валюты $600 млн. Правда, далее его интервенции на рынке были более скромными — $60-70 млн.

Польский Нацбанк опасается, что наплыв иностранного капитала и вызванный этим рост курса национальной валюты ослабят оплачиваемость экспорта и снизят доходы экспортеров, что в результате приведет к росту торгового дефицита, который и так остается для Польши серьезной проблемой. Достаточно серьезно подходит к этому вопросу и министерство финансов РП, которое сейчас изучает возможные способы, чтобы в случае необходимости ограничить наплыв иностранного капитала. Хотя вице-премьер и министр финансов Лешек Бальцерович отмечает, что привлекательность польских бумаг — это следствие хорошего состояния всей экономики.

На рынке появилась информация о том, что ведущие рейтинговые агентства в скором времени собираются повысить оценку Польши, что также способствует активности инвесторов.

Эта ситуация на валютном рынке вызывает необходимость в создании нового органа — совета по денежной политике, который в соответствии с начавшим действовать 1 января новым банковским законодательством должен управлять работой Нацбанка и принимать решения об изменении курсовой политики. Хотя с момента вступления в силу нового закона прошло уже больше месяца, выборы 9 членов совета (своих кандидатов должны представить президент, сейм и сенат) еще не завершились. Первое заседание нового органа Нацбанка намечено на 18 февраля, и надо полагать именно положение дел на валютном рынке станет первым вопросом повестки дня.

Профессор Цезарий Юзефяк — член совета, избранный сенатом, — считает, что противостоять наплыву спекулятивного капитала из-за границы можно путем расширения допустимой границы колебания курсов. Нынешний курс злотого может отличаться от так называемого центрального курса, определяемого Нацбанком, на 7%. Увеличение этого показателя до 14%, по мнению профессора Юзефяка, могло бы охладить пыл иностранных инвесторов: появится угроза того, что доходы, получаемые от инвестиций в польские ценные бумаги, будут «съедены» невыгодным изменением курса злотого. Член совета денежной политики рассчитывает, что это станет психологическим барьером для иностранных инвесторов.

КОРОТКО

***

В конце января АКБ «МинскКомплексбанк» получил разрешение на эмиссию и распространение частной пластиковой карточки.

На белорусском рынке данный вид пластиковых продуктов появится впервые.

***

На прошедшей неделе «Приорбанк» зарегистрировал два новых терминала. Таким образом, банк стал в Беларуси лидером по числу терминалов для расчета пластиковыми карточками «Белкарт», опередив даже АСБ «Беларусбанк».

Терминалы «Приорбанка» имеют двойную функцию — они обслуживают как карты с магнитной полосой (банк выпускает полный спектр продуктов Visa, а в прошлом году представил новый — Maestro Cirrus системы MasterCard; все эти продукты относятся к картам с магнитной полосой, работающим в режиме «on-line»), так и смарт-карты («интеллектуальные», или «думающие» — карты с чипом, микропроцессором), в частности, карты системы «БелКарт».

***

Национальными банками Беларуси и Казахстана подписано соглашение об организации расчетов.

Документом, в частности, предусматривается производить оплату товарных потоков наряду с СКВ в национальных валютах. По мнению специалистов Нацбанка Беларуси, это будет способствовать развитию торгово-экономических отношений между двумя государствами, экономии их золотовалютных резервов и укреплению курсов белорусского рубля и казахстанского тенге.

Соглашение вступило в силу с 6 февраля 1998 г. и будет действовать в течение года.

ПОПРАВКА

В N10 «БДГ» за 12 февраля в публикации «Белорусский рубль на пути к Europay» была допущена ошибка. В настоящее время снятие наличных денег с валютных карточек через сеть банкоматов «Белвнешэкономбанка» производится по среднему курсу между покупкой и продажей наличной валюты, который выставляет банк.

СТАТИСТИКА

МИНСКИЙ ТРАНЗИТНЫЙ БАНК В ЗЕРКАЛЕ ЦИФР

Отдел финансовых институтов «БДГ»

За 1997 год размер собственного капитала АКБ «Минский транзитный банк» вырос на BLR 34 896,1 млн (70,4%) и к 1 января 1998 года составил BLR 84 489,9 млн.

Активы банка в 1997 году увеличились на BLR 325 536,4 млн (более чем в два раза) и к 1 января 1998 года составили BLR 659 830,7 млн.

Объем активных вложений в ценные бумаги на 1.01.97 г. составлял BLR 11 923,3 млн, на 1.01.98 г. — BLR 124 327,7 млн, то есть за год вырос в 10,4 раза.

Удельный вес кредитного портфеля в активах банка составил на 1.01.98 г. 35,7%, удельный вес инвестиционных (долгосрочных) кредитов в портфеле на эту же дату — 53,7%.

Доля неблагонадежных кредитов в портфеле АКБ «Минский транзитный банк» снизилась за прошедший год с 11,3 (1.01.97 г.) до 8,8% (1.01.98 г.). Все неблагонадежные кредиты банка полностью покрыты резервами в соответствии с требованиями НБ РБ.

Объем средств на счетах юридических лиц за 1997 год вырос в 3,3 раза и достиг BLR 195,0 млрд к 1 января 1998 года.

Объем средств на счетах физических лиц за 1997 год также вырос в 3,3 раза и достиг к 1 января 1998 года BLR 50,8 млрд.

«БЕЛКАРТ»: ПЕРВЫЕ УСПЕХИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В продолжение публикаций о межбанковской системе безналичных расчетов на основе пластиковых карточек «БелКарт» «БДГ» предлагает информацию об итогах работы системы в 1997 году.

Общая сумма платежей по пластиковым карточкам составила BLR 165 млрд.



Количество операций в течение года постоянно увеличивалось (что иллюстрируется диаграммой) и в результате выросло более чем в 20 раз: с 4227 операций в 4-м квартале 1996 года до 86118 в 4-м квартале 1997 года.

Эмиссия почти 7 тыс. платежных карточек в 1997 году свидетельствует о росте интереса потребителей к безналичным расчетам вообще и к системе «БелКарт» в частности. Динамика изменения количества карточек по кварталам отражена на второй диаграмме.



Росту популярности безналичных расчетов среди населения способствует расширение сети пунктов торговли и сервиса, подключенных к системе «БелКарт». В 1997 году введено 69 новых терминалов, в результате чего их общее число к концу года достигло 118.

ДЕНЕЖНАЯ МАССА УМЕНЬШИЛАСЬ?

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В январе рублевая денежная масса сократилась с BLR 42 трлн до BLR 39,7 трлн, или на 4%. Об этом на прошлой неделе сообщил Национальный банк Беларуси.

В составе рублевой денежной массы наиболее значительно сократились

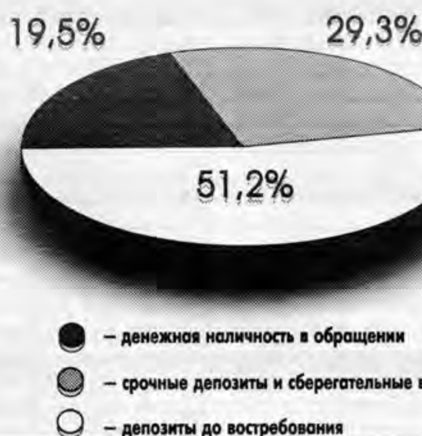


наличные деньги в обращении. Номинально произошло уменьшение на BLR 1,2 трлн, или на 9,7%. Наличные деньги в обращении составили в конце месяца 27,9% всей денежной массы. В структуре рублевой массы их вес уменьшился на 1,4%.

Общее количество денег на текущих и расчетных счетах предприятий, населения и местных органов управления сократилось на BLR 2,1 трлн, или на 9,5%. Их величина на конец января составила BLR 19,5 трлн, или 49,1% денежной массы.

Срочные депозиты вкладчиков в банках страны возросли за месяц на BLR 960 млрд, или на 12%.

Структура рублевой денежной массы
на 1.01.98



ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

У БЕЛОРУССКОГО НАЦБАНКА ДЛИННЫЕ РУКИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В начале 1998 г. белорусский рубль стал настоящей «зарегулированной» валютой. Национальный банк, проводящий интервенции через московскую брокерскую фирму ADIX, забирает с рынка любые суммы «зайцев», выставляемые для продажи на брокере по курсу 43500 BLR/$ и дешевле. На ММВБ фиксинг по белорусскому рублю держится чуть ниже котировок внебиржевого рынка благодаря преобладанию клиентских продаж, но биржевой курс также стабилен.

По мнению московских аналитиков, логика белорусского Нацбанка проста. Установив жесткий контроль над курсом «зайчика», он уже добился того, что столичные спекулянты перестали открывать короткие позиции по белорусским рублям. И, продержав рынок еще месяц-полтора, главный банк Беларуси, возможно, добьется того, что банки начнут сами вкладывать средства в белорусские ГКО. Нацбанку уже не придется в полном объеме покупать вновь эмитируемые бумаги на первичном аукционе по высокой цене, чтобы потом продать их с убытком коммерческим банкам.

Настоящий перелом на финансовом рынке Беларуси наступит тогда, когда банки поверят в прибыльность белорусских облигаций, начнут воспринимать эти бумаги в качестве инструмента зарабатывания денег, а не средства прикрытия различных «серых» схем, как сейчас. Есть основания считать, что именно такой сценарий предложили белорусским коллегам консультанты Банка России.

Здесь есть только одно «но». «Дать банкам заработать» — девиз какого угодно национального банка, но только не белорусского. Официальная статистика подтверждает, что доходность банковского бизнеса в нашей стране намного ниже средней по производственному сектору, да и по экономической системе в целом.

Надеяться на то, что Нацбанк ослабит влияние на «московский курс», явно не приходится. Кратковременные падения котировок белорусского рубля пока возможны лишь как следствие технических и организационных накладок в работе НБ. Спекулянтам нужно постоянно быть начеку. Желающих сыграть на повышение пока не видно.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 7.2.98

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 1000 RUR)					
09.02.98	4596	4596	4596	5300.0000	17
10.02.98	4143	4143	4143	5300.0000	13
11.02.98	4167	4167	4167	5300.0000	16
12.02.98	2909	2909	2909	5300.0000	14
13.02.98	5302	4471	4471	5310.0000	16
***	21117	20286	20286	5302.0000000	15
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
09.02.98	527	1328	628	22500.0000	14
10.02.98	610	326	610	22550.0000	11
11.02.98	404	746	551	22500.0000	11
12.02.98	867	541	741	22600.0000	10
13.02.98	192	276	211	22600.0000	8
***	2600	3217	2741	22550.000000	11
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
09.02.98	3252	2051	3252	32030.0000	14
10.02.98	2929	2598	2598	32060.0000	12
11.02.98	2790	1768	2790	32090.0000	15
12.02.98	3201	1814	3201	32120.0000	16
13.02.98	1615	1002	1615	32170.0000	15
***	13787	9233	13456	32094.000000	14
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
09.02.98	450	650	650	17650.0000	14
10.02.98	578	427	427	17700.0000	11
11.02.98	238	288	288	17650.0000	12
12.02.98	723	723	723	17650.0000	13
13.02.98	298	298	298	17650.0000	11
***	2287	2386	2386	17660.000000	12
ФРАНЦУЗСКИЙ ФРАНК (лот=1000 FRF)					
11.02.98	10	10	10	5282.0000	1
***	10	10	10	5282.0000000	1
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот=1000 CHF)					
10.02.98	17	17	17	21950.0000	1
***	17	17	17	21950.000000	1
ЭКЮ (лот=1000 XEU)					
13.02.98	2	2	2	34880.0000	1
***	2	2	2	34880.000000	1
ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ СЕССИЯ					
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот=1000 RUR)					
09.02.98	3000	259	433	7170.0000	6
10.02.98	3000	312	2571	7170.0000	8
11.02.98	3000	140	400	7170.0000	9
12.02.98	3000	92	361	7170.0000	10
13.02.98	0	850	820	7160.0000	7
***	12000	1653	4585	7168.000000	8
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
09.02.98	3000	55	115	43300.0000	9
10.02.98	3000	214	1016	43300.0000	7
11.02.98	3000	265	1826	43300.0000	7
12.02.98	3000	18	119	43300.0000	7
13.02.98	2500	0	172	43300.0000	8
***	14500	552	3248	43300.000000	8
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
09.02.98	0	170	154	23950.0000	8
10.02.98	2000	162	325	23950.0000	8
11.02.98	0	130	127	23750.0000	7
12.02.98	2000	78	278	23850.0000	7
13.02.98	0	144	144	23800.0000	10
***	4000	684	1028	23860.000000	8

*** — Суммы спроса, предложения и объема торгов. Средние

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ПО-ПРЕЖНЕМУ НЕПОСТОЯНЕН

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По мнению трейдеров, рост российского рынка в течение последних дней произвел хорошее впечатление на представителей иностранных инвестиционных фондов: *«Говорить о том, что инвесторы совершенно оправились от опасений по поводу будущего российского рынка, пока преждевременно, однако в течение последней недели мы наблюдали медленный и осторожный процесс их возвращения на российский рынок».* Сейчас на российском рынке сложилась чрезвычайно благоприятная для нового подъема цен ситуация.

Рынок растет на фоне позитивных новостей. За продолжительным январским молчанием последовали важные заявления высокопоставленных политиков. Особенно успокоительно прозвучала фраза заместителя руководителя администрации президента РФ Александра Лившица об отсутствии у правительства планов девальвации рубля. Достаточно стабильный рост котировок на российском рынке, рекордное повышение индексов Dow Jones в ходе торгов во вторник на Нью-йоркской бирже, заявление министра финансов Михаила Задорнова о возможности скорого принятия налогового кодекса — все это благотворно сказалось на настроении инвесторов.

В КБ «Диалог-Оптим» пояснили, что пока крупные иностранные фонды не принимают активного участия в покупках и говорить о начале нового стабильного роста рынка не приходится. Объемы торгов на российской бирже недостаточно высоки, что свидетельствует о низкой активности на рынке фондов нерезидентов,— считают специалисты. Как следствие, какая-либо определенная тенденция на российском рынке отсутствует. На фоне стабильного роста всех европейских рынков он продолжает колебаться, и каждый его участник действует исходя из собственного понимания ситуации. Этим объясняется и недавнее небольшое снижение котировок: спекулятивно настроенные участники начали продавать акции, а отсутствие крупных заказов со стороны фондов-нерезидентов не позволило компенсировать этот спад. Рынок остается крайне волюнтаристским из-за преобладания спекулятивных настроений среди его участников. Можно предположить, что в ближайшее время начнется естественная коррекция цен в сторону понижения, и если она совпадет по времени с получением негативных новостей, это приведет к новому существенному падению стоимости российских акций. Именно этим объясняется и сравнительно небольшой рост их котировок.

Некоторые российские участники рынка считают, что в сегодняшней ситуации фонды-нерезиденты предпочитают инвестировать средства в азиатские, а не в российские ценные бумаги. Для многих инвесторов большое значение имеет динамика официальных индексов мировых рынков. Индекс РТС за дни роста котировок изменился примерно на 8%, тогда как подъем индексов азиатских рынков составил 30%. Поэтому пока можно говорить о большей привлекательности азиатских рынков по сравнению с российским. Однако крупные инвестиционные фонды строят свою инвестиционную стратегию исходя из других факторов. Для большинства из них вопрос заключается не в том, инвестировать в Россию или в Азию, а в том, как выбрать наиболее благоприятный момент для начала активных действий на российском рынке.

Цены закрытия РТС ведущих «голубых фишек» в феврале ($ за акцию обыкновенную)

Эмитент	9.02	10.02	11.02	12.02	13.02 (на 12.00)
НК ЛУКОЙЛ	18,33	17,84	18,73	18,0	17,76
Ростелеком	3,26	3,24	3,35	3,21	3,202
РАО ЕС России	0,246	0,241	0,249	0,2375	0,236
Сбербанк РФ	188,2	185,2	192,5	187	185,6
Мосэнерго	1,178	1,16	1,204	1,175	1,170

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК

ИДУТ ЛАВИНЫ ОДНА ЗА ОДНОЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Динамика рынка денежных ресурсов на прошедшей неделе вписалась в традиционную схему: постепенный рост ставок к началу второй половины месяца. От падения рынок застраховал Нацбанк, привлекающий ресурсы как в депозит, так и под залог ценных бумаг. Следующие один за другим аукционы по размещению ГКО в связи с отсутствием интереса у первичных инвесторов на уровень ставок практически не влияли.

Рынок МБК с начала недели не опускался ниже 30% (ставка, по которой Нацбанк привлекал деньги overnight в последнем рейсе). На срок 2-7 дней ставка составила 33%, на 8-30 дней — 35%, на 31-180 дней — 38% и более чем на 180 дней — 40% годовых. Однако до четверга стоимость «коротких» ресурсов не поднималась выше 35%. 12 февраля Нацбанк объявил продажу гособлигаций по привлекательным ставкам (от 35% в РЕПО на пять дней и до 50% при сделках «до погашения»), и к вечеру дефицит денежных средств вызвал рост ставок до 35-40%.

Очередной, 78-й аукцион с объявленной эмиссией BLR 600 млрд и сроком обращения 337 дней состоялся с минимально возможным размещением: по номиналу размещено всего BLR 64,45 млрд. Доходность по минимальной цене продажи составила 40,26%, по средневзвешенной — 40,2%.

На 17 февраля назначен аукцион по размещению 79-го выпуска ГКО. Эмиссия составит BLR 2,1 млрд. Аукцион предшествует погашению ГКО 59-го выпуска, по которому обязательства Минфина составляют BLR 320 млрд. Если эмитент вновь не пойдет на уступки и не поднимет доходность, удовлетворенный спрос вряд ли превысит минимум, необходимый для признания аукциона состоявшимся. Благополучное размещение новых выпусков находится под вопросом не только из-за несовершенства торговой системы ГУ «МВБ» — Нацбанк размещает более ранние выпуски «до погашения» с доходностью, значительно превосходящей предложенную Минфином. Не способствует росту спроса и ожидание повышения ставки рефинансирования: более динамичные рынки соседей по Содружеству уже отреагировали на внутренние кризисы, по надежности и доходности они привлекательнее отечественного.

Для выполнения предусмотренного бюджетом на 1998 год объема эмиссии ГКО (BLR 12 трлн) Минфину необходимо еженедельно размещать не менее BLR 300 млрд до конца года. В настоящий момент рынок ценных бумаг с 75-го выпуска парализован — торги на бирже «до погашения» имеют символические объемы, до сих пор не работает механизм совершения сделок РЕПО. Несовпадение ставок при реализации интересов Нацбанка (регулирование денежной массы) и Минфина (покрытие дефицита бюджета) дестабилизирует рынок и увеличивает настороженность потенциальных инвесторов.

ПРОЕКТЫ

УКРАИНСКИЙ «БЕЛАЗ» БУДЕТ ДЕШЕВЛЕ БЕЛОРУССКОГО

Отдел промышленности «БДГ»

Как сообщили «БДГ» на ПО «БелАЗ», начался завершающий этап организации на территории Украины (в Кривом Роге) сборочного производства жодинских карьерных самосвалов. Работы были начаты в январе. Производство будет готово принять серийные партии машинокомплектов из Беларуси, скорее всего, весной текущего года.

По словам представителей объединения, на сборочном производстве БелАЗов в Кривом Роге планируется ежемесячно выпускать 6-7 грузовиков. Учитывая трудности при прохождении автомобилей через таможню, это позволит предложить украинским потребителям технику на 8% дешевле, чем при экспорте готовой продукции со складов объединения.

Впрочем, пребывание украинского премьер-министра Валерия Пустовойтенко на белорусской земле (и в частности, на «БелАЗе») дает надежду на то, что проблема НДС и таможенных пошлин во взаимоотношениях двух стран будет снята. Ведь «БелАЗ» является главным поставщиком самосвалов и запасных частей к ним для угольной, горнорудной и других отраслей Украины, в свою очередь получая оттуда исходные материалы, а также комплектующие. Торговый оборот жодинского объединения с украинскими партнерами в прошлом году составил $30 млн. Ожидается, что в 1998 году поставки «БелАЗа» в Украину составят $16-18 млн, а встречные — до $ 14-15 млн.

Со своей стороны, белорусское руководство готовит документ о предоставлении «БелАЗу», начинающему программу модернизации своего производства (за счет собственных резервов и чешского кредита), ряда налоговых льгот. В частности, планируется освободить ПО от уплаты некоторой части таможенных пошлин при ввозе материалов и комплектации. В рамках этого проекта большое значение отводится развитию долгосрочного сотрудничества объединения с субъектами хозяйствования Украины. Речь идет о контрактах «БелАЗа» на поставку техники ряду горно-обогатительных комбинатов нашей южной соседки (о них, в частности, говорилось в ходе переговоров г-на Пустовойтенко с руководством ПО), которые, в свою очередь, поставляют свою продукцию (окатыши) на чешский и словацкий рынки, тем самым помогая «БелАЗу» погасить основной долг и проценты по кредиту Чешского экспортного банка.

В начале прошлой недели было принято долгожданное для участников программы реконструкции жодинского ПО «БелАЗ» постановление Совета Министров Беларуси. Документ предоставляет правительственные гарантии иностранному участнику проекта — Чешскому экспортному банку.

Последний, как известно, готов частично профинансировать программу модернизации одного из крупнейших в мире производителей карьерных самосвалов, выделив кредит в $119 млн (общий объем предполагаемых инвестиций в реконструкцию жодинского предприятия оценивается в $361 млн). Документ появился очень вовремя — чешский банк готов выделить первую траншу кредита объемом $15 млн.

Многие специалисты полагали, что постановлением будут предусмотрены налоговые льготы на период закупки, установки оборудования и освоения производства новой техники. Эти ожидания не подтвердились, но, как считают эксперты, документ, в котором будут учтены пожелания автозаводцев, возможно, появится в самое ближайшее время. По словам заместителя генерального директора ПО «БелАЗ» по развитию Анатолия Койды, это может произойти уже в феврале.

Правда, первоначальный вариант документа о льготах хотя и прошел все согласования в министерствах и получил одобрение лично первого вице-премьера Петра Прокоповича — все же претерпел довольно значительные изменения: на последнем этапе правительство сочло претензии белазовцев чрезмерными и попросило переработать часть программы. От первой редакции сохранились таможенные льготы на ввоз оборудования, материалов и комплектующих (в течение 5 лет); вместо льготного режима при выплате налога на прибыль планируется получить налоговый кредит (также на 5 лет) и т.д. Более подробно о предоставляемых «БелАЗу» преференциях можно будет говорить только при наличии соответствующего постановления или указа.

Параллельно предполагается завершить работу над межбанковским кредитным соглашением, которое является логическим и необходимым продолжением появившегося на прошлой неделе постановления о гарантиях чешским банкирам. Напомним, что в соответствии с предварительными договоренностями соглашение необходимо было подготовить в ходе переговоров представителей Чешского экспортного банка и АКБ «Белвнешэкономбанк» до 10 февраля 1998 года. Но в связи с тем, что решение вопроса о гарантиях несколько затянулось, сроки сместились. На предстоящих переговорах должны быть согласованы условия предоставления кредита, сроки его погашения и другие вопросы.

СОТРУДНИЧЕСТВО

НА «ГОРИЗОНТЕ» ПОЯВИТСЯ *PHILIPS*

Отдел промышленности «БДГ»

В конце прошлой недели руководство МПО «Горизонт» провело переговоры с представителями литовского завода «Экранас», который на сегодня является единственным действующим кинескопным предприятием бывшего СССР. (Своим долголетием «Экранас» обязан печально известной в Беларуси американской фирме Westray, скупившей некогда контрольный пакет акций паневежисского предприятия).

Вслед за литовской делегацией на «Горизонт» прибудут представители голландского концерна Philips. Как стало известно «БДГ», на 17 февраля намечены переговоры по вопросам дальнейшего сотрудничества. В первую очередь речь пойдет о поставках в Минск с европейских заводов Philips кинескопов, микросхем и других комплектующих, которые используются в производстве телевизоров под торговой маркой «Горизонт».



Планируется обсудить возможность реализации совместных проектов и инвестиционных вложений голландского концерна. В частности, как сообщил «БДГ» генеральный директор объединения Владимир Семашко, будет обсуждаться вопрос о возможном участии Philips в проекте «Горизонта» и «Мосбизнесбанка»: минское объединение занимается поиском второго партнера (первый — турецкая фирма Vestel), который в виде товарного кредита и под гарантию российского банка поставит ему комплектацию на сборку. Таким образом телевизионный завод пытается загрузить свои мощности и восполнить нехватку оборотных средств для увеличения объемов производства и реализации.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

НЕМЕЦКИЙ КОМБАЙН ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ КОЛХОЗОВ

Отдел промышленности «БДГ»

Как стало известно «БДГ», в начале прошлой недели в Минске побывал представитель американской фирмы Case — генеральный директор по России Пол Айерморген. В ходе встреч со специалистами Министерства сельского хозяйства и продовольствия он сообщил, что фирма заинтересована в налаживании на территории Беларуси сборки зерноуборочных комбайнов и через некоторое время готова представить свои предложения по этой проблеме.

Речь идет о проекте сборки на заводе «Лидаагропроммаш» зерноуборочных комбайнов германской фирмы «МДВ», которая после воссоединения Германии была выкуплена Case. Последняя же в особых представлениях не нуждается — это один из крупнейших в мире производителей различной сельскохозяйственной техники. Например, Case является серьезным конкурентом Минского тракторного завода, входя вместе с ним в семерку крупнейших производителей тракторов.

В последнее время американская фирма (штаб-квартира ее европейского подразделения находится в Париже) активно продвигает свою технику на рынки стран СНГ. Что касается зерноуборочной техники, то ставка делается на продукцию фирмы «МДВ». Ее завод находится на территории бывшей ГДР, которая экспортировала свои комбайны в страны СЭВ. Благодаря этому машины «МДВ» были хорошо известны в СССР.

Осваивая рынок СНГ, Case в основном ограничивалась наращиванием продаж и маркетинговыми исследованиями (именно последним обстоятельством объясняется визит г-на Айерморгена в Беларусь). Однако поскольку большинство потребителей хронически неплатежеспособно, а цена немецкой техники довольно высока, руководству фирмы пришлось изучить возможность организации в одной из стран СНГ сборочного производства. Небольшая стоимость местной рабочей силы и прочие условия позволили бы существенно снизить цену продукции.

В качестве возможной производственной площадки рассматривается завод «Лидаагропроммаш». Предприятие выбрано не случайно. Сегодня это один из лучших заводов (по производственному потенциалу, состоянию основных фондов, уровню квалификации персонала и руководства и т.д.) в структуре концерна «Агромаш», объединяющего ремонтные предприятия Минсельхозпрода. В свое время «Лидаагропроммаш» специализировался на капитальном ремонте эксплуатировавшихся в Беларуси (причем не только в сельском хозяйстве) автомобилей «ЗиЛ». После распада СССР из него в самостоятельное предприятие выделился литейный цех, а на основной площадке было освоено производство жаток для уборки зерновых.

Сборочное производство комбайнов на площадке завода «Лидаагропроммаш» внесено в недавно одобренную СМ Беларуси программу создания в стране сельскохозяйственной техники. В соответствии с положениями документа на постановку и освоение производства комбайнов в Лиде будет направлено из бюджета около BLR 15 млрд. В программе дана оценка потребностей сельского хозяйства в такой технике — 10 тыс. единиц. Однако вряд ли Case (если, конечно, она займется реализацией проекта) станет налаживать выпуск комбайнов, ориентируясь только на потребности белорусских колхозов.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

LAFARGE ПРОТИВ «ЗОЛОТОЙ АКЦИИ»

Отдел информации «БДГ»

Французская компания *Lafarge*, один из мировых лидеров в производстве цемента и строительных материалов, ОАО «Красносельскцемент» и Министерство архитектуры и строительства Беларуси в конце января подписали соглашение о взаимопонимании.

Lafarge планирует инвестировать в ОАО «Красносельскцемент» около $20 млн на строительство двух линий по производству цемента. На сегодняшний день, отмечают специалисты, основные производственные мощности АО полностью устарели.

Напомним, что предварительную работу по модернизации белорусского предприятия специалисты Lafarge начали в 1996 году, однако осуществление проекта затягивалось из-за того, что Lafarge настаивала на приобретении контрольного пакета акций АО.

По данным Минстройархитектуры, в соответствии с подписанным соглашением Lafarge намеревается на первом этапе приобрести пакет акций ОАО в размере не менее 51% голосующих акций. Приобретение французской компанией акций с правом голоса будет происходить путем погашения задолженности белорусского предприятия за энергоносители по состоянию на 16 января 1998 года на сумму BLR 320 млрд, а также задолженности по банковскому кредиту на сумму $1,5 млн. В соответствии с соглашением будет получено также письменное подтверждение правительства Беларуси, что особое право государства («золотая акция») в управлении ОАО никогда введено не будет. Кроме того, Lafarge намерена участвовать в инвестиционном конкурсе, который в феврале 1998 года проведет Министерство по управлению госимуществом и приватизации республики по продаже 15% акций АО за именные приватизационные чеки. Мингосимущество является в настоящее время держателем 43% акций ОАО «Красносельскцемент».

По данным Минстройархитектуры, правительство гарантирует Lafarge оказание необходимой помощи и поддержки в ее намерении приобрести в конечном итоге 75% акций АО с правом голоса. Также правительство обеспечит регистрацию ОАО «Красносельскцемент» как предприятия с иностранными инвестициями и предоставит ему налоговые и иные льготы и гарантии.

ПАКИСТАН НЕ ДОСЧИТАЛСЯ БЕЛОРУССКИХ ТРАКТОРОВ

Отдел информации «БДГ»

Проблемы, возникшие с поставками белорусских тракторов на пакистанский рынок, стали главной темой беседы заместителя министра внешних экономических связей Валерия Садохо с послом Пакистана Хасаном Сарматом.

В рамках реализации программы «Народный трактор» Минский тракторный завод уже поставил в Пакистан 12 тыс. тракторов. В прошлом году правительство Пакистана приняло решение о закупке в Беларуси еще 10 тыс. тракторов. Однако в настоящее время возникли некоторые сложности с их поставкой из Беларуси, которые, судя по всему, обусловлены состоянием расчетов за поставляемую технику. По крайней мере, Пакистан констатировал, что получил лишь 25% запрашиваемой белорусской техники.

Чтобы полностью выполнить контракт, предполагается вернуться к прежней схеме поставок тракторов, когда покупателем от имени правительства Пакистана выступал Банк сельхозразвития этой страны.

ПОДРОБНОСТИ

БЕЛОРУССКАЯ КОСМЕТИКА ПО ИМПОРТНЫМ РЕЦЕПТАМ

Светлана САБИЛО

11 февраля в общественном пресс-центре Дома прессы директор минского производственно-коммерческого предприятия BelKosmex Юрий Хотин и главный парфюмер-технолог Олег Выглазов представили свое предприятие и сообщили о новинках производства, в т.ч. о выпуске серии ароматерапии («Ароматы солнца»), новой линии кремов-масок («Интенсив»), комплексной косметики для отдыха (Sanvita).

По словам руководителей BelKosmex, они стояли у истоков широко известной «Белиты», которая 10 лет назад начала осваивать нетрадиционные для Беларуси направления: производство кремов, препаратов для химзавивки, лосьонов, бальзамов для волос. Со временем в стране возникло около 10 предприятий, занимающихся производством косметики и парфюмерии.

BelKosmex реализует на отечественном рынке примерно 50-60% своей продукции, остальная часть уходит за пределы РБ. По словам директора, спрос белорусского населения на косметику BelKosmex удовлетворяется примерно на 20%. *«Мы вынуждены поставлять свою продукцию на рынки других стран СНГ, так как сырье покупаем за валюту. Другой возможности нет. Покупать валюту по курсу Нацбанка нам не разрешают»*,— объяснил г-н Хотин.

География поставок сырья широка — Германия, Франция, Швейцария, Голландия, Чехия, Англия, США. Тару тоже приходится закупать за рубежом. Из местного сырья используется только вода. По словам г-на Выглазова, исходного сырья для производства косметики в Беларуси практически нет. Тем не менее к лету BelKosmex намерена выпустить косметические препараты с использованием белорусских солей. Кстати, «раскрутка» и внедрение одного препарата обходятся примерно в $15-20 тыс.

На предприятии занято немногим более 50 человек. Технологические процессы разрабатываются непосредственно на фирме собственной группой технологов. В планах BelKosmex — производство декоративной косметики, духов, одеколонов, туалетной воды. Кстати, свою продукцию предприятие изготавливает на собственном оборудовании, купленном в основном за рубежом. А вот размещено оборудование на арендуемых площадях. Как сказал директор, покупать собственное здание BelKosmex пока не намерено: *«Сегодня мы арендуем более 800 квадратных метров площадей, в том числе производственных — около 700. Нам их уже не хватает. Но я не знаю, какой будет политика по отношению к предпринимателям через два-три года. Лучше арендовать и производить. Чтобы не случилось так, как с предпринимателями со стадиона «Динамо»*.

СПРАВКА «БДГ».

BelKosmex образована 2,5 года назад. Ежемесячный прирост продукции составляет 15-20%. Компания производит 46 видов препаратов, в т.ч. для детей, выпускает около 40 т косметической продукции в месяц. В день фасуется примерно 8-10 тыс. единиц продукции. 15% от прибыли BelKosmex ежегодно направляет на научные разработки.

ПРОИЗВОДСТВО МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ

ВОЗМОЖНОСТИ, НЕ ПОДКРЕПЛЕННЫЕ ФИНАНСАМИ

Светлана САБИЛО

11 февраля в общественном пресс-центре состоялась встреча за круглым столом, посвященная проблемам производства и потребления минеральных удобрений в Беларуси.

Как сообщил начальник отдела агрохимии и защиты растений Минсельхозпрода РБ Дорофей Морозов, для получения урожайности зерновых и зернобобовых культур в пределах 35 ц/га, картофеля — 170 ц/га, сахарной свеклы — 270-300 ц/га, льноволокна — 8 ц/га потребность в минеральных удобрениях в год составляет 1,5 млн т действующего вещества. Из них в текущем году под яровой сев необходимо накопить 1,071 млн т действующего вещества (азотных — 368 тыс. т, фосфорных — 180 тыс. т, калийных — 524 тыс. т). *«Наша цель — хотя бы приблизиться к этой цифре. Но по последним расчетам дефицит будет ощущаться. Если к яровому севу выйдем хотя бы на 800 тысяч тонн действующего вещества — будет хорошо. Потребность в фосфоре намерены покрывать только за счет производства гомельского химзавода — в текущем году завоз фосфорных удобрений из-за пределов страны не планируется. Относительно азотных удобрений: возможно, будет частичный завоз аммиачной селитры. Естественно, максимально заберем то, что произведет гродненское ПО «Азот». Недостающее количество (в счет калийных удобрений) будем приобретать на заводах Российской Федерации»*,— сообщил г-н Морозов.



Гродненское ПО «Азот» — надежда белорусских колхозников

Ожидается, что гродненское ПО «Азот» выпустит 220 тыс. т, а гомельский химзавод — 100 тыс. т действующего вещества. За счет производства азотных и фосфорных удобрений на этих предприятиях потребность Беларуси к яровому севу покроется по азоту на 60%, по фосфору — на 55%. Сегодня задания по производству азотных удобрений выполнены на 45%, фосфорных — на 48%, калийных — на 36%.

Для того чтобы выкупить эти объемы удобрений у химпредприятий, необходимо BLR 3,3 трлн. Для удешевления стоимости минеральных удобрений применяется специальная схема выделения средств, согласно которой из республиканского бюджета можно взять BLR 1,3 трлн (по ценам на 1.01.1998 г.), из областных — BLR 1,3 трлн. BLR 0,7 трлн должны погасить непосредственно хозяйства.

Согласно принятому в декабре 1997 г. постановлению СМ РБ о первоочередных мерах для проведения весенне-полевых работ в 1998 г. на удешевление стоимости минеральных удобрений предусматривается выделить BLR 1,2 трлн, на удешевление средств защиты растений — BLR 300 млрд. Кроме того, из госбюджета планируется предоставить BLR 210 млрд под основные дозы на загрязненные земли.

По словам представителя Минсельхозпрода, с 1 октября 1997 г. по 5 февраля т.г. заводам уже перечислено BLR 1,1 трлн. Однако согласно графику за это время требовалось выделить BLR 1,4 трлн. Дорофей Морозов отметил, что лучше всего идет выделение средств из республиканского бюджета («с плюсом» в BLR 25,8 млрд). На областном уровне недоперечислено BLR 134 млрд. Долг хозяйств составляет BLR 165 млрд. Кроме того, существует задолженность хозяйств производителям минеральных удобрений за 1995-1996 гг. — BLR 51 млрд.

Следует учитывать, что предприятия поставляют удобрения авансом, поэтому выполнение графиков погашения задолженностей перед производителями не дает полной картины. Представители Минсельхозпрода и концерна «Белнефтехим» выезжали на заводы с просьбой отгружать удобрения до выделения финансовых средств, без предоплаты. По словам г-на Морозова, гомельское и гродненское предприятия откликнулись, а ПО «Беларуськалий» заупрямилось: *«Оно отгружает, но под гарантии облисполкомов или райисполкомов — у кого нет задолженности по ранее отгруженным калийным удобрениям»*.

Химпредприятия отгружают удобрения значительно стабильнее, чем в прошлом году. Сегодня гродненское ПО «Азот» выполняет график отгрузки на 111%, гомельский химзавод — на 100%, «Беларуськалий» — на 85%. *«Выполнению графиков способствовало то, что мы начали работать с заводами еще в четвертом квартале прошлого года, чего раньше не было. На сегодня имеем 404 тысячи тонн действующего вещества минеральных туков. Это в 1,8 раза больше по сравнению с уровнем прошлого года. По фосфору превышение в 1,5 раза, азоту — в 2,8 раза, калию — в 1,4 раза»*,— отметил г-н Морозов.

Вот как охарактеризовал работу ПО «Беларуськалий» начальник отдела минеральных удобрений концерна «Белнефтехим» Михаил Монак: *«Беларуськалий» выполнит свои задания. В феврале он начал усиленную отгрузку. Если в январе график выполнялся на уровне 76 процентов, то в феврале — 85 процентов. Дело в том, что на протяжении четвертого квартала прошлого года и января года нынешнего завод усиленно работал на экспорт. В прошлом году он сработал хорошо: увеличил объем производства на 120 процентов, в том числе отгрузку на экспорт. Сегодня горношахтное оборудование изношено почти на 100%. Поэтому «Беларуськалию» необходимы валютные средства на восстановление и поддержание производственных мощностей. Он работает с банковскими структурами, ищет зарубежные кредиты и полностью пускает валютные средства на приобретение горного оборудования»*.

СПРАВКА «БДГ».

Производственные мощности ПО «Азот» рассчитаны на выпуск 645,7 тыс. т действующего вещества в год. В 1996 г. они были загружены на 100%. В 1997 г. произведено 458 тыс. т. В четвертом квартале практически бездействовало производство карбонита: его не брали ни на внешнем, ни на внутреннем рынках.

Учитывая, что российская аммиачная селитра завозится в Беларусь по бартеру в счет поставок калийных удобрений, в целом сельское хозяйство должно сегодня «Беларуськалию» BLR 473 млрд. Это самая большая задолженность по сравнению с другими предприятиями концерна. С другой стороны, производители сельхозпродукции должны объединениям сельхозхимии, через которые идут поставки, более BLR 400 млрд. Получается, что долг передается по цепочке.

Но так ли уж необходимо менять калийные удобрения на аммиачную селитру? По словам представителя Минсельхозпрода, гродненское ПО «Азот» погашает потребность сельчан на 60%. Поэтому в 1997 г. в Беларусь завезено более 300 тыс. т аммиачной селитры (в физическом весе). Как полагают в Минсельхозпроде, на текущий год недостает 85 тыс. т действующего вещества (250 тыс. т физвеса). Уже заключены договоры с облсельхозпродами и другими организациями на завоз недостающего количества удобрений.

По мнению г-на Монака, мощности ПО «Азот» могут полностью обеспечить потребности и исключить ввоз действующего вещества в нашу страну (если в течение года удастся добиться равномерной выборки этих удобрений). Завод освоил новый вид продукции (карбонитоаммиачную смесь в жидкой фазе), *«которую в прошлом году усиленно начали брать»*.

По словам представителя концерна, сегодня карбонит на международном рынке не пользуется спросом. Экспортный потенциал предприятия упал, и оно готово поставлять карбонитоаммиачную смесь на внутренний рынок. *«Каков смысл завоза аммиачной селитры, если можно все купить здесь? Коэффициент полезного действия жидкой КАС значительно выше, чем селитры. Коль нет у наших сельхозпредприятий оборудования для внесения жидкой формы, концерн разработал совместно с Институтом механизации сельского хозяйства опытную установку для внесения жидких удобрений. Она прошла испытания. Сейчас Гродненский механический завод готовится к производству установочной партии этого оборудования (двух видов)»*,— уточнил Михаил Монак. Естественно, есть финансовые проблемы. Хотя концерн и финансирует этот проект, нужны дополнительные средства.

В свою очередь, Минсельхозпрод РБ предлагает лишить ПО «Азот» экспортной квоты азотных удобрений и направлять их белорусскому селу, чтобы не прибегать к импорту.

Самые значительные трудности испытывает Гомельский химический завод. Тем не менее в прошлом году загрузка его мощностей составила 88%. За последние 7 лет это — самый высокий показатель. В прошлом году из 135,7 тыс. т произведенных удобрений для сельского хозяйства РБ было выделено 113,7 тыс. т. Остальное было отгружено на экспорт. По сравнению с 1996 г. экспортные поставки завода увеличились в три раза. Но проблема в том, что для производства фосфорных удобрений необходимо импортировать 58% сырья (апатитовый концентрат и сера). На это нужна валюта. Сегодня завод задолжал основному поставщику только за апатитовый концентрат $1,4 млн. Отгрузка апатита сейчас прекращена.

Основная проблема — конвертация денежных средств. Несмотря на то, что апатитовый концентрат находится в перечне критического импорта, с ноября 1997 г. у завода «лежат» неконвертированные рубли, эквивалентные $140 тыс. Купить валюту по биржевому курсу госпредприятию не разрешается — начнется удорожание удобрений.

В прошлом году гомельскому химзаводу не удалось добиться рентабельности. Практически все первое полугодие он отгружал удобрения по республиканским ценам, которые ниже себестоимости продукции. За 1997 г. убытки составили BLR 12,8 млрд.

Сегодня концерн и гомельский химзавод подготовили проект постановления СМ РБ по стабилизации работы, которое предусматривает реконструкцию завода, увеличение его мощности на 10% до 2000 г. (на действующем оборудовании). Сегодня мощности завода составляют 154,9 тыс. т действующего вещества, их планируется увеличить до 165 тыс. т. Многое из того, что задумано, концерн намерен финансировать из своего инвестиционного фонда. У государства планируется запросить в 1999 г. около BLR 70 млрд на реконструкцию.

Концерн считает необходимым вернуть завод на проектные мощности — 154,9 тыс. т в год (в 1997 г. выпущено 113,7 тыс. т). Дело в том, что годовая потребность в фосфорных удобрениях в целом по стране составляет 290 тыс. т действующего вещества. В перспективе при накоплении и грамотном внесении этих удобрений она может быть снижена до 240 тыс. т ежегодного внесения.

«Мы и дальше будем работать над снижением себестоимости. Есть определенные возможности, но они обязательно должны быть подкреплены денежными средствами, то есть прибылью. А мы пока работаем убыточно»,— отметил главный инженер гомельского химзавода Виктор Зезюкин. Парадокс в том, что в 1997 г. по сравнению с 1996 г. завод увеличил объем производства на 46% и на столько же объем реализации, но сработал с убытками от сбыта продукции (энергопотребление за это время выросло только на 6,8%). Между тем, по мнению специалистов, рентабельность производства минеральных удобрений — свыше 50%.

КРИМИНАЛ

В ГРОДНО АРЕСТОВАНЫ ФАЛЬШИВОМОНЕТЧИКИ

Отдел расследований «БДГ»

12 февраля в Гродно сотрудниками местного управления КГБ были задержаны двое местных жителей, подозреваемых в фальшивомонетничестве.

В результате обысков по месту жительства и работы арестованных было изъято 3100 фальшивых американских дензнаков, два пистолета системы Макарова, незарегистрированное газовое оружие иностранного производства и стрелковые боеприпасы. Один из задержанных (его фамилия в интересах следствия не называется) является офицером местного гарнизона. Задержанным предъявлено обвинение по статьям Уголовного кодекса РБ, предусматривающим ответственность за фальшивомонетничество и незаконное хранение оружия.

Как стало известно «БДГ» из информированных источников, основная заслуга в разоблачении преступной группировки (несколько фальшивомонетчиков пока не задержаны) принадлежит отделу военной контрразведки, функционирующему при 6-й мехбригаде. Именно армейским чекистам в результате реализации комплекса агентурно-оперативных мер удалось выйти на офицера и вычислить его связи. И лишь когда стало известно о наличии у преступников крупной партии поддельной валюты, было принято решение об их аресте. По некоторым сведениям, правоохранительные органы не исключают, что фальшивые доллары изготовлены в соседней Польше и нелегально завезены в Гродно для сбыта на местных вещевых и автомобильном рынках.

Кстати, за последние три года это уже пятый случай, когда в преступных деяниях уличаются военнослужащие расквартированных в Гродно войсковых частей.

ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

БЕЛОРУССКИЕ ОРУЖЕЙНИКИ РАСШИРЯЮТ КРУГ ИМПОРТЕРОВ

Валерий КЛИМОВЕЦ

В прошлом году Беларусь неожиданно для многих заняла девятое место в мировом рейтинге экспортеров оружия, обойдя таких грандов оружейного бизнеса, как Чехия, Польша и Испания. Активность белорусских внешнеторговых организаций, специализирующихся на торговле продукцией ВПК, не снижается. Средства, вырученные от реализации военно-технического имущества, становятся важной статьей доходов госбюджета и внебюджетного президентского фонда.

ВТО «Белтехэкспорт» и «Белспецвнештехника» — основные белорусские экспортеры этого профиля — осуществляют поставки вооружения в страны и дальнего, и ближнего зарубежья. Естественно, основная ставка делается на сотрудничество с Россией. В частности, ВПК Беларуси совместно с Украиной и Казахстаном участвует в реализации более чем полутора десятков программ по созданию новейших космических и ракетных систем, комплексов противовоздушной обороны, отдельных элементов для высокоточного оружия XXI века. Это позволяет нашим оборонщикам выживать в нелегкие для отрасли времена.

Кроме того, Беларусь является своеобразным агентом ВПК РФ, реализуя его продукцию заинтересованным покупателем. Выгода от такого сотрудничества очевидна: от каждой сделки Беларусь получает 10 и более процентов от суммарной стоимости контракта. По некоторым сведениям, поставки бронетанковой и авиационной техники, артиллерийских систем и вооружения ПВО в страны Латинской Америки, Африки и Юго-Восточной Азии, осуществленные Беларусью в 1997 году, являются результатом именно такого партнерства.

В стадии разработки находится проект участия наших ВТО в реализации авиационных двигателей, производимых российскими заводами. Правда, сейчас вокруг него возникла криминальная ситуация, в которой оказались замешаны производители моторов, экспортеры и некоторые силовые структуры, в том числе и представители Беларуси. Эта история, кстати, описывалась российскими СМИ.



Некоторые специалисты весьма осторожно подходят к такого рода сотрудничеству Беларуси с российским ВПК. Есть опасность, что россияне перепоручат нашим ВТО контракты со странами, поставки оружия которым могут нанести политический ущерб государству. И подобные прецеденты уже были — достаточно вспомнить задержание транспортировавших белорусское оружие Ил-76 (в Казахстане) или судна у берегов Югославии. Речь идет о регионах, где продолжаются войны, локальные конфликты и межэтнические столкновения. Например, только недавно стало известно о попытках «пандшерского тигра» Ахмад Шаха Масуда наладить контакт с белорусскими политиками. На состоявшейся недавно пресс-конференции, посвященной девятой годовщине вывода советских войск из ДРА, Николай Чергинец подтвердил этот факт. Не исключено, что искать связи с Беларусью полевого командира заставила потребность в оружии для борьбы с талибами. И будет нетрудно предсказать реакцию мирового сообщества в случае отправки военного товара из Беларуси в Афганистан.

Среди бывших республик СССР одним из основных импортеров белорусского ВТИ является Молдова. Деловые отношения в этой сфере между странами начались еще в 1992 году, когда Минск и Кишинев подписали договор о сотрудничестве военных ведомств. В 1993 году были осуществлены первые поставки. По одному из первых контрактов молдавские вооруженные силы получили 10 тыс. пар армейских сапог, партию обмундирования и амуниции. Велась торговля автомобильной и гусеничной техникой, системами залпового огня «Град», стрелковым оружием и боеприпасами. Беларусь помогает Молдове и в ремонте боевой техники. Так, сейчас на базе Барановичского авиаремзавода ведется капитальный ремонт шести истребителей ВВС Молдовы. Ожидается, что наши ремонтники будут «лечить» и молдавские боевые вертолеты. Не исключено, что подобного рода услуги молдавскому МО в скором времени станет оказывать и Борисовский танкоремонтный завод.

Правда, сотрудничество двух стран в этой сфере развивалось не всегда гладко. Сдерживающим фактором стал вооруженный конфликт между непризнанной Приднестровской молдавской республикой и откровенно прозападно настроенным прежним руководством РМ. Официальные власти Беларуси прекрасно понимали, что, продавая Кишиневу ВТИ, они нанесли бы ущерб российским интересам и способствовали эскалации конфликта в Молдове. Именно поэтому экспорт оружия сюда был почти на три года заморожен.

В прошлом году молдавское руководство начало принимать меры по укреплению своих вооруженных сил. Несколько увеличилась их численность, которая раньше составляла лишь 8 тыс. человек. Повысились требования к профессиональной подготовке командного состава, некоторые офицеры прошли обучение за рубежом. Принято решение об обновлении механизированного парка МО.

В этой связи в конце прошлого года Молдова обратилась к Беларуси с просьбой продать партию бронетранспортеров БТР-80. По некоторым сведениям, стоимость каждой единицы техники составляет $200 тыс. Первая партия из восьми машин с полным комплектом вооружения и боеприпасов, запасными инструментами и принадлежностями была отправлена 6 февраля с аэродрома Мачулищи. Проверить эту информацию, к сожалению, не представляется возможным, так как официальные белорусские ВТО не дают никаких комментариев.

Пикантность ситуации заключается в том, что, по имеющейся информации, БТРы транспортировались в Молдову самолетом «Руслан» российских ВВС, который был зафрахтован белорусской стороной. И если воздушное судно действительно принадлежит России, то получается, что страна, которая всячески подчеркивала свой нейтралитет в отношениях между Кишиневом и Тирасполем, стала участником военной сделки в пользу одной из сторон. Не исключено, что на этот шаг Москву подтолкнуло твердое решение руководства Приднестровской молдавской республики реализовать находящиеся на складах 14-й армии примерно 1 тыс. вагонов боеприпасов общей стоимостью $5 млрд без участия Кишинева. Кстати, именно эти вопросы обсуждались недавно на закрытых переговорах официальных представителей Тирасполя с генералитетом Минобороны РФ.

Что касается транспортировки ВТИ из Беларуси, то большинство «бортов» отправляется именно с бывшего военного аэродрома в Мачулищах.

КОРОТКО

***

Самодельное взрывное устройство большой мощности обнаружено и обезврежено в понедельник во Дворце ручных игр в Баку непосредственно перед посещением этого объекта президентом Гейдаром Алиевым. Об этом сообщили в совместном заявлении служба безопасности президента Азербайджана и министерство национальной безопасности страны.

«Во время проверки объекта сотрудниками службы безопасности в одной из комнат было обнаружено и изъято самодельное взрывное устройство. По первичному заключению экспертов, взрыв мог привести к многочисленным человеческим жертвам», — говорится в документе.

По данному факту министерством национальной безопасности возбуждено уголовное дело, задержано двое подозреваемых. Ведется следствие.

***

За весь 1997 год и первый месяц 1998 года сотрудниками министерства национальной безопасности Киргизии было выявлено 5 агентов и 7 разведчиков спецслужб иностранных государств, действовавших на территории страны. Об этом заявил на брифинге в Бишкеке министр национальной безопасности Киргизии Феликс Кулов.

Феликс Кулов не сообщил, на какие государства работали разведчики. Однако, как удалось выяснить, самую большую агентурную сеть в республике на сегодня имеет Пакистан и КНР.

В ходе брифинга министр отметил, что в 1997 году установлено 6 преступных группировок, состоящих из граждан Пакистана, Афганистана и Индии, которые занимались незаконной организацией транзита иностранцев через территорию Киргизии, в основном в Германию и США. Все участники группировок высланы, заметил министр национальной безопасности.

Кроме того, в прошлом году активно заявили о себе представители ваххабитских религиозных сект. По словам г-на Кулова, в конце 1997 года в Ошской области были задержаны 7 боевиков этого радикального исламского течения, которые готовили проведение терактов на территории Киргизии.

***

В организации убийства гендиректора АО «Приморрыбпром» (Приморский край России) Андрея Захаренко в конце 1995 года и покушения на председателя совета директоров этого предприятия участвовали офицеры военной контрразведки Тихоокеанского флота и внутренних войск МВД России. Об этом сообщил первый замминистра внутренних дел РФ Владимир Колесников.

По его словам, следствием установлено, что среди них — старший уполномоченный военной контрразведки Тихоокеанского флота, командир взвода внутренних войск, а также руководитель местного отделения одной из крайне правых политических организаций.

Всего арестовано восемь человек, обвиняемых в совершении этих преступлений.

***

Реальных участников убийства первого вице-губернатора Петербурга Михаила Маневича «пока найти не удалось». Об этом сообщил журналистам начальник управления Федеральной службы безопасности по Санкт-Петербургу и Ленинградской области Виктор Черкесов.

Напомним, что Михаил Маневич был застрелен 18 августа 1997 года на Невском проспекте Санкт-Петербурга по пути на работу.

По словам Виктора Черкесова, следственная бригада ФСБ из 40 человек продолжает поиск заказчиков и исполнителей преступления. За последние 4 месяца было задержано и допрошено более 10 человек, подозревавшихся в причастности к преступлению. Однако, отметил генерал, следствие установило, что ни один из них к убийству Маневича «отношения не имеет».

Виктор Черкесов сообщил также журналистам, что введенные в Петербурге «телефоны доверия» и так называемая «горячая линия» дали возможность раскрыть ряд преступлений, ранее считавшихся «глухими». Так, по словам генерала, полученная по «телефону доверия» информация дала возможность «вычислить» гражданина, который в течение нескольких лет сотрудничал с иностранной разведкой.

***

Прокуратура Москвы закончила расследование и направила в суд дело об убийствах президента АО «Мовен» (бывший Московский вентиляторный завод) Александра Миронова и гендиректора этого АО Вячеслава Ваксана.

Как сообщил заместитель прокурора столицы Юрий Семин, обвинение в убийстве Миронова и организации убийства Ваксмана предъявлено управляющему персоналом «Мовена» Михаилу Прошину.

В ходе следствия установлено, что причиной преступления стало недовольство Прошина проводившимися президентом фирмы преобразованиями, в частности, внедрением системы управления «Хаббард». Президент АО «Мовен» был застрелен Прошиным 25 января 1995 года в Москве четырьмя выстрелами из пистолета ТТ.

По материалам информационных агентств.



БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

«SECOND HAND» ДЛЯ БЕЛОРУССКОЙ МЕДИЦИНЫ

Светлана КАРПЕКОВА

По оценкам независимых экспертов, гуманитарная помощь в Беларусь в последнее время поступает все в меньших объемах. В первую очередь это объясняется тем, что государство взяло эту сферу под жесткий контроль, создав даже специальный департамент. Многие зарубежные партнеры различных белорусских организаций отнеслись к подобной мере негативно и если не прервали сотрудничество, то сделали его гораздо менее интенсивным. Однако отдельные двусторонние связи, благодаря которым гуманитарная помощь адресно поступает уже несколько лет, все-таки сохранились.

Совсем недавно представители общества «Помощь детской клинике Минска» (Дюссельдорф, Германия) в очередной раз привезли в белорусскую столицу гуманитарную помощь. Петер Шеманн из министерства внутренних дел земли Северный Рейн-Вестфалия в качестве управляющего делами общества передал главному врачу 1-й Минской клинической больницы Николаю Андрееву гуманитарную помощь на сумму около DEM 600 тыс. Финансирование было осуществлено из средств Европейского союза. Кстати, поддержка Центра детской хирургии 1-й столичной клиники является одним из самых крупных гуманитарных проектов ЕС в Беларуси.



Жертвы бесплатной медицины

Сотрудничество с дюссельдорфским обществом, а через него — с Евросоюзом началось для центра в 1993 году. Объем поставленной с той поры гуманитарной помощи измеряется более DEM 4,5 млн. За это время в центре с помощью немецкой стороны была сооружена пристройка к приемному отделению, оборудованы операционный блок и новое рентгеновское отделение, модернизировано отделение реанимации и интенсивной терапии. По оценкам специалистов, благодаря этой работе детская послеоперационная смертность снизилась более чем на 50%. Исключительная важность помощи, оказываемой детскому хирургическому центру немецким обществом и Евросоюзом, очевидна: сегодня в Беларуси ждут операции около 10 тыс. детей с врожденными пороками сердца. В центре же проводится около 9 тыс. операций в год. А чтобы успеть помочь маленьким пациентам (многим из них нужна операция в течение первых трех месяцев жизни), таких операций должно быть в 6-8 раз больше. Именно поэтому, по словам главного врача 1-й Минской клинической больницы Николая Андреева, планируется создать отдельный республиканский кардио-хирургический центр, где бригады хирургов будут выполнять операции в две смены шесть раз в неделю. Несомненно, что немецкие партнеры примут в этом проекте активное участие.

Кроме 1-й клиники, представители земли Северный Рейн-Вестфалия поставили оборудование 4-й минской клинике, поликлинике в Молодово и окружной больнице в Столбцах. Общая стоимость помощи составила DEM 900 тыс.

И хотя привозное оборудование нельзя назвать самым современным и новым (как правило, какое-то время перед этим оно работало в западных клиниках), оно очень помогает белорусским специалистам. Наши больницы не могут позволить себе раз в три-пять лет обновлять оборудование, как это делается за рубежом. Но, скажем, компьютерный томограф (аппарат, позволящий эффективно исследовать человеческий организм и проводить своевременную диагностику,— в частности, опухолей), который использовался в западной клинике на протяжении трех-пяти лет и еще не выработал свой ресурс, будет весьма полезен в Беларуси. Конечно, немного обидно пользоваться медицинским «second hand», однако вряд ли в ближайшее время страна сможет позволить себе купить этот прибор — его стоимость достигает $1 млн. Причем речь идет только о тех специализированных центрах, которые крайне нуждаются в подобном оборудовании. Так, в Минске на 100 тыс. жителей имеется только 3 компьютерных томографа, в то время как, например, в Токио — более 50.

В ближайшие годы гуманитарный импорт высокотехнологичного оборудования в Беларусь не сократится, поскольку до создания подобной отечественной техники нам еще далеко. И несмотря на то, что высокий интеллект белорусских ученых признают сегодня многие, база, где они могли бы реализовать свои идеи, будет создана, вероятно, еще нескоро. Специалисты считают, что, например, белорусские военные заводы, перешедшие на рельсы конверсии, не смогут в ближайшие годы выпустить аппарат искусственного кровообращения, подобный тому, что производят зарубежные фирмы. Да и со средствами (причем весьма внушительными), которые необходимы для разработки и внедрения медицинского оборудования или препаратов, — трудноразрешимые проблемы. Скажем, западная фирма может потратить на разработку нового препарата $ 1-1,5 млн в течение года. И часто даже неизвестно, будет ли он в дальнейшем использоваться в клинической практике. Беларусь сегодня такого позволить себе не может. По мнению наших медиков, иногда необходимо покупать оборудование или препарат обязательно, невзирая на цену, поскольку всякая копия, сделанная вдогонку модели известной фирмы, не будет востребована из-за своего заведомо более низкого качества.

Главврач 1-й клинической больницы Минска Николай Андреев, который является членом Государственного экспертного совета по науке и технологиям, считает, что конкурировать с ведущими зарубежными фирмами на данном этапе отечественная промышленность не способна, поскольку речь идет о высоких технологиях. Тем не менее сейчас экспертный совет изучает возможность финансирования разработки и производства препаратов для лечения хронических заболеваний печени. И вполне возможно, что через 3-4 года этот проект будет реализован. Кроме того, совет рассматривает и предложения гомельских разработчиков по производству стоматологического оборудования и инструментария. И здесь хорошая отечественная продукция тоже пришлась бы весьма кстати, ведь сегодня одно импортное стоматологическое место стоит около $ 25-30 тыс.

ОБРАЗОВАНИЕ

ФРАНЦУЗСКИЙ ПРОЕКТ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Елена ДАНЕЙКО

Посол Франции в Беларуси г-н Бернар Фасье посетил франко-белорусский факультет Европейского гуманитарного университета.

Интерес главы французского дипломатического представительства к этому учебному заведению не случаен. Напомним, что франко-белорусский факультет политических и экономических наук ЕГУ был открыт в 1993 году по инициативе посольства Франции в Минске и является крупнейшим из французских образовательных проектов, реализуемых МИД Франции в Центральной и Восточной Европе. Сегодня факультет сотрудничает с университетом Париж-Нантер-X, институтами политических наук Экс-ан-Прованса, Бордо, Гренобля, Лиона, Ренна и Страсбурга. Дипломы факультета равнозначны дипломам факультетов права и политических наук французских университетов. Научный совет, возглавляемый бывшим директором Института политических наук в Гренобле профессором университета Экс-ан-Прованс г-ном Ивом Шоменом, контролирует качество образования, содержание программ, подбор преподавателей, а также организует прием белорусских стажеров и обеспечивает реализацию научно-исследовательских проектов.

В беседе с корреспондентом «БДГ» г-н Фасье отметил, что посольство и в будущем будет поддерживать этот образовательный проект. *«Моя мечта,* — заявил он, — *чтобы однажды факультет мог бы принять больше французских студентов . Сегодня их уже пять. И конечно же студентов других стран. Возможно, сначала из Грузии, Литвы, России, Польши».*

СПРАВКА «БДГ».

Подписанные с институтами политических наук соглашения позволяют студентам проходить стажировки во французских учебных заведениях, а также учиться в аспирантуре во Франции. Совет франко-белорусского факультета политических и экономических наук состоит из двух содеканов, советника по культуре посольства Франции в Беларуси и преподавателей факультета. Обучение осуществляется постоянно работающими на факультете французскими и белорусскими преподавателями, французскими дипломатами и «профессорами-визитерами», приглашаемыми не только из французских, но и из других учебных заведений Западной Европы и США, а также академических институтов и вузов Москвы и Санкт-Петербурга.

Преподавание ведется на французском и русском языках, отдельные курсы читаются на английском и белорусском. Изучение немецкого языка — по желанию.

Как родилась идея создания факультета и что ждет его в будущем, рассказал «БДГ» содекан факультета Александр ТОЛСТОЙ, который в момент создания факультета работал в качестве советника по культуре и науке посольства Франции в РБ.

— Г-н Толстой, кому принадлежит авторство проекта франко-белорусского факультета политических и экономических наук?

— Для этого нужно было участие как минимум троих специалистов. Во-первых, сотрудника МИД, имеющего представление о возможностях поддержки образовательных программ. Во-вторых, специалиста, который может разработать и представить концепцию программы. И в-третьих, человека, который четко представляет все языковые проблемы, специфику страны и ее культуры.

— В роли двух последних вы вполне могли выступать самостоятельно.

— Так и было. В то же время у меня уже был опыт создания таких учебных заведений. Например, в Турции. А до этого я работал в западной части США. В Калифорнии, Неваде, Нью-Мексико, Оризоне и Колорадо мне удалось наладить тесные контакты между учебными заведениями США и Франции. Кстати, в Вашингтоне после моего отъезда при французском посольстве в США была создана целая служба, которая занималась этими вопросами.

— На ваш взгляд, выпускникам вашего факультета найдется в Беларуси работа, соответствующая уровню их образования?

— Мы, конечно, думаем и заботимся об этом. Хотелось бы, чтобы качество нашего обучения признавалось и чтобы наши студенты были приглашены на работу, соответствующую их уровню. Мы должны сделать первый шаг, чтобы объяснить специфичность нашего типа обучения и доказать его качество. Не все знают, что Парижский институт политических наук послужил моделью уже в конце прошлого века для создания London scool of economics, которая является одной из лучших высших школ в Англии. И наше учебное заведение построено по этой же модели.

— В этом году ЕГУ будет проходить аттестацию. Больших проблем не ждете?

— Думаю нет. Мы стремимся приспособиться к предъявляемым требованиям.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИЯ

НА ИГЛЕ И ПОД МУХОЙ

Светлана САБИЛО

В минувшем году правоохранительными органами Беларуси было изъято 2,5 тонны наркотических веществ, из них 218 кг готовых форм наркотиков. И все же наркомания для нас — явление относительно новое. Зато алкоголизм — проблема хорошо известная. Сегодня в Беларуси у каждого четвертого мужчины имеются признаки хронического алкоголизма. Эти данные были сообщены в ходе заседания круглого стола, посвященного проблемам алкоголизма и наркомании.

Было объявлено, что сегодня в белорусских учреждениях здравоохранения на учете в связи с потреблением наркотиков находятся 3454 человека. Среди них — и наркоманы (лица, имеющие зависимость от наркотика), и потребители (пока не имеющие такой зависимости). С 1992 г. численность таких лиц увеличилась в четыре раза. Конечно, эта цифра не отражает реальных масштабов наркомании. По мнению главного психиатра Минздрава РБ Олега Лисковского, реально в стране примерно 17 тыс. наркоманов и потребителей наркотиков.

По данным МВД РБ, в 1997 г. из незаконного оборота было изъято 218 кг готовых форм наркотиков (героин, гашиш, кокаин, опий). Больше всего — в Минске и Минской области. Наркотических средств изъято примерно 2,5 тонны.

Как сообщил начальник управления по незаконному обороту наркотиков МВД РБ Анатолий Бурий, среди распространителей наркотиков 35% составляют сами наркоманы, 65% — лица, специализирующиеся на наркобизнесе. За прошлый год в Беларуси за сбыт наркотиков осуждено около 450 человек.

Примечательно, что в Беларуси до сих пор нет центров реабилитации наркоманов для длительного лечения.

Если наркомания — относительно новое для нашей страны явление, то пьянство и алкоголизм — зло уже давно знакомое и процветающее. Сегодня в стране на наркологическом учете состоит 165860 человек. По официальным данным, рост алкоголизма за год составил 7,3%, алкогольных психозов — на 3,3%, потребления спиртных напитков — на 4,8 л на душу населения. По неофициальным данным, у каждого четвертого мужчины, проживающего в нашей стране, есть признаки хронического алкоголизма; уровень алкогольных психозов возрос в 29 раз; потребление на душу населения составляет около 25 л в год. Кстати, 8 л — та черта, после которой страна вступает в зону генетического риска.

По мнению врачей, уменьшить масштабы пьянства помогло бы повышение цен на спиртные напитки, а также введение различных ограничений на их продажу. А вот с лечением алкоголизма дело обстоит сложнее. По словам тех же врачей, хронический алкоголизм — это любовь к спиртному, и поэтому самый радикальный метод лечения — заставить человека разочароваться в спиртных напитках.

КУЛЬТУРНЫЕ ЦЕННОСТИ

СВЕТЛЫЙ ЛИК НА ВЫВОЗ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Во многих минских антикварных магазинах еще недавно значительную часть ассортимента составляли иконы. Сегодня экспозиции образцов древнего живописного искусства качественно и количественно обеднели. Цифры в таможенных отчетах говорят об увеличении случаев задержания на границе партий икон и других культурных ценностей. В то время как в не столь отдаленной от нас Москве по-прежнему не оскудевает выбор древних икон стоимостью, иногда превышающей сумму в несколько тысяч долларов. Хотя понятно, что среднестатистическому россиянину такая икона для дома не всегда по карману. Иконы покупают либо иностранцы, либо для последующей продажи им же.

Путь иконы в антикварный магазин традиционен и представляет собой цепочку перепродаж от одного владельца другому. Из глухой глубинки — в столицу. С каждым новым звеном стоимость предмета заметно увеличивается. Параллельно существует рынок уровня коллекционеров — настоящих ценителей искусства иконописи. У них можно найти и приобрести все, чего душа пожелает.



Цены икон, поступающих в свободную продажу, устанавливаются по-разному. Только истинных знатоков интересует стиль письма, техника исполнения, школа и время создания произведения. Все остальные покупатели приобретают икону не для того, чтобы ею любоваться. Она должна выполнять свою основную функцию — защищать дом. Цена в таком случае определяется произвольно. Стоимость икон в Минске колеблется в от$30 до$1000. Оформляя покупку иконы в магазине, покупатель получает справку о легальном ее приобретении.

Сегодня в Беларуси иконы стали покупать в основном наши соотечественники. Хотя всего несколько лет назад на вывозе антиквариата можно было сделать неплохой бизнес. На Западе этот специфический товар всегда пользовался большим спросом, и следовательно, имел высокую, по нашим меркам, цену.

Документ, разрешающий вывоз икон за рубеж, выдается только экспертной группой при управлении культуры Мингорисполкома. Согласно ее заключению предмет, обладающий культурно-исторической ценностью, вывозу не подлежит. Разумеется, икона, не обладающая таковой, просто никому не нужна. Поэтому существует массовый незаконный вывоз икон без всякого разрешения. А это уже контрабанда — конкретное уголовное преступление (ст. 75 УК). Контрабанда входит в раздел особо опасных преступлений, расследование которых находится в компетенции КГБ, даже в том случае, если груз задерживается таможенниками или пограничниками. По словам начальника центра информационных и общественных связей КГБ РБ Геннадия Сенюкова, большинство случаев контрабанды икон и предметов церковной утвари приходится на Гродно и Брест. По Минской области случаев мало. Как правило, иконы транзитом переправляют через территорию Беларуси из России, Украины, Литвы. Для приостановления большого потока незаконного вывоза икон через границу белорусские чекисты нередко действуют в сотрудничестве с ФСБ. В дальнейшем все задержанное на границе передается государству. Часть икон хранится в Бресте и Гродно. Фонды Гродненского и Брестского музеев спасенных ценностей насчитывают большое количество конфискованных на границе предметов историко-культурной ценности.

Единым перечнем предметов культа, представляющих художественную ценность, в КГБ Беларуси не располагают. По всем интересующим ведомство вопросам чекисты консультируются со специалистами Национального художественного музея Беларуси. Через руки завотделом древнебелорусского искусства художественного музея Надежды Высоцкой в прошлом году прошло более 10 тыс. икон и других конфискованных произведений. Три четверти из этого числа поступает в культовые учреждения. Новостроящимся храмам, которых сегодня верующими различных религиозных конфессий в Беларуси возводится более 170, конфискованное на границе передается в большом количестве. Но уникальные вещи, конечно, оседают в музейных коллекциях.

Однако возвращение икон законному владельцу — очень сложный вопрос, который пока никто решить не может. Краденое, если устанавливается подлинный хозяин, возвращается через суд. Бывали случаи, когда уже после распределения конфискованных вещей объявлялся хозяин, и по постановлению суда они возвращались ему. Для этого необходимо предоставить фотографии предметов, знать их все отличительные особенности. Случалось также, что музей покупал иконы, а после выяснялось, что они украдены. Например, Гродненский музей некогда купил в Новозыбкове иконы, а потом оказалось, что они были вывезены из Брянской области. По решению суда музей вынужден был все безвозмездно вернуть законному хозяину.

Не так давно в России предложили всем владельцам икон зарегистрировать в государстве свои собрания. Для этого фотоснимки двух сторон доски с ликами святых необходимо было отослать в милицию, музей и оставить один экземпляр себе. Но никто из владельцев нескольких десятков миллионов икон, мигрирующих по просторам России, этого не сделал.

В нашей стране иконы, как часть госимущества, частично инвентаризированы. В любом из десяти епархиальных управлений Беларуси каждый архиерей знает, что находится в приходах, вверенных ему. Минское епархиальное управление владеет сведениями обо всех иконах и всех храмах, где такие ценности сосредоточены. Сотрудники Института искусствоведения этнографии и фольклора НАНБ также в конце 80-х составили опись всех ценных предметов, хранящихся в белорусских церквях и костелах. Публикация сведений представляется им слишком опасной. Иначе сборник пришлось бы назвать кратким справочником контрабандиста.

Минский рынок икон сегодня переживает застой. Отсутствие денег у покупателей и боязнь коллекционеров выдать себя не способствуют его развитию. К тому же, по словам специалистов в области антиквариата, в Беларуси ценных икон осталось чрезвычайно мало. Уникальные образцы древнего письма еще остались в местах поселений староверов под Борисовым и в Могилеве. Там до сих пор в домах хранят целые иконостасы. Постоянный отток их за рубеж привел к полному обеднению. Основные пути контрабандного вывоза икон по-прежнему пролегают через дипломатические маршруты. А после чернобыльской катастрофы под угрозой исчезновения оказался еще и целый пласт духовной и материальной культуры в зоне отселения. Кроме того, на выселенных территориях остались памятники культовой архитектуры.

СПРАВКА «БДГ»

В 1997 году Брестская таможня, которая обслуживает железную дорогу, составила 1907 протоколов на контрабандные грузы. И в трети случаев через границу незаконно перевозились именно культурные ценности. Сегодня на складах таможни скопилось немало икон, монет и книг. Рядом с ними складируются изъятые спирт, икра и сигареты. Таможенников беспокоит отсутствие помещений для хранения контрабандного товара и медленное решение вопросов об их дальнейшей судьбе.

Вместе с тем остается нерешенной проблема определения истинной стоимости задержанных икон. Очень мало специалистов, которые могли бы отличить древнюю икону от подделки, а ее, в свою очередь, — от искусственно состаренной или антикварного ширпотреба XIX века.

Справка «БДГ»

«Западный Буг» контролирует 11 пунктов таможенного оформления. По итогам работы этой таможни за 1997 год выявлено контрабанды на сумму свыше 165 млрд рублей (для сравнения: в 1996 году — 2.538 случаев на сумму более 57 млрд рублей). Всего в 1997 году было задержано 1120 комплектов мебели, 76 икон, складней, медальонов, 126 картин и гравюр.

Международный канал контрабандного перевоза через белорусско-польскую границу в феврале этого года перекрыт сотрудниками управления КГБ по Гродненской области. Задержана преступная группировка, переправлявшая в течение 1997 года на Запад предметы антиквариата. Предметы старины, имеющие большую культурную ценность, вывозились из России и затем незаконно переправлялись на Запад. В состав группировки входили граждане Беларуси, России и Польши. Сотрудники КГБ конфисковали у них партию контрабанды — около 100 икон, кресты, награды, древнее оружие, другие ценности — на сумму около 1 млрд рублей.

АРТ-ВЫСТАВКИ

ДИАЛОГ ЖЕНЩИН И ЦВЕТОВ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Дипломаты и другие ценители искусства 13 февраля имели возможность убедиться в таланте Римантаса Дихавичюса. Этому литовскому художнику для издания первого советского фотоальбома эротического искусства в свое время потребовалось личное разрешение тогда еще президента СССР Михаила Горбачева.

Накануне празднования 80-летия провозглашения независимости Литовской Республики и праздника святого Валентина в Доме дружбы и культурных связей с зарубежными странами открылась выставка графики и фотопроизведений Римантаса Дихавичюса. Уникальность его работ заключается в технике, которую использует мастер. Поверх готовой фотографии он нередко работает в технике масляной живописи. Другие композиции литовского автора представляют собой гармоничное сочетание графики, фото и живописи.

Своей известностью мастер иллюстрации, фото и живописи обязан не только скандалам, связанным с его именем. Тонко воспевший внешнюю и внутреннюю красоту женщины, в альбоме «Цветы среди цветов» художник пожелал поделиться своими открытиями со зрителем. Полтора десятилетия назад этот факт серьезно напугал цензоров советского изобразительного творчества. Но истинное искусство нашло дорогу к сердцам зрителей.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

У СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА КОМПЬЮТЕР И ФАКС ПОМЕЩАЮТСЯ В КАРМАНЕ

Раиса ЮДИНА, РИА «АПАШ»

При уменьшении вещей до миниатюрных размеров даже невозможное становится возможным: хочешь обнять земной шар — купи глобус, хочешь постоянно иметь при себе верного помощника и надежный источник информации — купи карманный компьютер. С ним в любой точке земного шара вы можете без труда заниматься делами вашей фирмы так, как если бы находились в своем офисе: отправлять и принимать факсы, пользоваться базами данных, записывать информацию и т.д.

Американская фирма «Apple Computer», известная как производитель компьютеров «Макинтош», имеет самый большой опыт в области суперпортативных компьютеров с рукописным вводом. Но последняя разработка — Newton Message 2100 — превзошла по возможностям даже некоторые настольные PC. Для его габаритов (приблизительно 12x21 см) и весе (около 600 г) это невероятно, но факт.

Отправляясь в поездку, вы можете обойтись как без секретаря, так и без «ручной клади» (тот же notebook при всех его достоинствах, надо носить в руке). У вас в кармане Newton, а значит, с вами все, что надо для бизнеса: блокнот, калькулятор, органайзер, текстовый процессор, электронные таблицы.

Этот компьютер имеет очень мощный процессор 162 Mhz, поэтому даже сложнейшие операции выполняются почти мгновенно. Кстати, на сегодняшний день Newton Message Pad 2100 занимает первое место в мире по соотношению «производительность процессора — вес и размер устройства». 8 Мб — без того приличный объем памяти, но предусмотрено и ее расширение. На большом и удобном экране с подсветкой четко воспроизводятся текст и любая графика.

Для работы на Newton не нужна клавиатура, в чем его главная особенность — вам не надо запоминать специальный способ ввода букв, пишите на экране ручкой как на бумаге — специальная программа расшифрует буквы и запомнит их в виде текста. Впрочем, при необходимости можно подсоединить и обычную клавиатуру. Кроме того, есть и разъемы для подключения других устройств: принтера, внешнего модема, персонального компьютера.

Для делового человека Newton представляет также интерес как многофункциональное средство связи. В этом смысле хорошей рекламой компьютеру стала одна из серий «Нико», где герой Стивена Сигала отправляет адмиралу Бейтсу факс с сообщением о захвате поезда, используя Newton и телефон, находящийся в поезде. Вы с точно таким же успехом можете отправлять по назначению свою не менее важную информацию: о результатах переговоров, неотложные указания своим работникам, исправления договоров и т.д. Соединение Newton с сотовым телефоном или беспроводным модемом позволяет осуществлять связь практически отовсюду. А также получать и отправлять факсы, подключаться к сети Internet и внутренним сетям предприятий (по Internet можно подавать не только текст, но графические картинки).

Newton, как хороший секретарь, понимает и ваш почерк, и голос — он работает как диктофон, качественно записывая и воспроизводя звук (30 минут записи укладывается в 4Мб памяти).

Будучи совершенно оригинальным созданием, Newton тем не



менее совмещается с компьютерами, с системами MacOS или Windows — информацию можно перенести с одного компьютера на другой, сделать резервные копии.

Оцените Newton и как интеллектуального помощника — ведь используя календарь и список мероприятий, он оптимально планирует вашу деятельность; с помощью каналов цифровой связи и средств распознавания почерка регистрирует, выделяет и формирует список телефонных звонков и сообщений; заменяет многие справочники, так как включает личную адресную книгу, базу данных, карту часовых поясов, курсы обмена валют и т.п.

Словом, то, что недавно могло казаться фантастикой, у вас в кармане. И заметим, что этот компьютер работает, экономно расходуя электроэнергию (3-6 недель обычной работы).

Портативные размеры, легкий доступ к информации, высокая производительность, постоянное подключение к системе связи — все это Newton. Профессионалы, чья работа связана с частыми переездами, люди, которые знают цену времени, — это его владельцы. Составляя конкуренцию младшим моделям портативных компьютеров, Newton MessagePad 2100 превосходит их по габаритам и удобству в работе, имеет 2000 приложений, а потому популярность его стремительно растет.

Фирма «Apple» в свое время удивила мир, выпустив первый персональный компьютер. А разве ее «Макинтоши» не стали для нас открытием? Компьютеры, которые не требуют особой подготовки к работе на них, потому что сами этому научат. Компьютеры, которые всегда современны. Компьютеры, которые не может испортить даже неопытный пользователь. Компьютеры, которые помогут вам стать организованным человеком.

Адрес фирмы «Корпорад»: г.Минск, ул.Гусовского, 4, офис 607. Тел./факс: (017) 254-00-40, 210-20-42.



НОВОСТИ КОМПАНИЙ

GLAXO WELLCOME РАСШИРЯЕТ СВОЕ ПРИСУТСТВИЕ В ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЕ

Отдел информации «БДГ»

Glaxo Wellcome, одна из ведущих мировых фармацевтических компаний, приобретает 80%-ную долю во второй по величине польской фармацевтической группе Polfa Poznan за $220 млн.

Данное приобретение является крупнейшим среди осуществленных западными фармацевтическими производителями в Восточной Европе. Оно последовало за переходом других польских фармацевтических групп во владении хорватской компании Pliva и американской ICN Pharmaceuticals. Glaxo Wellcome смогла «перебить» конкурирующие предложения американской компании Bristol Myers Squibb и норвежской Nycomed. Ее финансовым консультантом в этой сделке выступила Credit Suisse First Boston.

Данное приобретение знаменует собой стратегический переход Glaxo Wellcome к экспансии на развивающихся рынках, где она очень заинтересована в завладении местными компаниями, имеющими значительные объемы продаж непатентованных лекарственных препаратов и патентованной продукции. По традиции ведущие американские и западноевропейские фармацевтические группы сфокусированы на исследованиях и разработке рецептурных медикаментов, ориентированных на западные рынки. Однако в связи с истечением срока действия патентов на некоторые наиболее важные препараты фармацевтические группы в настоящее время ищут благоприятные возможности на рынках Восточной Европы, Латинской Америки и Азии.

Glaxo Wellcome намерена инвестировать $60 млн в ближайшие два года с целью модернизации производственных мощностей Polfa Poznan. В ближайшие пять лет ее суммарные капитальные инвестиции в эту польскую компанию должны составить $100 млн. Данное приобретение, с учетом нынешних объемов продаж Glaxo Wellcome в Польше, сделало эту британскую группу лидером польского рынка с долей 7,5%.

В октябре прошлого года хорватская компания Pliva выкупила 70%-ную долю предприятия Polfa Krarow, третьего по величине польского производителя медицинских препаратов, за $100млн, что стало одной из крупнейших «объединительных» сделок внутри центральноевропейского региона. Параллельно американская группа ICN Pharmaceuticals выложила $33,7млн за 80%-ную долю другого польского фармопроизводителя — Polfa Rzeszow. В ближайшие два года она планирует довести эту долю до 90%, что будет сопровождаться вливанием еще $20 млн. Следует отметить, что предприятие Polfa Rzeszow стало седьмым по счету приобретением компании ICN в Восточной Европе (предыдущие были сделаны в Югославии, России и Венгрии).






БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №11(442)16.02.98
Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО
© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА февраль 1998 г.
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
Тираж 10600 20 000
Цена договорная
Заказ 178 157
Подписано в печать 14.2.98 в 19.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю